

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Петровская Анна Викторовна
Должность: Директор
Дата подписания: 04.03.2025 11:39:40
Уникальный программный ключ:
798bda6555fbdebe827768f6f1710bd17a9070c31fdc1b6a6ac5a1f10c8c5199

*Приложение 6 к основной профессиональной образовательной программе
по направлению подготовки 38.04.01 Экономика
направленность (профиль) программы магистратуры
«Мировая экономика и международный бизнес»*

**Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»**

Факультет экономики, менеджмента и торговли

Кафедра финансов и кредита

**ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ
ПО ДИСЦИПЛИНЕ Б1.В.02 «ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКАЯ
ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ФИРМЫ»**

Направление подготовки 38.04.01 Экономика

**Направленность (профиль) программы магистратуры
«Мировая экономика и международный бизнес»**

Уровень высшего образования Магистратура

Год начала подготовки 2023

Краснодар – 2022 г.

Составитель:

к.г.н., доцент, доцент кафедры финансов и кредита Д. С. Веселов

Оценочные средства одобрены на заседании кафедры финансов и кредита Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова протокол № 9 от 10.02.2022 г.

ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ

по дисциплине «Внешекономическая деятельность фирмы»

ПЕРЕЧЕНЬ КОМПЕТЕНЦИЙ С УКАЗАНИЕМ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБУЧЕНИЯ И ЭТАПОВ ИХ ФОРМИРОВАНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Формируемые компетенции	Индикаторы достижения компетенций	Результаты обучения (знания, умения)	Наименование контролируемых разделов и тем
1	2	3	4
ПК-1 Способен определять направления развития организации	ПК-1.3. Выявляет, анализирует и оценивает несоответствия между параметрами будущего и текущего состояния организации	ПК-1.3. З-1. Знает методики оценки деятельности в соответствии с разработанными показателями	Тема 1. Внешнеэкономическая сфера фирмы в условиях глобализации
		ПК-1.3. У-1. Умеет оформлять результаты бизнес-анализа в соответствии с выбранными подходами	Тема 8. Система государственного регулирования ВЭД
			Тема 3. Преимущества и риски ВЭД.
			Тема 8. Система государственного регулирования ВЭД
ПК-3 Способен разработать план ВЭД организации и контроль ее выполнения	ПК-3.1 Подготавливает проект плана внешнеэкономической деятельности с учетом приоритетов внешнеэкономической деятельности организации; вносит, при необходимости, дополнения и изменения в план внешнеэкономической деятельности организации; подготавливает предложения по корректировке плана внешнеэкономической деятельности организации	ПК-3.1. З-1. Знает основы бизнес-планирования	Тема 2. Виды и формы ВЭД, этапы выхода фирмы на внешние рынки
			Тема 5. Формы организации ВЭД фирмы
			Тема 7. Документальное обеспечение ВЭД
	ПК-3.2 Проводит презентацию плана внешнеэкономической деятельности организации; согласовывает и представляет в организацию итоговый план внешнеэкономической деятельности	ПК-3.1. У-1. Умеет разрабатывать стратегические и текущие планы для осуществления организацией внешнеэкономической деятельности	Тема 2. Виды и формы ВЭД, этапы выхода фирмы на внешние рынки
			Тема 7. Документальное обеспечение ВЭД
		ПК-3.2. З-1. Знает основы риск-менеджмента во внешнеэкономической деятельности	Тема 6. Организация и техника внешнеэкономических операций
ПК-3.2. У-1. Умеет определять приоритеты и ключевые факторы развития внешнеэкономической деятельности организации	Тема 6. Организация и техника внешнеэкономических операций		

	<p>ПК-3.4 Контролирует выполнение, достижение промежуточных целей и результаты плана внешнеэкономической деятельности организации; проводит мониторинг отклонений от выполнения, достижения промежуточных целей и результатов плана внешнеэкономической деятельности</p>	<p>ПК-3.4. 3-1. Знает нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность</p>	<p>Тема 4. Ценообразование и эффективность ВЭД</p>
		<p>ПК-3.4. У-1. Умеет координировать действия сотрудников организации, занятых в реализации плана внешнеэкономической деятельности</p>	<p>Тема 4. Ценообразование и эффективность ВЭД</p>

МЕТОДИЧЕСКИЕ МАТЕРИАЛЫ, ХАРАКТЕРИЗУЮЩИЕ ЭТАПЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ

Перечень учебных заданий на аудиторных занятиях

Вопросы для групповой дискуссии

Тема 2. Виды и формы ВЭД, этапы выхода фирмы на внешние рынки

Индикатор достижения: ПК-3.1.

Студентам предлагается генерировать идеи и высказывать обоснованные предположения по поводу обоснования способа выхода фирмы на внешний рынок. Студенты должны проанализировать все возможные способы выхода на внешний рынок: экспорт, международный франчайзинг, продажа лицензии, акционерное участие за рубежом, прямые инвестиции, создание СП, процессы слияния и поглощения. После детального анализа всех вариантов надо выбрать тот, который подходит для конкретной организации в наибольшей степени. Выбор способа выхода на внешний рынок должен сопровождаться его детальным обоснованием с точки зрения как финансовых и организационных возможностей самого предприятия, так и потенциального экономического эффекта.

Ожидаемый результат: аргументированная оценка возможностей выхода предприятия на внешний рынок с использованием определенного способа.

Критерии оценки:

«Отлично» - выставляется студенту, если студент грамотно и обоснованно предложил конструктивные пути выхода из проблемной ситуации;

«Хорошо» - выставляется студенту, если он был активен во время мозгового штурма и предложил направления решения проблемы;

«Удовлетворительно» - выставляется студенту, который пытался участвовать в мозговом штурме, но предложенные решения либо не были обоснованы, либо оказались преимущественно неверными;

«Неудовлетворительно» - выставляется студенту, если он не принимал участие в мозговом штурме, либо предложенные варианты оказались абсурдными.

Вопросы для проведения опроса обучающихся

Тема 3. Преимущества и риски ВЭД

Индикатор достижения: ПК-1.3.

1. Перечислите риски, относящиеся к группе экономических.
2. Перечислите риски, относящиеся к группе коммерческих.
3. Перечислите риски, относящиеся к группе внешних.
4. Перечислите риски, относящиеся к группе внутренних.
5. Какие риски ВЭД, по вашему мнению, в первую очередь характерны для отечественных фирм?
6. Какие преимущества получает предприятие в результате выхода на внешние рынки?
7. В чем заключается эффект масштаба производства?
8. Назовите конкретный пример преимуществ, получаемых фирмой за счет диверсификации рынков сбыта.
9. Назовите конкретные примеры преимуществ, полученных за счет доступа к дешевым трудовым ресурсам.
10. Назовите конкретные примеры преимуществ, полученных за счет доступа к деше-

вым источникам сырья.

Тема 4. Ценообразование и эффективность ВЭД.

Индикатор достижения: ПК-3.4.

1. Охарактеризуйте систему ценообразования во внешнеэкономической деятельности.
2. Ценовая политика и стратегии ценообразования предприятия на внешнем рынке.
3. Назовите этапы формирования цены, состав издержек при определении внешнеэкономических цен.
4. Охарактеризуйте взаимосвязь ценовой политики и эффективности фирмы.
5. Раскройте взаимосвязь ценовой политики и конкурентоспособности фирмы на внешнем рынке.
6. Что такое «мировые цены» и как они формируются?
7. Каким образом цена зависит от жизненного цикла товара?
8. Какие ценовые стратегии выхода на внешние рынки Вы можете назвать?
9. В чем особенности ценообразования биржевых товаров?

Тема 7. Документальное обеспечение ВЭД.

Индикатор достижения: ПК-3.1.

1. Какие документы необходимы для осуществления ВЭД?
2. Что представляет собой «учетная карточка участника ВЭД»?
3. Какие сертификаты необходимы для импорта-экспорта товаров?
4. В чем заключаются функции таможенного брокера?
5. Какие документы необходимы для оформления учетной карточки?
6. Какие транспортные документы сопровождают внешнеэкономические сделки?
7. Какие страховые документы сопровождают внешнеэкономические сделки?
8. Какие финансовые документы сопровождают внешнеэкономические сделки?

Критерии оценки:

«Отлично» - выставляется студенту, если студент свободно отвечает на вопросы, показывает глубокое знание темы;

«Хорошо» - выставляется студенту, если ответ дан на достаточно высоком уровне, допущено до 1-2 фактических ошибок;

«Удовлетворительно» - выставляется студенту, если допущено до 4 фактических ошибок, уровень не достаточно высок;

«Неудовлетворительно» - выставляется студенту, если допущено более 4 фактических ошибок, не понимает предмета.

Задания для текущего контроля

Кейс-задание

Тема 1. Внешнеэкономическая сфера фирмы в условиях глобализации

Индикатор достижения: ПК-1.3.

Компания AT&T

Американский концерн AT&T- лидер мирового рынка телекоммуникаций, производит продукты и услуги, обеспечивающие связь, а также сетевое оборудование и компьютерные системы, как индивидуальным пользователям, так и организациям. AT&T по

всем характеристикам является многонациональной корпорацией, представленной в 200 странах мира.

Сама телекоммуникационная отрасль поистине глобальный рынок, поэтому региональные рынки, такие как рынок ЕС, хотя и имеют свои местные особенности, но не влияют на проведение компаниями глобальных стратегий. AT&T, как и другие европейские телекоммуникационные компании, стремится проводить глобальную стратегию, обеспечивающую качественное предоставление товаров и услуг потребителям.

Стратегия партнерских отношений AT&T основана на необходимости быстро изучить и использовать новые технологии, жизненно необходимые для успешной работы в быстро изменяющейся деловой среде. Причем многие новшества в отрасли находятся за пределами традиционной компетенции корпорации. Появление опико-волоконной связи, использование более быстрых микропроцессоров и цифровых систем связи существенно изменили отрасль. Чтобы оставаться на переднем крае всех этих нововведений, AT&T разработала стратегию, сочетающую внутреннюю систему научно-исследовательских разработок, внешнюю систему партнерских отношений, интенсивных инвестиций в целевые рынки и совместных предприятий с местными посредниками и дистрибьюторами. Вот лишь несколько стратегических альянсов, в которых AT&T участвует с целью совершенствования своей компетенции в новых технологиях:

Партнер	Технология	Цели компании
Mitsubishi	Чип на основе арсенида галлия	Увеличение сбыта в Японии через использование новых полупроводниковых технологий
Alkatel	Телекоммуникации	Расширения присутствия на европейском рынке
Philips	Селекторные системы	Доступ к новому рынку и новой технологии (предприятие куплено в 1990 г.)
Mannesmann	Микроволновое радио и сотовые телефоны	Стать поставщиком немецкой фирмы
LG	Волоконная оптика и электрические коммуникации	Выход на азиатский рынок, соглашение о совместном использовании новой технологии
Telefonica	Телекоммуникации и интегральные схемы	Расширение производства и маркетинга в Европе

Среди партнеров AT&T была также и фирма Olivetti, но совместное предприятие было не удачным. Причина неудачи была в неспособности партнеров преодолеть культурные и организационные различия. По условиям договора AT&T отвечали за технологию, а Olivetti-за маркетинг. Но технологические новшества вводились с остановками в основном из-за партнерства AT&T с Philips, который конкурировал с Olivetti. Однако даже эта неудача многому научила AT&T. Компания получила опыт взаимодействия с крупной европейской государственной корпорацией, опыт управления взаимосвязанными партнерскими договорами с участниками одного и того же рынка.

AT&T продолжает искать новые возможности партнерских отношений в Европе, стремясь к стратегическим альянсам с местными провайдерами телефонной связи, поскольку считает, что они хорошо знают потребности корпоративных клиентов и предоставляют стремительно развивающуюся европейскую отрасль экономики.

История АТ&Т позволяет сделать несколько важных выводов относительно разработки европейской стратегии.

1. Европейский рынок представляет собой одну из областей деятельности многих крупных компаний. Опыт и знания, полученные на других рынках, могут помочь компании укрепить свое положение и на рынке ЕС. Во многих отраслях сегодня принадлежность компании какой-то стране менее важна, чем её способность быстро реагировать на изменения, происходящие на рынке. Поэтому АТ&Т может наряду с европейскими компаниями использовать возможности европейского рынка телекоммуникаций в связи с ослаблением государственного контроля этой отрасли.

2. Совместные предприятия и стратегические альянсы могут укрепить положение компании по нескольким параметрам. Партнерства АТ&Т дают примеры альянсов, направленных на освоение новой технологии, получение доступа на новые рынки, совместного использования партнерами новых возможностей данного рынка.

3. Установление новых связей в рамках одной отрасли не так просто, как кажется на первый взгляд. Партнерские отношения с одной организацией могут привести к конфликту с другими партнерами данной компании. Поэтому при решении вопроса о новом стратегическом альянсе следует рассмотреть его возможное влияние на существующие партнерские отношения компании.

4. На рынках с быстрыми технологическими изменениями одна корпорация, даже очень крупная, не может быть специалистом во всех направлениях развития бизнеса. Поэтому важно установление партнерских отношений с фирмами, занимающиеся смежными технологиями, чтобы совместить использование знаний технологии и рынка укрепили конкурентоспособность партнеров.

Вопросы для обсуждения:

Какие процессы мировой развития мировой экономики характеризует деятельность компании?

Какие типы сотрудничества использует компания для проникновения на внешние рынки?

Как может повлиять проникновение компании на европейский рынок на ее конкурентов?

Как сложная сеть совместных предприятий и стратегических партнеров позволяет компании АТ&Т повысить свою конкурентоспособность на европейском рынке?

Критерии оценки:

«Отлично» - выставляется студенту, если студент активно участвует в обсуждении кейса, выражает верные мысли и предлагает правильные решения;

«Хорошо» - выставляется студенту, если студент активно участвует в обсуждении кейса, выражает в целом верные мысли и пытается найти решение;

«Удовлетворительно» - выставляется студенту, если студент пытается участвовать в обсуждении кейса, однако уровень знаний не позволяет делать правильные и обоснованные выводы;

«Неудовлетворительно» - выставляется студенту, если студент не пытается участвовать в обсуждении кейса.

Тестирование к текущему контролю

Тема 2. Виды и формы ВЭД, этапы выхода фирмы на внешние рынки

1. Задание

Развитие мировой экономики в эпоху империализма имело характер:

- а) плавный, поступательный
- б) скачкообразный
- в) медленный, но прогрессивный
- г) быстрый и равновесный

2. Задание

Факты экономической истории развития мира свидетельствует о том, что равномерное развитие стран:

- а) возможно
- б) невозможно

3. Задание

Установить соответствия:

- | | |
|--|--|
| 1) Капитал | а) специфичен и уникален |
| 2) Национальный хозяйственный комплекс | б) интернационален |
| 3) Связь между национальными комплексами | в) однородна, имеет товарно-денежную форму |

4. Задание

Отметить основные рыночные закономерности, которым подчиняется мировая экономика, являясь рыночной системой:

- а) это система, определяемая спросом
- б) развитие происходит на основании НТП
- в) развивается, переходя от равновесного состояния к неравновесному
- г) это система, определяемая предложением
- д) способом существования являются кризисы и динамичный рост («экономическое чудо»)
- е) развитие происходит на основании экономических и политических решений правительств стран

5. Задание

Перспективы изменить подчиненное, зависимое положение периферии в иерархической структуре мировой экономики техногенной модели развития связано:

- а) захватническими войнами
- б) социально-экономическими реформами
- в) военно-политическими переворотами
- г) подключением к индустриальному типу развития
- д) товарно-денежными отношениями

6. Задание

«Большая семерка», или «группа 7», обеспечивала в 1995 г. мирового ВВП:

- а) 25%
- б) 53%
- в) 74%
- г) 47%

7. Задание

Отметить основные черты проявления неравномерности развития МЭ в современном мире:

- а) разрыв в уровнях развития ПРС и развивающихся стран сократился
- б) нарастает дифференциация развивающихся стран по уровню экономического развития
- в) происходит смена стран-лидеров
- г) показатель максимального роста для развитых стран с каждым циклическим подъемом снижается
- д) в условиях глобализации МЭ НИС приблизились к группе ведущих экспортеров
- е) разрыв в уровнях развития ПРС и РС увеличился
- ж) страны «периферии» приблизились по уровню развития к ПРС

8. Задание

Отметить основные черты группы стран III мира в 60-е гг.:

- а) колониальная зависимость от метрополий
- б) экономическое процветание
- в) экономическая отсталость
- г) достаточно высокий уровень индустриального развития
- д) экономическая зависимость
- е) экономическая и политическая независимость

9. Задание

Отметить НИС «первой волны»:

- | | |
|---------------------|-------------|
| а) Тунис | д) Сингапур |
| б) Тайвань | е) Вьетнам |
| в) Индонезия | ж) Гонконг |
| г) Республика Корея | з) Пакистан |

10. Задание

Отметить три ведущих торгово-экономических блока в мире:

- | | | |
|---------|----------|----------|
| а) СНГ | д) МБРР | и) США |
| б) НАТО | е) НАФТА | к) АТЕС |
| в) ЕС | ж) СЭВ | л) ЮНИДО |

11. Задание

Число независимых государств, признанных мировым сообществом, в настоящее время достигло:

- | | |
|--------|--------|
| а) 120 | г) 190 |
| б) 160 | д) 240 |
| в) 220 | е) 145 |

12. Задание

Отметить страны, входящие в ОЭСР:

- | | |
|-------------------|-----------------|
| а) Австралия | з) Эфиопия |
| б) Новая Зеландия | и) США |
| в) Зимбабве | к) Люксембург |
| г) Турция | л) Новая Гвинея |
| д) Греция | м) Сомали |
| е) Португалия | н) Нидерланды |
| ж) Ирландия | о) Венесуэла |

13. Задание

Формирующееся глобальное мировое хозяйство включает в себя национальные экономики:

- а) промышленно развитых стран
- б) развивающихся стран
- в) стран с экономикой переходного типа
- г) стран с командно-административной системой управления
- д) новых индустриальных стран
- е) стран IV мира
- ж) стран-поставщиков сырья

14. Задание

К количественным показателям открытости экономики страны относят:

- а) экспортную квоту
- б) квотирование экспорта
- в) импортную квоту
- г) квотирование импорта
- д) внешнеторговую квоту
- е) квотирование внешней торговли
- ж) объем реэкспорта

15. Задание

Общей закономерностью изменений в отраслевой структуре мирового хозяйства на рубеже Х-XXI вв. является переход от 1) высокой доли _____ к 2) _____ (установить соответствие):

- а) сельское хозяйство
- б) добывающие отрасли
- в) обрабатывающая промышленность
- г) легкая промышленность
- д) пищевая промышленность
- е) капиталоемкие и материалоемкие отрасли (металлургия, химическая промышленность)
- ж) наукоемкие и высокотехнологичные отрасли
- з) военно-промышленный комплекс
- и) оборонные отрасли
- к) образование

16. Задание

Для структуры экономики постсоциалистических стран характерно:

- а) относительно высокая доля сельского хозяйства (6-10% ВВП)
- б) низкая доля сельского хозяйства (2-4% ВВП)
- в) удельный вес промышленности в ВВП составляет от 25 до 40%
- г) невысокий уровень сферы услуг 45-55%
- д) значительная доля сферы услуг
- е) доля промышленности в ВВП составляет 10-20%

17. Задание

Отметить главные машиностроительные регионы мира и их доли в продукции мирового машиностроения, % (установить соответствие):

- | | |
|-----------------------------------|-----------------|
| 1) Северная Америка | а) 30% |
| 2) Африка | б) около 30% |
| 3) Западная и ЦВЕ | в) 25% |
| 4) Латинская Америка | г) примерно 10% |
| 5) Восточная и Юго-Восточная Азия | |
| 6) АТР | |
| 7) Россия и СНГ | |

18. Задание

Во второй половине 90-х гг. возникла тенденция к перемещению текстильного и швейного производства:

- а) из НИС в страны III мира
- б) из развивающихся в развитые страны
- в) из ПРС в страны IV мира

из-за дешевизны рабочей силы, что вызвано стремлением к расширению производства особо модных изделий поблизости от рынков сбыта

19. Задание

На мировом рынке услуг преобладают:

- а) развитые страны
- б) развивающиеся страны
- в) страны с переходной экономикой (в том числе Россия и СНГ)

На них приходится:

- г) 50%
- д) 70%
- е) 85%

мирового экспорта и примерно такая же доля мирового импорта услуг

20. Задание

По мере роста населения и производства мировое потребление первичных энергоресурсов:

- а) увеличивается
- б) сокращается
- в) остается на прежнем уровне, поскольку происходит развитие энергосберегающих технологий

Тема 5. Формы организации ВЭД фирмы

1. Задание

Число ТНК в мире в конце 90-х гг. равнялось (в тысячах):

- а) более 30
- б) более 40
- в) более 50
- г) более 60
- д) более 70

2. Задание

Накопленный объем прямых иностранных инвестиций в мире в 2000 г. составил свыше _____ долларов США (установить соответствие):

- | | |
|------|---------------|
| 1) 3 | а) миллионов |
| 2) 4 | б) миллиардов |
| 3) 5 | в) триллионов |
| 4) 6 | |
| 5) 7 | |

3. Задание

По накопленному объему прямых иностранных инвестиций в странах Восточной и Центральной Европы в 2000 г. на первом месте находилась:

- а) Венгрия
- б) Польша
- в) Россия
- г) Чехия

4. Задание

Бегство капитала - это:

- а) форма вывоза капитала
- б) явление, близкое к вывозу капитала
- в) специфическая форма ухода капитала из страны в виде массового оттока

5. Задание

«Официальная помощь развитию» - это:

- а) форма вывоза капитала в узком смысле слова
- б) явление, связанное с вывозом капитала
- в) самостоятельное явление, не связанное с вывозом капитала

6. Задание

Географическое распределение экспорта капитала на протяжении XX в.:

- а) изменилось, но несущественно
- б) изменилось
- в) не изменилось
- г) изменилось кардинально

7. Задание

В конце 90-х гг. в наибольших размерах капитал вывозился из следующих развивающихся стран (и территорий) Азии:

- а) Китая
- б) Индии
- в) Гонконга
- г) Сингапура

8. Задание

Валютные отношения:

- а) не оказывают большого воздействия на воспроизводство
- б) оказывают все более заметное воздействие на воспроизводственные процессы
- в) оказывают практически одинаковое воздействие на развитие экономики в различных странах мира

9. Задание

Самым крупным валютным рынком мира по объему сделок купли-продажи валюты является:

- а) Сингапурский
- б) Токийский
- в) Лондонский
- г) Нью-Йоркский

10. Задание

Для экспортера наиболее выгодной формой международных расчетов из ниже приведенных является:

- а) инкассо
- б) расчет по открытому счету
- в) аккредитив
- г) авансовый платеж

11. Задание

Россия:

- а) является членом всех экономических организаций ООН, имеющих статус специализированных учреждений ООН
- б) не входит в экономические организации ООН, имеющие статус специализированных учреждений ООН
- в) является членом большинства экономических организаций ООН, имеющих статус специализированных учреждений ООН

12. Задание

Объем ресурсов, которые получила Россия от Международного валютного фонда по линии обычных механизмов кредитования в 90-х гг. прошлого века составил (в миллиардах долларов США):

- а) менее 5
- б) 5,1-10,0
- в) 10,1-15,0
- г) 15,1-20,0
- д) более 20

13. Задание

Укажите верные суждения:

- а) Россия является членом Международной ассоциации развития
- б) Россия не является членом Международной ассоциации развития
- в) Россия имеет статус наблюдателя в Международной ассоциации развития

14. Задание

Россия:

- а) является членом Международной ассоциации развития
- б) не является членом Международной ассоциации развития
- в) имеет соглашение о сотрудничестве с Международной ассоциацией развития

15. Задание

Инкотермс выпускаются:

- а) Всемирной торговой организацией
- б) Международной торговой палатой
- в) Конференцией ООН по торговле и развитию
- г) Созываются специальные конференции для выработки новой редакции Инкотермс

16. Задание

Платежный баланс – это:

- а) балансовый счет, отражающий все операции страны в сфере производства и обмена товарами, услугами и работами между хозяйственными субъектами данной страны
- б) балансовый счет международных операций как стоимостное выражение всего комплекса мирохозяйственных связей страны, в форме соотношения показателей вывоза и ввоза товаров, услуг, капиталов

в) балансовый счет, отражающий движение потоков ценностей между странами, стоимость полученных и предоставленных кредитов, других финансовых активов

17. Задание

Понятие «платежный баланс» стало использоваться с :

- а) 1767 г.
- б) 1923 г.
- в) 1877 г.

18. Задание

По основным разделам платежного баланса имеет место активное сальдо, если:

- а) платежи и поступления равны
- б) поступления превышают платежи
- в) платежи превышают поступления

19. Задание

К «невидимым операциям» относят:

- а) операции по оплате экспорта и импорта товаров
- б) операции по оплате экспорта и импорта услуг
- в) операции по оказанию услуг, движению доходов от инвестиций, односторонние переводы

20. Задание

Баланс движения капиталов и кредитов включает:

- а) экспорт и импорт доходов от инвестиций
- б) экспорт и импорт государственных и частных капиталов
- в) экспорт и импорт государственных и частных услуг

Тема 8. Система государственного регулирования ВЭД

Индикатор достижения: ПК-1.3.

1. Задание

Современное состояние мировой экономики и мирохозяйственных связей характеризуется:

- а) тотальным преобладанием рыночных отношений
- б) ограниченным распространением рыночных отношений
- в) преобладанием отношений, основанных на идеологических соображениях
- г) преобладанием отношений, основанных на политических соглашениях

2. Задание

Для политики взаимоотношения страны с внешним рынком характерны (установить соответствия):

- 1) Протекционизм
- 2) Либерализация
- в) государственное или надгосударственное регулирование
- г) свобода рынка
- а) импортозамещение
- б) стимулирование экспорта

3. Задание

Практика экономического регулирования развития национальных хозяйств должна быть направлена на:

- а) пресечение отклонений от состояния равновесности развития экономики
- б) сохранение состояния равновесности

- в) возвращения к состоянию равновесия
- г) недопущение сильных отклонений от равновесного состояния

4. Задание

Когда мы говорим о неравномерности экономического развития, мы имеем в виду:

- а) разницу в уровне жизни населения
- б) разные стадии социально-политического развития страны
- в) неодинаковые уровни индустриального развития и технической вооруженности труда
- г) различную степень открытости национальной экономики

5. Задание

В настоящее время разрыв в уровнях экономического развития ПРС и развивающихся стран:

- а) остался на уровне 50-х гг.
- б) сократился за счет ускоренного роста экономики развивающихся стран в 1,5 раза
- в) увеличился по сравнению с уровнем 50-х гг.

6. Задание

Функции стран в иерархической структуре мировой экономики по критерию технической вооруженности труда распределяются следующим образом (установить соответствия):

- | | |
|------------------------------|--|
| 1) ПРС | а) Включены в «мировой конвейер»: выполняют функции сборки, ремонта машин и оборудования; им передаются традиционные и устаревшие технологии |
| 2) Страны IV мира | б) Поставки сырья, продовольствия, энергоносителей |
| 3) Страны – поставщики сырья | в) Сюда переводятся «грязные производства» |
| 4) НИС | г) «Мозговой центр»: новейшие технологии, наиболее квалифицированная рабочая сила; доминирующее влияние на экономическую ситуацию в мире |

7. Задание

Отметить ряд стран, которые по списку ООН относятся к наименее развитым странам мира:

- | | | |
|----------------|-------------|--------------|
| а) Афганистан | з) Гвинея | п) Нигер |
| б) Пакистан | и) Малайзия | р) Того |
| в) Индия | к) Мали | с) Эфиопия |
| г) Бангладеш | л) Мозамбик | т) Венесуэла |
| д) Непал | м) ЮАР | у) Руанда |
| е) Кот-д'Ивуар | н) Гонконг | ф) Чад |
| ж) Гаити | о) Бразилия | х) Чили |

8. Задание

Среднегодовые темпы роста ВВП в 1990-1992 гг. составили (установить соответствия):

- | | |
|--------------------------------------|---------|
| 1. Страны Южной и Юго-Восточной Азии | а) 1,7% |
| 2. Страны Среднего Востока | б) 2,2% |
| 3. Страны Африки | в) 5,9% |
| 4. Страны Латинской Америки | г) 6,6% |

9. Задание

Отметить десять самых больших экономик мира в соответствии с данными Всемирного банка на 1992 г. (в порядке убывания):

- | | |
|-------------|-------------------|
| а) Бразилия | е) США |
| б) Италия | ж) Великобритания |

- | | |
|-------------|-----------|
| в) Германия | з) Индия |
| г) Франция | и) Япония |
| д) Китай | к) Россия |

10. Задание

Отметить группы стран в мировой экономике в соответствии с классификацией ООН:

- а) развитые страны с рыночной экономикой
- б) социалистические страны
- в) развивающиеся страны и территории
- г) страны с командно-административной плановой экономикой
- д) страны с центральной плановой экономикой
- е) новые индустриальные страны (НИС)

11. Задание

Время начала формирования мирового хозяйства, как правило, датируется:

- а) концом XIX – началом XX вв.
- б) началом XVIII в.
- в) серединой XX в. (после второй мировой войны)

12. Задание

Мировое хозяйство на рубеже XXI столетия (отметить правильные характеристики):

- а) глобально по своим масштабам
- б) не является однородным
- в) основывается на принципах рыночной экономики
- г) основывается на принципах интернационализации производства
- д) основывается на объективных закономерностях МРТ
- е) основывается на политических соображениях экономической элиты мира

13. Задание

Отметить основные факторы, влияющие на степень открытости национальной экономики:

- а) роль страны в международном производстве
- б) объем внутреннего рынка
- в) уровень экономического развития страны
- г) удельный вес базовых отраслей промышленности в структуре экономики
- д) уровень экспортных и импортных таможенных пошлин

14. Задание

Отметить основные сдвиги в структуре экономики развитых стран на рубеже XX-XXI вв.:

- а) рост сферы услуг (третичный сектор)
- б) уменьшение доли сферы материального производства (первичного и вторичного сектора)
- в) рост сферы материального производства
- г) снижение доли сельского хозяйства в структуре ВВП
- д) образование новых сфер производства и обслуживания населения
- е) интеграция сельского хозяйства, промышленности и торговли в агропромышленный комплекс
- ж) сокращение доли добывающей промышленности
- з) рост сферы производства оружия массового уничтожения

15. Задание

Для отраслевой структуры мировой промышленности на рубеже XX-XXI вв. характерны следующие тенденции:

- а) снижается доля добывающих отраслей
- б) возрастает доля и значение добывающих отраслей
- в) рост доли обрабатывающих отраслей (особенно машиностроения и химической промышленности)
- г) снижение доли обрабатывающих отраслей
- д) в ПРС происходит переход от капиталоемких и материалоемких отраслей (металлургия, химическая промышленность) к наукоемким (электроника)

16. Задание

Доля совокупного производства военной продукции в мировом ВВП составляет 1) _____, а доля вооруженной и военной техники в мировой торговле 2) _____:

- а) не более 2,5%
- б) около 1%
- в) 25%
- г) 35%
- д) 18%
- е) 10%

17. Задание

Важнейшим критерием работы транспорта является:

- а) протяженность путей сообщения
- б) транспортноемкость производства
- в) количество перевозок
- г) количество перевезенных грузов

18. Задание

Развитие мировой цветной металлургии во второй половине XX в. характеризовалось:

- а) устойчивым ростом
- б) замедлением темпов роста
- в) никаких существенных сдвигов не произошло

19. Задание

В мировом сельском хозяйстве занято примерно:

- а) 12 млрд. чел.
 - б) 1,1 млрд. чел.
 - в) 500 млн. чел.
 - г) 5 млрд. чел.
- причем большая часть из них в:
- д) развитых стран
 - е) развивающихся стран
 - ж) странах IV мира

20. Задание

Число зарубежных филиалов ТНК в конце 90-х гг. Равнялось (в тысячах) более:

- а) 100
- б) 200
- в) 300
- г) 400
- д) 500
- е) 600
- ж) 700
- и) 800

к) 900

Критерии оценки:

«Отлично» - выставляется студенту, если количество правильных ответов от 85 до 100%;

«Хорошо» - выставляется студенту, если количество правильных ответов от 70 до 84%;

«Удовлетворительно» - выставляется студенту, если количество правильных ответов от 50 до 69%;

«Неудовлетворительно» - выставляется студенту, если количество правильных ответов менее 50%.

Деловая игра

Тема 3. Преимущества и риски ВЭД

Индикатор достижения: ПК-1.3.

В рамках проведения деловой игры студентам предлагается учредить фирму, которая будет выходить на внешние рынки. Необходимо определить, какой вид товаров, или услуг будет производиться. На рынок какой страны (каких стран) планируется выходить со своей продукцией. Также определяется способ выхода на внешние риски. Также студенты должны определить, с какими видами и типами рисков может столкнуться их предприятие в процессе выхода на внешние рынки. На основании анализа потенциальных рисков происходит выбор конкретной формы выхода на внешний рынок.

Необходимо определить следующие параметры:

1. Какую продукцию предполагается сбывать на внешних рынках?
2. На рынки каких государств Вы планируете выйти?
3. С какими дополнительными рисками может столкнуться Ваша фирма в процессе интернационализации своей деятельности?
4. Какие методы снижения рисков Вы предполагаете использовать?
5. Какого экономического эффекта Вы можете достичь по результатам выхода на внешние рынки?

На заключительном этапе необходимо определить потенциальный экономический эффект, который может получить предприятие за счет выхода на внешние рынки.

Ожидаемые результаты: создание модели выхода предприятия на внешний рынок с учетом всех потенциальных рисков и экономического эффекта, который может быть получен за счет реализации продукции на внешних рынках.

Тема 6. Организация и техника внешнеэкономических операций

Индикатор достижения: ПК-3.2.

Студентам, принимающим участие в деловой игре, необходимо представить, что они являются брокерами на товарной бирже. Преподаватель зачитывает им определенную информацию, имеющую отношение к биржевой торговле. Студенты на основании полученной информации должны совершить определенные действия, связанные с куплей-продажей биржевых товаров. Преподаватель оценивает действия студентов с точки зрения их правильности и адекватности полученной информации.

1. Минэнерго США объявил об увеличении запасов нефти и бензина. Что необходимо делать, продавать, или покупать нефть?

2. Страны ОПЕК договорились о снижении квот на добычу нефти. Что необходимо делать, продавать, или покупать нефть?
3. ФРС США объявил о начале программы количественного смягчения. Что следует делать. Продавать, либо покупать сырьевые товары?
4. МВФ объявил о замедлении темпов роста мировой экономики. Что вероятнее всего произойдет с котировками золота на данных новостях?
5. ФАО опубликовало отчет о неурожае зерновых в США и Канаде. Что следует делать, продавать, либо покупать зерно?
6. Всемирный банк опубликовал отчет об усилении деловой активности в ведущих экономиках мира. Что следует делать, продавать, либо покупать нефтяные фьючерсы?

Ожидаемые результаты: создание модели поведения брокера на фондовом, в том числе валютном рынке.

Критерии оценки:

«Отлично» - выставляется студенту, если студент активно участвует в деловой игре, находит креативные, ценные способы решения проблемной ситуации;

«Хорошо» - выставляется студенту, если студент активно участвует в деловой игре и способен выработать определенные направления решения проблемы;

«Удовлетворительно» - выставляется студенту, если студент пытается участвовать в деловой игре, однако уровень знаний не позволяет делать правильные и обоснованные выводы;

«Неудовлетворительно» - выставляется студенту, если студент не пытается, либо не способен участвовать в деловой игре.

Задания для творческого рейтинга

Темы для написания эссе

Тема 1. Внешнеэкономическая сфера фирмы в условиях глобализации.

Индикатор достижения: ПК-1.3.

1. Современное место России на мировом рынке.
2. Портфельные инвестиции: благо для страны, или угроза экономической стабильности и независимости.
3. Оценка привлекательности России и ее регионов для иностранных инвестиций.
4. Группа внешних рисков во внешнеэкономической деятельности фирмы.
5. Ценовая политика и стратегии ценообразования предприятия на внешнем рынке.
6. Этапы формирования внешнеторговой цены.
7. Взаимосвязь ценовой политики и экономической эффективности внешнеторговой фирмы.

Тема 8. Система государственного регулирования ВЭД

Индикатор достижения: ПК-1.3.

1. Регулирование ВЭД в России на федеральном уровне.
2. Регулирование ВЭД в России на региональном уровне.
3. Составные элементы внешнеэкономической политики РФ.
4. Роль государства в обеспечении внешнеэкономической безопасности России.

Критерии оценки:

«Отлично» - выставляется студенту, если студент свободно излагает свои мысли, предлагает верное решение задачи, проблемы;

«Хорошо» - выставляется студенту, если студент в целом верно излагает свои мысли, но допускает небольшие погрешности;

«Удовлетворительно» - выставляется студенту, если студент пытается излагать свои мысли, но у него это получается делать на достаточно низком уровне;

«Неудовлетворительно» - выставляется студенту, если студент фактически не способен изложить свои мысли по тематике вопроса.

Темы рефератов

Тема 2. Виды и формы ВЭД, этапы выхода фирмы на внешние рынки.

Индикатор достижения: ПК-3.1.

1. Виды ВЭД, преимущественно характерные для российских фирм.
2. Формы ВЭД, характерные для российских фирм.
3. Этапы интернационализации деятельности фирмы.
4. Критерии выбора ступени интернационализации внешнеторговой фирмы.
5. Понятие и структура международной торговли.
6. Международное движение капитала.
7. Международное научно-техническое сотрудничество.
8. Взаимосвязь форм ВЭД и размеров хозяйственной деятельности предприятия.
9. Факторы и условия развития глобализации мирового хозяйства.

Тема 3. Преимущества и риски ВЭД.

Индикатор достижения: ПК-1.3.

1. Влияние ВЭД на бюджетную, инвестиционную, производственную и социальную сферы России.
2. Характеристика внешнеэкономической деятельности крупнейших ТНК России.
3. История развития внешнеэкономической деятельности в РФ.
4. Понятие и структура международной торговли товарами.
5. Понятие и структура международной торговли услугами.
6. Международное движение капитала.
7. Международное научно-техническое сотрудничество.
8. Международные валютно-финансовые и кредитные отношения.
9. Взаимосвязь форм ВЭД и размеров хозяйственной деятельности предприятия.
10. Способы хеджирования внешнеэкономических рисков.
11. Виды внешнеэкономических рисков.

Тема 5. Формы организации ВЭД фирмы

Индикатор достижения: ПК-3.1.

1. Отдел ВЭД, его характеристика.
2. Специалист по ВЭД, характеристика его задач.
3. Внешнеторговая фирма, специфика функционирования.
4. Департамент ВЭД фирмы, особенности его работы

5. Особенности организации внешнеэкономической деятельности в крупных компаниях
6. Особенности организации внешнеэкономической деятельности на предприятиях малого бизнеса

Тема 6. Организация и техника внешнеэкономических операций

Индикатор достижения: ПК-3.2.

1. Характеристика первого этапа внешнеэкономической сделки (подготовка к заключению сделки).
2. Характеристика второго этапа внешнеэкономической сделки (подписание контракта).
3. Характеристика третьего этапа внешнеэкономической сделки (исполнение сделки).
4. Особенности организации экспортных сделок.
5. Особенности организации импортных сделок.
6. Особенности организации посреднических сделок.
7. Особенности международных лизинговых операций.
8. Особенности международных бартерных сделок.
9. Особенности международных компенсационных сделок.
10. Особенности сделок международного факторинга.

Критерии оценки:

«**Отлично**» - выставляется студенту, если реферат подготовлен в объеме, раскрывающем тему;

«**Хорошо**» - выставляется студенту, если реферат в целом подготовлен, допущены незначительные ошибки, упущены некоторые вопросы темы;

«**Удовлетворительно**» - выставляется студенту, если реферат подготовлен на достаточно низком уровне, нет фактических примеров, тема не раскрыта;

«**Неудовлетворительно**» - выставляется студенту, если в реферате не отражено содержание темы, тема не раскрыта, либо реферат не подготовлен.

Темы для индивидуального проекта

Тема 4. Ценообразование и эффективность ВЭД.

Индикатор достижения: ПК-3.4.

В рамках реализации индивидуального проекта предполагается оценить влияние системы ценообразования на эффективность, прибыльность функционирования конкретного предприятия на внешних рынках. Название предприятия студент может выбрать самостоятельно. В процессе создания проекта необходимо:

- 1) Исследовать систему ценообразования на целевом рынке, на котором реально функционирует предприятие.
- 2) Определить, какие факторы в настоящее время влияют на ценовую политику на рынке.
- 3) Выяснить, какие факторы в ближайшие годы будут влиять на ценообразование на рынке.
- 4) Выявить, как само предприятие может оказывать влияние на ситуацию, которая складывается на конкретном рынке.

По результатам реализации проекта должны быть сделаны обоснованные выводы касемо

зависимости эффективности функционирования предприятия на внешних рынках от системы ценообразования.

Критерии оценки:

«Отлично» - выставляется студенту, если группой проект подготовлен в объеме, раскрывающем тему;

«Хорошо» - выставляется студенту, если групповой проект в целом подготовлен, допущены незначительные ошибки, упущены некоторые вопросы темы;

«Удовлетворительно» - выставляется студенту, если групповой проект подготовлен на достаточно низком уровне, нет фактических примеров, тема не раскрыта;

«Неудовлетворительно» - выставляется студенту, если в групповом проекте не отражено содержание темы, тема не раскрыта, либо групповой проект не подготовлен.

Темы для аналитического обзора

Тема 7. Документальное обеспечение ВЭД

Индикатор достижения: ПК-3.1.

1. Перспективы снижения бюрократических требований к оформлению внешнеторговой документации в РФ.
2. Необходимость таможенного брокера как посредника при оформлении документации.
3. Необходимые элементы внешнеторгового контракта купли-продажи.

Критерии оценки:

«Отлично» - выставляется студенту, если студент свободно излагает свои мысли, предлагает верное решение задачи, проблемы;

«Хорошо» - выставляется студенту, если студент в целом верно излагает свои мысли, но допускает небольшие погрешности;

«Удовлетворительно» - выставляется студенту, если студент пытается излагать свои мысли, но у него это получается делать на достаточно низком уровне;

«Неудовлетворительно» - выставляется студенту, если студент фактически не способен изложить свои мысли по тематике вопроса.

МЕТОДИЧЕСКИЕ МАТЕРИАЛЫ, ХАРАКТЕРИЗУЮЩИЕ ЭТАПЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ ВО ВРЕМЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ

Структура экзаменационного билета

Наименование оценочного средства
Вопрос 1. Предмет, цели и задачи дисциплины, ее межпредметные связи.
Вопрос 2. Функции таможенного брокера.
Практическое задание (задача).

Перечень вопросов к экзамену

1. Предмет, цели и задачи дисциплины, ее межпредметные связи.
2. Понятие внешнеэкономической сферы страны, региона, предприятия.
3. Особенности развития ВЭД фирмы в условиях глобализации.
4. Характеристика влияния ВЭД на бюджетную, инвестиционную, производственную и социальную сферы.
5. Роль внешнеэкономической сферы в экономике РФ.
6. Характеристика основных видов и форм ВЭД.
7. Этапы выхода фирмы на внешние рынки, их сущность.
8. Преимущества, получаемые фирмой, осуществляющей ВЭД.
9. Риски ВЭД, их классификация.
10. Способы минимизации рисков ВЭД.
11. Система ценообразования при выходе компании на внешние рынки.
12. Оценка экономической эффективности ВЭД.
13. Организационные формы управления ВЭД фирмы, их характеристика.
14. Отдел ВЭД, его структура.
15. Департамент ВЭД, общая характеристика, штат сотрудников.
16. Внешнеторговая фирма, особенности функционирования.
17. Организация и техника внешнеэкономических операций.
18. Классификация внешнеэкономических операций.
19. Документы, необходимые для реализации международной сделки купли-продажи.
20. Функции таможенного брокера.
21. История государственного регулирования ВЭД в РФ.
22. Понятие государственной внешнеэкономической политики.
23. Органы государственного регулирования ВЭД.
24. Транспортное обеспечение ВЭД.
25. Характеристика внешнеэкономических связей Краснодарского края.
26. Характеристика внешнеэкономических связей России.
27. Понятие внешнеэкономической безопасности страны.
28. Трансформация ВЭД России в условиях экономических санкций.
29. Виды ВЭД, преимущественно характерные для российских фирм.
30. Формы ВЭД, характерные для российских фирм.
31. Этапы интернационализации деятельности фирмы.
32. Критерии выбора ступени интернационализации фирмы.
33. Понятие международной торговли.
34. Международное движение капитала.
35. Международное научно-техническое сотрудничество.
36. Взаимосвязь форм ВЭД и размеров хозяйственной деятельности предприятия.
37. Регулирование ВЭД в России на федеральном уровне.

38. Регулирование ВЭД в России на региональном уровне.
39. Составные элементы внешнеэкономической политики РФ.
40. Роль государства в обеспечении внешнеэкономической безопасности России.
41. Международные правила толкования торговых терминов «Инкотермс», 2020.
42. Генеральное соглашение по тарифам и торговле от 15. 04. 1994 г.
43. Генеральное соглашение по торговле услугами (ГАТС).
44. Способы хеджирования внешнеэкономических рисков.
45. Виды внешнеэкономических рисков.
46. Международные организации, способствующие снижению внешнеэкономических рисков.
47. Взаимосвязь и взаимозависимость степени риска и уровня доходности в международном инвестировании.
48. Характеристика процедуры документального сопровождения ВЭД.
49. Особенности работы фирмы с таможенными органами.
50. Инновации в области документального оформления внешнеэкономических сделок.
51. Преимущества и недостатки работы через таможенного брокера.
52. Основные типы ценообразования.
53. Система показателей экономической эффективности фирмы.
54. Понятие рентабельности производства и рентабельности продаж.
55. Особенности внешнеэкономической деятельности предприятий РФ в условиях экономических санкций.

Тематика практических заданий

Расчетно-аналитическая задача 1

Опираясь на данные табл. 1, рассчитайте на примере различных групп стран (развитые, развивающиеся) и отдельных государств (США, Японии, Германии, Швейцарии, Бразилии, Китая, России и др.):

- процент изменения стоимостного объема мирового товарного экспорта и товарного экспорта различных стран и групп стран в 2017 г. по сравнению с 1950 и 1990 гг. Сделайте соответствующие выводы.

Таблица 1

Общий объем ВВП и товарного экспорта отдельных стран мира
в 1950-2017 гг., млрд долл.

Страна	Общий объем ВВП			Мировой товарный экспорт		
	1950 г.	1990 г.	2017 г.	1950 г.	1990 г.	2017 г.
Весь мир	6740	33090	48655	315	3560	6495
Развитые страны	3880	18620	25330	180	2315	4175
США	1750	6950	12370	40,0	410,0	785,0
Япония	200	2900	3870	4,5	370,0	480,0
Германия	320	1760	2450	22,5	300,0	595,0
Великобритания	435	1200	1860	27,5	165,0	295,0
Швейцария	65	215	260	7,5	50,0	80,0
Австрия	40	200	270	1,5	25,0	68,0
Развивающиеся страны	2035	11020	20305	85,5	1013,5	1965,5
Бразилия	125	1000	1580	2,5	40,0	65,0
Венесуэла	60	120	160	7,0	25,0	40,0
Иран	35	255	445	1,8	17,0	35,0
Саудовская Аравия	10	200	340	2,0	55,0	90,0
Китай	270	1900	8160	7,0	85,0	315,0
Гвинея	4,5	11	17	1,5	7,5	13,0

Польша	85	250	490	4,0	14,0	40,0
Россия	370,0	1450,0	1540	13,5	60,0	120,0
Украина	100,0	440,0	290,0	3,0	13,0	15,0

Расчетно-аналитическая задача 2

Опираясь на данные табл. 1, рассчитайте на примере различных групп стран (развитые, развивающиеся) и отдельных государств (США, Японии, Германии, Швейцарии, Бразилии, Китая, России и др.):

- долю различных групп стран и отдельных государств в мировом товарном экспорте в 1950, 1990 и 2018 г. Сделайте выводы об изменении их участия в международной торговле на разных этапах.

Таблица 1

Общий объем ВВП и товарного экспорта отдельных стран мира
в 1950-2017 гг., млрд долл.

Страна	Общий объем ВВП			Мировой товарный экспорт		
	1950 г.	1990 г.	2017 г.	1950 г.	1990 г.	2017 г.
Весь мир	6740	33090	48655	315	3560	6495
Развитые страны	3880	18620	25330	180	2315	4175
США	1750	6950	12370	40,0	410,0	785,0
Япония	200	2900	3870	4,5	370,0	480,0
Германия	320	1760	2450	22,5	300,0	595,0
Великобритания	435	1200	1860	27,5	165,0	295,0
Швейцария	65	215	260	7,5	50,0	80,0
Австрия	40	200	270	1,5	25,0	68,0
Развивающиеся страны	2035	11020	20305	85,5	1013,5	1965,5
Бразилия	125	1000	1580	2,5	40,0	65,0
Венесуэла	60	120	160	7,0	25,0	40,0
Иран	35	255	445	1,8	17,0	35,0
Саудовская Аравия	10	200	340	2,0	55,0	90,0
Китай	270	1900	8160	7,0	85,0	315,0
Гвинея	4,5	11	17	1,5	7,5	13,0
Польша	85	250	490	4,0	14,0	40,0
Россия	370,0	1450,0	1540	13,5	60,0	120,0
Украина	100,0	440,0	290,0	3,0	13,0	15,0

Расчетно-аналитическая задача 3

Опираясь на данные табл. 1, рассчитайте на примере различных групп стран (развитые, развивающиеся) и отдельных государств (США, Японии, Германии, Швейцарии, Бразилии, Китая, России и др.):

- экспортную квоту (доля экспорта в ВВП) отдельных стран в 1950, 1990 и 2017 гг. Сделайте вывод о степени участия отдельных государств в международной торговле, об изменении степени «открытости» их экономики.

Таблица 1

Общий объем ВВП и товарного экспорта отдельных стран мира
в 1950-2017 гг., млрд долл.

Страна	Общий объем ВВП			Мировой товарный экспорт		
	1950 г.	1990 г.	2017 г.	1950 г.	1990 г.	2017 г.

Весь мир	6740	33090	48655	315	3560	6495
Развитые страны	3880	18620	25330	180	2315	4175
США	1750	6950	12370	40,0	410,0	785,0
Япония	200	2900	3870	4,5	370,0	480,0
Германия	320	1760	2450	22,5	300,0	595,0
Великобритания	435	1200	1860	27,5	165,0	295,0
Швейцария	65	215	260	7,5	50,0	80,0
Австрия	40	200	270	1,5	25,0	68,0
Развивающиеся страны	2035	11020	20305	85,5	1013,5	1965,5
Бразилия	125	1000	1580	2,5	40,0	65,0
Венесуэла	60	120	160	7,0	25,0	40,0
Иран	35	255	445	1,8	17,0	35,0
Саудовская Аравия	10	200	340	2,0	55,0	90,0
Китай	270	1900	8160	7,0	85,0	315,0
Гвинея	4,5	11	17	1,5	7,5	13,0
Польша	85	250	490	4,0	14,0	40,0
Россия	370,0	1450,0	1540	13,5	60,0	120,0
Украина	100,0	440,0	290,0	3,0	13,0	15,0

Источник: Мировая экономика. /Под ред. Б. М. Маклярского. – М.: Международные отношения, 2018

Расчетно-аналитическая задача 4

Совокупный мировой экспорт продукции химической промышленности составляет 300 млрд долл. Экспорт химических товаров из Германии составляет 50 млрд долл., США – 60 млрд долл., Польши – 10 млрд долл. Какая из стран наиболее международно специализирована в данной отрасли?

Расчетно-аналитическая задача 5

Проанализировав таблицы 1, определите, какая из фирм – экспортеров прохладительных напитков в данную страну может быть обвинена в демпинге на ее внутренний рынок.

Таблица 1

Показатели	Фирма А	Фирма В	Фирма С
Средние издержки производства в расчете на единицу продукции, долл.	10	10	10
Цена напитков на внутренних рынках фирм-импортеров, долл.	10	13	9
Экспортная цена напитков, долл.	11	10	9
Цена напитков, произведенных импортирующими фирмами в данной стране, долл.	12	13	11

Расчетно-аналитическая задача 6

Опираясь на данные табл. 1, рассчитайте долю различных товарных групп (продукция сельского хозяйства, продукция добывающей промышленности, продукция обрабатывающей промышленности) в мировом импорте, в импорте различных групп стран и России в 1981-1985 и 2013-2017 гг. Сделайте выводы о различиях в товарной структуре импорта различных групп стран и об изменении товарной структуры их импорта в 2013-2017 гг. по сравнению с 1981-1985 гг.

Таблица 1

Импорт отдельных стран и групп стран в 1980-2017 гг.
(абсолютные среднегодовые показатели по пятилетиям, млрд долл.)

	Весь импорт	Продукция сельского хозяйства	Продукция добывающей промышленности	Продукция обрабатывающей промышленности		
				Всего	в том числе металлургия	в том числе машины и оборудование
1	2	3	4	5	6	7
Весь мир						
1981-1985	1865	207	428	1230	107,75	530,5
2013-2017	5645	308	482	4855	269	2222
1	2	3	4	5	6	7
Развитые страны						
1981-1985	1225	125	315	785	65	340
2013-2017	3665	170	335	3160	160	1520
Развивающиеся страны						
1981-1985	490	69	91	330	32,75	138,5
2013-2017	1695	125	110	1460	93	646,5
Восточная Европа						
1981-1985	85	5	20	60	5	30,0
2013-2017	135	8	32	95	8,0	25,5
Бывший СССР						
1981-1985	65	8	2	55	5,0	22,0
2013-2017	150	5	5	140	8,0	30,0
В том числе Россия						
1981-1985	42	4,5	0,2	37,3	–	14,7
2013-2017	110	3,3	0,5	106,2	–	26,5

Источник: Мировая экономика /Под ред. Б. М. Маклярского. – М.: Международные отношения, 2018.

Расчетно-аналитическая задача 7

Опираясь на данные табл. 1, рассчитайте:

- процент изменения стоимостного объема товарного экспорта стран Западной Европы в 2017 г. по сравнению с 1960 и 1992 гг. Сделайте соответствующие выводы.

Таблица 1

Товарная структура экспорта Западной Европы
(млн долл., в текущих ценах, фоб)

Товарная группа	Стоимость экспорта, млн долл.		
	1960	1992	2017
ВСЕГО	51210	1578028	2657000
Продовольствие, сырьё, топливо	12690	264334	432000
Продовольствие	6020	141604	210000
Сырьё	4380	53536	39000
Топливо	2290	69194	124000
Готовые изделия и полуфабрикаты	37820	1289199	2144000
Химические продукты	4310	188301	399000
Машины, оборудование	15360	592244	1079000
Прочие готовые изделия	18150	508654	666000

Другие товары	700	24495	81000
---------------	-----	-------	-------

Расчетно-аналитическая задача 8

Опираясь на данные табл. 1, рассчитайте:

- долю различных групп товаров в товарном экспорте стран Западной Европы в 1960, 1992 и 2017г. Сделайте выводы об их изменении.

Таблица 1

Товарная структура экспорта Западной Европы
(млн долл., в текущих ценах, фоб)

Товарная группа	Стоимость экспорта, млн долл.		
	1960	1992	2017
ВСЕГО	51210	1578028	2657000
Продовольствие, сырьё, топливо	12690	264334	432000
Продовольствие	6020	141604	210000
Сырьё	4380	53536	39000
Топливо	2290	69194	124000
Готовые изделия и полуфабрикаты	37820	1289199	2144000
Химические продукты	4310	188301	399000
Машины, оборудование	15360	592244	1079000
Прочие готовые изделия	18150	508654	666000
Другие товары	700	24495	81000

Расчетно-аналитическая задача 9

Опираясь на данные табл. 1, рассчитайте:

- процент изменения стоимостного объема товарного экспорта развивающихся стран 2013-2017 гг. по сравнению с 1981-1985 гг. Сделайте соответствующие выводы.

Таблица 1

Товарная структура экспорта развивающихся стран
(среднегодовые показатели по пятилетиям)

Товарная группа	Стоимость экспорта, млрд долл.		
	1981-1985 гг.	1991-1995 гг.	2013-2017 гг.
Всего	490	1060	1590
Продукция сельского хозяйства	35,0	650	77,5
Продукция добывающей промышленности	240,0	210,0	250,0
Продукция обрабатывающей промышленности	215,0	785,0	1262,5
В том числе:			
Химические продукты	12,0	51,5	80,0
Машины и оборудование	40,0	275,0	495,0

Расчетно-аналитическая задача 10

Опираясь на данные табл. 1, рассчитайте:

- долю различных групп товаров в товарном экспорте развивающихся стран в 1981-1985, 1991-1995, 2013-2017 гг. Сделайте выводы об их изменении.

Таблица 1

Товарная структура экспорта развивающихся стран
(среднегодовые показатели по пятилетиям)

Товарная группа	Стоимость экспорта, млрд долл.		
	1981-1985 гг.	1991-1995 гг.	2013-2017 гг.
Всего	490	1060	1590
Продукция сельского хозяйства	35,0	650	77,5
Продукция добывающей промышленности	240,0	210,0	250,0
Продукция обрабатывающей промышленности	215,0	785,0	1262,5
В том числе:			
Химические продукты	12,0	51,5	80,0
Машины и оборудование	40,0	275,0	495,0

Расчетно-аналитическая задача 11

Опираясь на данные табл. 1, рассчитайте:

- процент изменения стоимостного объема товарного экспорта стран с переходной экономикой в 2017 г. по сравнению с 1960 и 1992 гг. Сделайте соответствующие выводы.

Сравните товарную структуру экспорта развитых стран Западной Европы, развивающихся стран и стран с переходной экономикой. Обоснуйте выявленные различия.

Таблица 1

Товарная структура экспорта стран с переходной экономикой

Товарная группа	Стоимость экспорта, млн долл.		
	1960 г.*	1992 г.	2017 г.
ВСЕГО	12970	182226	278228
Продовольствие, сырьё, топливо	5220	83136	98800
Продовольствие	1840	9296	14900
Сырьё	1760	14299	19400
Топливо	1620	59541	64500
Готовые изделия и полуфабрикаты	7630	93047	179400
Химические продукты	620	14283	22000
Машины, оборудование	3730	35732	65000
Прочие готовые изделия	3280	43032	92400
Другие товары	120	6043	28000

Расчетно-аналитическая задача 12

Опираясь на данные табл. 1, рассчитайте:

- долю различных групп товаров в товарном экспорте стран с переходной экономикой в 1960, 1992 и 2017 г. Сделайте выводы об их изменении.

Сравните товарную структуру экспорта развитых стран Западной Европы, развивающихся стран и стран с переходной экономикой. Обоснуйте выявленные различия.

Таблица 1

Товарная структура экспорта стран с переходной экономикой

Товарная группа	Стоимость экспорта, млн долл.
-----------------	-------------------------------

	1960 г.*	1992 г.	2017 г.
ВСЕГО	12970	182226	278228
Продовольствие, сырьё, топливо	5220	83136	98800
Продовольствие	1840	9296	14900
Сырьё	1760	14299	19400
Топливо	1620	59541	64500
Готовые изделия и полуфабрикаты	7630	93047	179400
Химические продукты	620	14283	22000
Машины, оборудование	3730	35732	65000
Прочие готовые изделия	3280	43032	92400
Другие товары	120	6043	28000

Расчетно-аналитическая задача 13

Опираясь на данные табл. 1, рассчитайте:

- процент изменения стоимостного объема мирового товарного импорта, товарного импорта различных групп стран и России в 2013-2017 гг. по сравнению с 1981-1985 гг. Сделайте соответствующие выводы.

Таблица 1

Импорт отдельных стран и групп стран в 1980-2017 гг.
(абсолютные среднегодовые показатели по пятилетиям, млрд долл.)

	Весь импорт	Продукция сельского хозяйства	Продукция добывающей промышленности	Продукция обрабатывающей промышленности		
				Всего	в том числе металлургия	в том числе машины и оборудование
1	2	3	4	5	6	7
Весь мир						
1981-1985	1865	207	428	1230	107,75	530,5
2013-2017	5645	308	482	4855	269	2222
1	2	3	4	5	6	7
Развитые страны						
1981-1985	1225	125	315	785	65	340
2013-2017	3665	170	335	3160	160	1520
Развивающиеся страны						
1981-1985	490	69	91	330	32,75	138,5
2013-2017	1695	125	110	1460	93	646,5
Восточная Европа						
1981-1985	85	5	20	60	5	30,0
2013-2017	135	8	32	95	8,0	25,5
Бывший СССР						
1981-1985	65	8	2	55	5,0	22,0
2013-2017	150	5	5	140	8,0	30,0
В том числе Россия						
1981-1985	42	4,5	0,2	37,3	–	14,7
2013-2017	110	3,3	0,5	106,2	–	26,5

Расчетно-аналитическая задача 14

Опираясь на данные табл. 1, рассчитайте:

-долю различных групп стран России в мировом товарном импорте в 1981-1985 и 2013-2017 гг. Сделайте выводы об изменении их участия в мировом импорте на разных этапах.

Таблица 1

Импорт отдельных стран и групп стран в 1980-2017 гг.
(абсолютные среднегодовые показатели по пятилетиям, млрд долл.)

	Весь импорт	Продукция сельского хозяйства	Продукция добывающей промышленности	Продукция обрабатывающей промышленности		
				Всего	в том числе металлургия	в том числе машины и оборудование
1	2	3	4	5	6	7
Весь мир						
1981-1985	1865	207	428	1230	107,75	530,5
2013-2017	5645	308	482	4855	269	2222
1	2	3	4	5	6	7
Развитые страны						
1981-1985	1225	125	315	785	65	340
2013-2017	3665	170	335	3160	160	1520
Развивающиеся страны						
1981-1985	490	69	91	330	32,75	138,5
2013-2017	1695	125	110	1460	93	646,5
Восточная Европа						
1981-1985	85	5	20	60	5	30,0
2013-2017	135	8	32	95	8,0	25,5
Бывший СССР						
1981-1985	65	8	2	55	5,0	22,0
2013-2017	150	5	5	140	8,0	30,0
В том числе Россия						
1981-1985	42	4,5	0,2	37,3	–	14,7
2013-2017	110	3,3	0,5	106,2	–	26,5

Расчетно-аналитическая задача 15

Опираясь на данные табл. 1, рассчитайте:

• долю ведущих стран Западной Европы в суммарном экспорте региона в 1960, 1990 и 2017 гг. Обоснуйте изменения в их удельном весе.

Таблица 1

Экспорт 10 ведущих стран Западной Европы

Страна	Стоимость экспорта, млн долл.		
	1960 г.	1990 г.	2017 г.
Мировой экспорт	126984	3485598	25120833
<i>Экспорт стран Западной Европы</i>	51442	1596533	2657000
<i>Экспорт развитых стран</i>	86042	2489625	4345000
ФРГ	11415	410104	588048
Франция	6862	216591	303892
Великобритания	10609	185268	365869
Италия	3648	170486	247792
Нидерланды	4028	131775	221408
Бельгия/Люксембург	3791	118294	216720
Испания	726	55521	115592
Швеция	2565	57540	81137
Австрия	1120	41135	78694
Итого по 10 странам	46643	1450498	2307028

Расчетно-аналитическая задача 16

Опираясь на данные табл. 1, рассчитайте:

- долю ведущих стран Западной Европы в суммарном экспорте развитых стран в 1960, 1990 и 2017 гг. Обоснуйте изменения в их удельном весе.

Таблица 1

Экспорт 10 ведущих стран Западной Европы

Страна	Стоимость экспорта, млн долл.		
	1960 г.	1990 г.	2017 г.
Мировой экспорт	126984	3485598	25120833
<i>Экспорт стран Западной Европы</i>	51442	1596533	2657000
<i>Экспорт развитых стран</i>	86042	2489625	4345000
ФРГ	11415	410104	588048
Франция	6862	216591	303892
Великобритания	10609	185268	365869
Италия	3648	170486	247792
Нидерланды	4028	131775	221408
Бельгия/Люксембург	3791	118294	216720
Испания	726	55521	115592
Швеция	2565	57540	81137
Австрия	1120	41135	78694
Итого по 10 странам	46643	1450498	2307028

Расчетно-аналитическая задача 17

Опираясь на данные табл. 1, рассчитайте:

- долю ведущих стран Западной Европы в мировом экспорте в 1960, 1990 и 2017 гг. Обоснуйте изменения в их удельном весе.

Таблица 1

Экспорт 10 ведущих стран Западной Европы

Страна	Стоимость экспорта, млн долл.		
	1960 г.	1990 г.	2017 г.
Мировой экспорт	126984	3485598	25120833
<i>Экспорт стран Западной Европы</i>	51442	1596533	2657000
<i>Экспорт развитых стран</i>	86042	2489625	4345000
ФРГ	11415	410104	588048
Франция	6862	216591	303892
Великобритания	10609	185268	365869
Италия	3648	170486	247792
Нидерланды	4028	131775	221408
Бельгия/Люксембург	3791	118294	216720
Испания	726	55521	115592
Швеция	2565	57540	81137
Австрия	1120	41135	78694
Итого по 10 странам	46643	1450498	2307028

Расчетно-аналитическая задача 18

Опираясь на данные табл. 1, рассчитайте:

- процент изменения стоимостного объема импорта отдельных государств, мирового товарного импорта и суммарного импорта 10 ведущих стран в 2017 г. по сравнению с 1960 и 1990 гг. Сделайте соответствующие выводы.

Таблица 1

Импорт 10 ведущих развитых стран мира (млн долл., в текущих ценах, фоб)

Страна	Стоимость импорта, млн долл.		
	1960	1990	2017
США	15071	516987	1202000
ФРГ	10104	346153	493700
Япония	4491	235368	337000
Великобритания	13034	224412	345300
Франция	6276	234447	329300
Канада	5655	123244	269200
Италия	4725	181968	243000
Нидерланды	4531	126475	219800
Бельгия/Люксембург	3969	120314	197400
Испания	722	87554	154700
Итого по 10 странам	68578	2196922	3791400
Импорт развитых стран	89181	2610792	5106000
Мировой импорт	133739	3602839	6510000

Расчетно-аналитическая задача 19

Опираясь на данные табл. 1, рассчитайте:

- долю 10 ведущих стран в импорте развитых стран в 1960, 1990 и 2017 гг. Обоснуйте изменения в их удельном весе.

Таблица 1

Импорт 10 ведущих развитых стран мира (млн долл., в текущих ценах, фоб)

Страна	Стоимость импорта, млн долл.		
	1960	1990	2017
США	15071	516987	1202000
ФРГ	10104	346153	493700
Япония	4491	235368	337000
Великобритания	13034	224412	345300
Франция	6276	234447	329300
Канада	5655	123244	269200
Италия	4725	181968	243000
Нидерланды	4531	126475	219800
Бельгия/Люксембург	3969	120314	197400
Испания	722	87554	154700
Итого по 10 странам	68578	2196922	3791400
Импорт развитых стран	89181	2610792	5106000
Мировой импорт	133739	3602839	6510000

Расчетно-аналитическая задача 20

Опираясь на данные табл. 1, рассчитайте:

- долю 10 ведущих стран в мировом импорте в 1960, 1990 и 2017 гг. Обоснуйте изменения в их удельном весе.

Таблица 1

Импорт 10 ведущих развитых стран мира
(млн долл., в текущих ценах, фоб)

Страна	Стоимость импорта, млн долл.
--------	------------------------------

	1960	1990	2017
США	15071	516987	1202000
ФРГ	10104	346153	493700
Япония	4491	235368	337000
Великобритания	13034	224412	345300
Франция	6276	234447	329300
Канада	5655	123244	269200
Италия	4725	181968	243000
Нидерланды	4531	126475	219800
Бельгия/Люксембург	3969	120314	197400
Испания	722	87554	154700
Итого по 10 странам	68578	2196922	3791400
Импорт развитых стран	89181	2610792	5106000
Мировой импорт	133739	3602839	6510000

Расчетно-аналитическая задача 21

По данным табл. 1 рассчитайте:

- долю различных стран в мировом экспорте и мировом импорте сырой нефти в 2017 гг. Сделайте выводы о главных экспортёрах и импортёрах сырой нефти.

Таблица 1

Международная торговля нефтью в 2017 г., млн.т

Страны	Импорт		Экспорт	
	Сырая нефть	Нефтепродукты	Сырая нефть	Нефтепродукты
США	480.3	124.8	1.1	43.0
Канада	45.1	10.8	77.2	26.1
Мексика	–	9.5	99.7	5.4
Южная и Центральная Америка	3.7	17.3	96.1	48.4
Европа	488.5	104.4	52.2	48.7
Бывший СССР	–	5,3	229.9	66.3
Ближний Восток	10,5	6,4	831,8	107,1
Северная Африка	8,5	6,5	99,6	34,2
Западная Африка	2,7	8,5	175,6	4,1
Восточная и Южная Африка	25,0	5,4	10,3	0,6
Австралия и Океания	24,2	7,8	12,9	4,7
Китай	91,1	37,2	7,8	12,8
Япония	213,2	49,4	–	3,8
Другие страны АТР	343,2	97,2	50,8	58,5
Прочие	–	–	25,0	26,8
Весь мир	1770,0	490,5	1770	490,5

Расчетно-аналитическая задача 22

По данным табл. 1 рассчитайте:

- долю различных стран в мировом экспорте и мировом импорте нефтепродуктов в 2017 гг. Сделайте выводы о главных экспортёрах и импортёрах нефтепродуктов.

Таблица 1

Международная торговля нефтью в 2017 г., млн.т

Страны	Импорт		Экспорт	
	Сырая нефть	Нефтепродукты	Сырая нефть	Нефтепродукты
США	480.3	124.8	1.1	43.0
Канада	45.1	10.8	77.2	26.1
Мексика	–	9.5	99.7	5.4
Южная и Центральная Америка	3.7	17.3	96.1	48.4
Европа	488.5	104.4	52.2	48.7
Бывший СССР	–	5,3	229.9	66.3
Ближний Восток	10,5	6.4	831.8	107.1
Северная Африка	8.5	6.5	99.6	34.2
Западная Африка	2.7	8.5	175.6	4.1
Восточная и Южная Африка	25,0	5.4	10.3	0.6
Австралия и Океания	24.2	7.8	12.9	4.7
Китай	91.1	37.2	7.8	12.8
Япония	213.2	49.4	–	3.8
Другие страны АТР	343.2	97.2	50.8	58.5
Прочие	–	–	25.0	26.8
Весь мир	1770.0	490.5	1770	490.5

Расчетно-аналитическая задача 23

По данным табл. 1 рассчитайте:

- Сравните долю различных стран в мировом экспорте сырой нефти и в мировом экспорте нефтепродуктов. Сделайте вывод о влиянии уровня развития страны на степень обработки экспортируемой продукции.

Таблица 1

Международная торговля нефтью в 2017 г., млн.т

Страны	Импорт		Экспорт	
	Сырая нефть	Нефтепродукты	Сырая нефть	Нефтепродукты
США	480.3	124.8	1.1	43.0
Канада	45.1	10.8	77.2	26.1
Мексика	–	9.5	99.7	5.4
Южная и Центральная Америка	3.7	17.3	96.1	48.4
Европа	488.5	104.4	52.2	48.7
Бывший СССР	–	5,3	229.9	66.3
Ближний Восток	10,5	6.4	831.8	107.1
Северная Африка	8.5	6.5	99.6	34.2
Западная Африка	2.7	8.5	175.6	4.1
Восточная и Южная Африка	25,0	5.4	10.3	0.6
Австралия и Океания	24.2	7.8	12.9	4.7
Китай	91.1	37.2	7.8	12.8
Япония	213.2	49.4	–	3.8
Другие страны АТР	343.2	97.2	50.8	58.5
Прочие	–	–	25.0	26.8
Весь мир	1770.0	490.5	1770	490.5

Расчетно-аналитическая задача 24

По данным табл. 1 рассчитайте долю различных стран в мировом экспорте и мировом импорте аграрной продукции в 2017 г. Сделайте выводы о главных экспортёрах и импортёрах аграрной продукции.

Таблица 1

Международная аграрная торговля в 2017 г.

Страны	Стоимость экспорта/импорта в 2017 г. млн долларов
Экспортёры	
ЕС-25	284,14
в т.ч. ЕС-25 внешний экспорт	73,38
США	76,24
Канада	33,69
Бразилия	24,21
Китай	22,16
Австралия	16,34
Российская Федерация	9,37
Импортёры	
ЕС-25	308,87
в том числе ЕС-25, внешний импорт	98,11
США	77,27
Япония	58,46
Китай	30,48
Канада	18,02
Республика Корея	15,56
Мексика	13,85
Российская Федерация	13,73

Источник: WTO Statistics//www.wto.org

Расчетно-аналитическая задача 25

По данным табл. 1 рассчитайте долю различных стран в мировом экспорте и мировом импорте промышленных товаров в 2017 г. Сделайте выводы о главных экспортёрах и импортёрах промышленных товаров.

Таблица 1

Международная торговля промышленными товарами
в 2017 г., млрд долл.

Страна	Стоимость экспорта	Страна	Стоимость импорта
ЕС – 25	2358,4	ЕС – 25	2183,1
США	586,7	США	990,0
Япония	438,7	Китай	328,6
Китай	397,0	Япония	218,5
Гонконг (Китай)	215,5	Гонконг (Китай)	212,2
в том ч. внутренний экспорт	14,6		
реэкспорт	200,9		
Республика Корея	177,1	Канада	195,7
Канада	164,8	Мексика	147,0
Тайбей (Китай)	141,1	Республика Корея	111,9

Мексика	134,7	Сингапур	102,0
Сингапур	120,9	Тайбей (Китай)	95,7
в том числе внутренний экспорт	65,7		
реэкспорт	55,2		
Швейцария	92,5	Швейцария	79,8
Малайзия	77,3	Австралия	69,1
Таиланд	60,1	Малайзия	68,0
Чехия	43,8	Таиланд	57,0
Польша	43,4	Россия	56,9
Итого	4851,0	Итого	4714,5
Весь мир	5436,6		

Источник: International trade statistics, 2004/ /www.wto.org

Расчетно-аналитическая задача 26

По данным табл. 1 рассчитайте долю различных стран в мировом экспорте услуг в 1980 и 2017 гг. Вычислите во сколько раз увеличился мировой экспорт услуг в 2000 г. по сравнению с 1980 г.

Таблица 1

Ведущие страны-экспортеры услуг в 1980 и 2017 г.

Страны	Экспорт услуг в 2017 г., млрд долл.	Экспорт услуг в 1980 г., млрд долл.
США	274,6	38,1
Великобритания	99,9	34,3
Франция	81,2	42,2
Германия	80,0	25,8
Италия	56,7	18,8
Япония	68,3	18,8
Нидерланды	52,3	16,7
Испания	53,0	11,5
Австрия	30,0	8,6
Канада	37,2	7,1
Швейцария	26,4	6,9
КНР	30,1
Респ. Корея	29,2	2,4
Турция	19,2	0,6
Сингапур	26,6	4,8
Швеция	20,1	7,4
Дания	20,6	4,7
Мир в целом	1435,0	363,5

Источники: Седов К. Б. Международная торговля услугами. БИКИ,-2017,№130-131; International trade statistics 2018/-www.wto.org

Расчетно-аналитическая задача 27

По данным таблицы 1 рассчитайте долю различных стран и регионов в мировом экспорте и в мировом импорте услуг в 2017 г. Выделите лидеров.

Таблица 1

Международная торговля коммерческими услугами в распределении по регионам и отдельным странам

Страны	Стоимость в 2017 г., млрд долл.
1. Экспорт услуг	

Все страны мира	1440
Северная Америка	298
США	263
Латинская Америка	58
Мексика	13
Западная Европа	670
ЕС	604
Великобритания	108
Франция	79
Германия	80
Италия	60
Азия	298
Япония	63
Гонконг	43
Китай	31
Республика Корея	28
Сингапур	26
Австралия	16
Россия	10
2. Импорт услуг	
Все страны мира	1430
Северная Америка	227
США	188
Латинская Америка	72
Бразилия	16
Мексика	17
Западная Европа	631
ЕС(25)	589
Великобритания	89
Франция	60
Германия	129
Италия	59
Азия	351
Япония	107
Гонконг	23
Китай	36
Республика Корея	33
Сингапур	20
Тайвань	24
Россия	17

Источник: ВТО. Ежегодный доклад. Статистика. Женева, 2018 г.

Расчетно-аналитическая задача 28

Опираясь на данные табл. 1, рассчитайте:

- темпы роста мирового экспорта продукции черной металлургии в период 2014 – 2017 гг.

Таблица 1

Экспорт стран – крупнейших поставщиков продукции черной металлургии на мировой рынок

Страна	в 2014 г., млн долл.	в 2015 г., млн долл.	в 2016 г., млн долл.	в 2017 г., млн долл.
Япония	12959,08	11144,86	13165,76	15762,13
Германия	11526,80	11016,49	11288,01	14413,58
Франция	8415,50	7593,88	8174,96	10292,09

Россия	6276,38	5494,30	6415,97	8375,32
Бельгия	8122,80	7374,35	7655,32	9957,05
Италия	4552,73	4248,37	4264,16	5446,52
Корея	5954,69	5101,58	5068,14	7136,02
Бразилия	3443,55	2846,61	3459,74	4701,82
Великобритания	3884,11	3593,71	3818,53	5236,77
Турция	1603,99	2069,93	2223,24	2969,01
Мировой экспорт	119452,76	111988,08	121726,84	148399,00

Расчетно-аналитическая задача 29

Опираясь на данные табл. 1, рассчитайте:

- долю различных стран (Японии, Германии, Кореи, России и т. д.) в экспорте продукции черной металлургии в 2014 и 2017 гг. Обоснуйте изменения удельного веса данных стран в экспорте продукции черной металлургии.

Таблица 1

Экспорт стран – крупнейших поставщиков продукции черной металлургии на мировой рынок

Страна	в 2014 г., млн долл.	в 2015 г., млн долл.	в 2016 г., млн долл.	в 2017 г., млн долл.
Япония	12959,08	11144,86	13165,76	15762,13
Германия	11526,80	11016,49	11288,01	14413,58
Франция	8415,50	7593,88	8174,96	10292,09
Россия	6276,38	5494,30	6415,97	8375,32
Бельгия	8122,80	7374,35	7655,32	9957,05
Италия	4552,73	4248,37	4264,16	5446,52
Корея	5954,69	5101,58	5068,14	7136,02
Бразилия	3443,55	2846,61	3459,74	4701,82
Великобритания	3884,11	3593,71	3818,53	5236,77
Турция	1603,99	2069,93	2223,24	2969,01
Мировой экспорт	119452,76	111988,08	121726,84	148399,00

Расчетно-аналитическая задача 30

Опираясь на данные табл. 1, рассчитайте степень монополизации мирового рынка черных металлов как отношение объемов производства десяти крупнейших металлургических предприятий к объему мирового производства стали, выраженное в процентах.

Таблица 1

Исходные данные для расчета степени монополизации мирового рынка черных металлов

Годы	Мировое производство стали, млн т	Производство десяти крупнейших предприятий, млн т	Степень монополизации, %
2014	847,6	189,2	22,3
2015	850,0	218,7	25,7
2016	903,4	233,3	25,8
2017	964,1	391,5	40,6

Расчетно-аналитическая задача 31

Опираясь на данные табл. 1, рассчитайте:

- процент изменения стоимостного объема товарного экспорта России в страны «дальнего зарубежья» в 2017 г. по сравнению с 1990 и 1998 гг. Сделайте соответствующие выводы.

Таблица 1

Товарная структура экспорта России в страны «дальнего зарубежья»
(млн долл. в фактически действовавших ценах)

Товарные группы	Стоимость экспорта, млрд.долл.				
	1990 г.	1992 г.	2010 г.	2011г.	2017 г.
Машины и оборудование	12.6	3.7	5.7	5.8	8.0
Минеральные продукты	32.3	21.7	32.5	23.6	68.0
Металлы и изделия из них, драгоценные камни	9.2	6.5	19.4	18.7	21.4
Продукция химической промышленности	3.3	2.5	5.7	4.9	7.0
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	3.1	1.5	3.2	3.1	4.9
Текстиль и текстильные изделия	0.7	0.3	0.6	0.6	0.5
Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0.1	0.1	0.4	0.4	0.2
Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (кроме текстильного)	1.5	1.1	1.8	1.6	1.8
Прочие	8.4	2.6	0.7	0.4	1.4
Всего	71.1	40.0	70.0	59.1	113.2

Расчетно-аналитическая задача 32

Опираясь на данные табл. 1, рассчитайте:

- долю различных групп товаров в товарном экспорте России в 1990, 1998 и 2017 гг. Сделайте выводы об их изменении.

Таблица 1

Товарная структура экспорта России в страны «дальнего зарубежья»
(млн долл. в фактически действовавших ценах)

Товарные группы	Стоимость экспорта, млрд.долл.				
	1990 г.	1992 г.	2010 г.	2011г.	2017 г.
Машины и оборудование	12.6	3.7	5.7	5.8	8.0

Минеральные продукты	32.3	21.7	32.5	23.6	68.0
Металлы и изделия из них, драгоценные камни	9.2	6.5	19.4	18.7	21.4
Продукция химической промышленности	3.3	2.5	5.7	4.9	7.0
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	3.1	1.5	3.2	3.1	4.9
Текстиль и текстильные изделия	0.7	0.3	0.6	0.6	0.5
Кожевенное сырье, пушнина и изделия из них	0.1	0.1	0.4	0.4	0.2
Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (кроме текстильного)	1.5	1.1	1.8	1.6	1.8
Прочие	8.4	2.6	0.7	0.4	1.4
Всего	71.1	40.0	70.0	59.1	113.2

Расчетно-аналитическая задача 33

Опираясь на данные табл. 1, рассчитайте:

- долю различных стран товарном экспорте России в 1992, 1995 и 2017 гг. Сделайте выводы об изменении их участия в торговле с Россией на разных этапах.

Таблица 1

Положение 10 ведущих стран в экспорте России (млн долл., в текущих ценах, фоб)

Страна	1992 г.	1995 г.	2017 г.
ВСЕГО	54236	79869,1	99918
Германия	5950,2	6049	10428.4
Италия	2962,6	3397	8510.3
Белоруссия	1712,2	2940	7559.3
США	2898,1	2647,9	4198.9
Китай	2864,4	3431,8	8396.6
Украина	4742,9	6980	7614.7
Великобритания	2324,7	3095	4899.6
Нидерланды	2304,6	3201,1	8780.8
Швейцария	869,1	3356,4	5803.7
Япония	1702,4	3622	2444.3
Итого по десяти странам	28331,2	38720,2	68636.6

Расчетно-аналитическая задача 34

Опираясь на данные табл. 1, рассчитайте:

- суммарную долю 10 ведущих стран в экспорте России в 1992, 1995, 2017 гг. Сделайте вывод об изменении степени диверсификации российского экспорта.

Таблица 1

Положение 10 ведущих стран в экспорте России (млн долл., в текущих ценах, фоб)

Страна	1992 г.	1995 г.	2017 г.
ВСЕГО	54236	79869,1	99918
Германия	5950,2	6049	10428.4
Италия	2962,6	3397	8510.3
Белоруссия	1712,2	2940	7559.3

США	2898,1	2647,9	4198.9
Китай	2864,4	3431,8	8396.6
Украина	4742,9	6980	7614.7
Великобритания	2324,7	3095	4899.6
Нидерланды	2304,6	3201,1	8780.8
Швейцария	869,1	3356,4	5803.7
Япония	1702,4	3622	2444.3
Итого по десяти странам	28331,2	38720,2	68636.6

Расчетно-аналитическая задача 35

Опираясь на данные табл. 1, рассчитайте:

- процент изменения стоимостного объема товарного импорта России из стран «дальнего зарубежья» в 2017 г. по сравнению с 1990 и 1998 гг. Сделайте соответствующие выводы.
- долю различных групп товаров в товарном импорте России из стран «дальнего зарубежья» в 1990, 1998 и 2017 гг. Сделайте выводы об их изменении.

Таблица 1

Товарная структура импорта России из стран «дальнего зарубежья»
(млн долл. в фактически действовавших ценах)

Товарные группы	Стоимость импорта, млрд.долл.				
	1990 г.	1998 г.	2012 г.	2013г.	2017 г.
Машины и оборудование	36.3	13.7	15.4	13.1	17.9
Минеральные продукты	16.6	9.3	10.2	9.1	9.3
Металлы и изделия из них, драгоценные камни	8.9	3.4	6.2	5.2	8.1
Продукция химической промышленности	4.4	1.2	1.8	1.5	2.2
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	0.9	0.5	1.7	1.4	2.0
Текстиль и текстильные изделия	7.6	3.9	1.3	0.9	1.8
Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (кроме текстильного)	2.4	1.0	1.1	0.9	0.5
Прочие	3.9	1.4	1.5	1.1	1.8
Всего	81.8	35.0	39.3	33.3	43.8

Расчетно-аналитическая задача 36

Опираясь на данные табл. 1, рассчитайте:

- процент изменения стоимостного объема товарного импорта России из стран «дальнего зарубежья» в 2017 г. по сравнению с 1990 и 1998 гг. Сделайте соответствующие выводы.
- долю различных групп товаров в товарном импорте России из стран «дальнего зарубежья» в 1990, 1998 и 2017 гг. Сделайте выводы об их изменении.

Таблица 1

Товарная структура импорта России из стран «дальнего зарубежья»
(млн долл. в фактически действовавших ценах)

Товарные группы	Стоимость импорта, млрд. долл.
-----------------	--------------------------------

	1990 г.	1998 г.	2012 г.	2013г.	2017 г.
Машины и оборудование	36.3	13.7	15.4	13.1	17.9
Минеральные продукты	16.6	9.3	10.2	9.1	9.3
Металлы и изделия из них, драгоценные камни	8.9	3.4	6.2	5.2	8.1
Продукция химической промышленности	4.4	1.2	1.8	1.5	2.2
Древесина и целлюлозно-бумажные изделия	0.9	0.5	1.7	1.4	2.0
Текстиль и текстильные изделия	7.6	3.9	1.3	0.9	1.8
Продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (кроме текстильного)	2.4	1.0	1.1	0.9	0.5
Прочие	3.9	1.4	1.5	1.1	1.8
Всего	81.8	35.0	39.3	33.3	43.8

Критерии оценки:

«Отлично» выставляется студенту в случае, когда он удовлетворяет следующим критериям:

Два теоретических вопроса раскрыты в полном объеме, студент дал исчерпывающий ответ, демонстрирующий творческий подход к освоению дисциплины. Практическое задание успешно выполнено.

«Хорошо» выставляется студенту в случае, когда он удовлетворяет следующим критериям:

Два теоретических вопроса раскрыты в достаточном объеме, однако студент не способен творчески мыслить, делать собственные умозаключения и выводы. Практическое задание выполнено верно, либо с незначительными неточностями.

«Удовлетворительно» выставляется студенту в случае, когда он удовлетворяет следующим критериям:

Оба, либо один из вопросов раскрыты в недостаточной степени. Студент демонстрирует поверхностные знания предмета, не способен делать собственных выводов. Практическое задание выполнено с существенными ошибками.

«Неудовлетворительно» выставляется студенту в случае, когда

- ответ не соответствует теоретическому вопросу;
- ответ полностью, либо фактически полностью отсутствует;
- отсутствуют практические примеры;
- не раскрыты основные понятия, относящиеся к предмету теоретического вопроса
- практическое задание не выполнено.

Показатели и критерии оценивания планируемых результатов освоения компетенций и результатов обучения, шкала оценивания

Таблица 6

Шкала оценивания	Формируемые компетенции	Индикатор достижения компетенции	Критерии оценивания	Уровень освоения компетенций
1	2	3	4	5
«отлично»	ПК-1 Способен определять направления развития организации	ПК-1.3. Выявляет, анализирует и оценивает несоответствия между параметрами будущего и текущего состояния организации	<p>Знает верно и в полном объеме: методики оценки деятельности в соответствии с работанными показателями</p> <p>Умеет верно и в полном объеме: оформлять результаты бизнес-анализа в соответствии с выбранными подходами</p>	Продвинутый
	ПК-3 Способен разработать план ВЭД организации и контроль ее выполнения	ПК-3.1 Подготавливает проект плана внешнеэкономической деятельности с учетом приоритетов внешнеэкономической деятельности организации; вносит, при необходимости, дополнения и изменения в план внешнеэкономической деятельности организации; подготавливает предложения по корректировке плана внешнеэкономической деятельности организации	<p>Знает верно и в полном объеме: основы бизнес-планирования</p> <p>Умеет верно и в полном объеме: разрабатывать стратегические и текущие планы для осуществления организацией внешнеэкономической деятельности</p>	
		ПК-3.2 Проводит презентацию плана внешнеэкономической деятельности организации; согласовывает и представляет в организацию итоговый план внешнеэкономической деятельности	<p>Знает верно и в полном объеме: основы риск-менеджмента во внешнеэкономической деятельности</p> <p>Умеет верно и в полном объеме: определять приоритеты и ключевые факторы развития внешнеэкономической деятельности организации</p>	

		ПК-3.4 Контролирует выполнение, достижение промежуточных целей и результаты плана внешнеэкономической деятельности организации; проводит мониторинг отклонений от выполнения, достижения промежуточных целей и результатов плана внешнеэкономической деятельности	Знает верно и в полном объеме: нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность Умеет верно и в полном объеме: координировать действия сотрудников организации, занятых в реализации плана внешнеэкономической деятельности	
«хорошо»	ПК-1 Способен определять направления развития организации	ПК-1.3. Выявляет, анализирует и оценивает несоответствия между параметрами будущего и текущего состояния организации	Знает с незначительными замечаниями: методики оценки деятельности в соответствии с разработанными показателями Умеет с незначительными замечаниями: оформлять результаты бизнес-анализа в соответствии с выбранными подходами	Повышенный
	ПК-3 Способен разработать план ВЭД организации и контроль ее выполнения	ПК-3.1 Подготавливает проект плана внешнеэкономической деятельности с учетом приоритетов внешнеэкономической деятельности организации; вносит, при необходимости, дополнения и изменения в план внешнеэкономической деятельности организации; подготавливает предложения по корректировке плана внешнеэкономической деятельности организации	Знает с незначительными замечаниями: основы бизнес-планирования Умеет с незначительными замечаниями: разрабатывать стратегические и текущие планы для осуществления организацией внешнеэкономической деятельности	
		ПК-3.2 Проводит презентацию плана внешнеэкономической деятельности организации; согласовывает и представляет в организацию итоговый план внешнеэкономической деятельности	Знает с незначительными замечаниями: основы риск-менеджмента во внешнеэкономической деятельности Умеет с незначительными замечаниями: определять приоритеты и ключевые факторы развития внешнеэкономической дея-	

			тельности организации	
		ПК-3.4 Контролирует выполнение, достижение промежуточных целей и результаты плана внешнеэкономической деятельности организации; проводит мониторинг отклонений от выполнения, достижения промежуточных целей и результатов плана внешнеэкономической деятельности	<p>Знает с незначительными замечаниями:</p> <p>нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность</p> <p>Умеет с незначительными замечаниями:</p> <p>координировать действия сотрудников организации, занятых в реализации плана внешнеэкономической деятельности</p>	
«удовлетворительно»	ПК-1 Способен определять направления развития организации	ПК-1.3. Выявляет, анализирует и оценивает несоответствия между параметрами будущего и текущего состояния организации	<p>Знает на базовом уровне, с ошибками:</p> <p>методики оценки деятельности в соответствии с разработанными показателями</p> <p>Умеет на базовом уровне, с ошибками:</p> <p>оформлять результаты бизнес-анализа в соответствии с выбранными подходами</p>	Базовый
	ПК-3 Способен разработать план ВЭД организации и контроль ее выполнения	ПК-3.1 Подготавливает проект плана внешнеэкономической деятельности с учетом приоритетов внешнеэкономической деятельности организации; вносит, при необходимости, дополнения и изменения в план внешнеэкономической деятельности организации; подготавливает предложения по корректировке плана внешнеэкономической деятельности организации	<p>Знает на базовом уровне, с ошибками:</p> <p>основы бизнес-планирования</p> <p>Умеет на базовом уровне, с ошибками:</p> <p>разрабатывать стратегические и текущие планы для осуществления организацией внешнеэкономической деятельности</p>	
		ПК-3.2 Проводит презентацию плана внешнеэкономической деятельности организации; согласовывает и представляет в организацию итоговый план внешнеэкономической деятельности	<p>Знает на базовом уровне, с ошибками:</p> <p>основы риск-менеджмента во внешнеэкономической деятельности</p> <p>Умеет на базовом уровне, с ошибками:</p> <p>определять приоритеты и ключевые факторы развития внешнеэкономической деятельности организации</p>	

		ПК-3.4 Контролирует выполнение, достижение промежуточных целей и результаты плана внешнеэкономической деятельности организации; проводит мониторинг отклонений от выполнения, достижения промежуточных целей и результатов плана внешнеэкономической деятельности	Знает на базовом уровне, с ошибками: нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность Умеет на базовом уровне, с ошибками: координировать действия сотрудников организации, занятых в реализации плана внешнеэкономической деятельности	
«неудовлетворительно»	ПК-1 Способен определять направления развития организации	ПК-1.3. Выявляет, анализирует и оценивает несоответствия между параметрами будущего и текущего состояния организации	Не знает на базовом уровне: методики оценки деятельности в соответствии с разработанными показателями Не умеет на базовом уровне: оформлять результаты бизнес-анализа в соответствии с выбранными подходами	Компетенции не сформированы
	ПК-3 Способен разработать план ВЭД организации и контроль ее выполнения	ПК-3.1 Подготавливает проект плана внешнеэкономической деятельности с учетом приоритетов внешнеэкономической деятельности организации; вносит, при необходимости, дополнения и изменения в план внешнеэкономической деятельности организации; подготавливает предложения по корректировке плана внешнеэкономической деятельности организации	Не знает на базовом уровне: основы бизнес-планирования Не умеет на базовом уровне: разрабатывать стратегические и текущие планы для осуществления организацией внешнеэкономической деятельности	
		ПК-3.2 Проводит презентацию плана внешнеэкономической деятельности организации; согласовывает и представляет в организацию итоговый план внешнеэкономической деятельности	Не знает на базовом уровне: основы риск-менеджмента во внешнеэкономической деятельности Не умеет на базовом уровне: определять приоритеты и ключевые факторы развития внешнеэкономической деятельности организации	
		ПК-3.4 Контролирует выполнение, достижение промежуточных целей и результаты плана внешнеэкономической деятельности	Не знает на базовом уровне: нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность	

		неэкономической деятельности организации; проводит мониторинг отклонений от выполнения, достижения промежуточных целей и результатов плана внешне-экономической деятельности	Не умеет на базовом уровне: координировать действия сотрудников организации, занятых в реализации плана внешне-экономической деятельности	
--	--	--	--	--