

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Петровская Анна Викторовна
Должность: Директор
Дата подписания: 30.08.2023 13:48:44
Уникальный программный ключ:
798bda6555fbdebe827768f6f1710bd17a9070c31fdc1b6a6ac5a1f10c8c5199

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования
"Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова"
Краснодарский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

УЧЕБНЫЙ ПЛАН

по программе бакалавриата



УТВЕРЖДАЮ

А.С. Никулин

План одобрен Ученым советом

Протокол № 14 от 28.06.2022

38.03.06

Направление подготовки 38.03.06 Торговое дело

направленность (профиль) программы "Торговый менеджмент и маркетинг (во внутренней и внешней торговле)"

Кафедра: Торговли и общественного питания

Факультет: Экономики, менеджмента и торговли

Год начала подготовки (по учебному плану) 2023

Образовательный стандарт (ФГОС) № 963 от 12.08.2020

Форма обучения: Очно-заочная
Срок получения образования: 4г 6м

	Типы задач профессиональной деятельности
+	организационно-управленческий
+	аналитический
+	расчетно-экономический

СОГЛАСОВАНО

Начальник учебно-методического управления [подпись] / И.Б. Стукалова/

И.о. директора центра по работе с филиалами [подпись] / Т.А. Прокопьева/

Директор [подпись] / А.В. Петровская/

Заместитель директора [подпись] / Э.Г. Баладыга/

Заведующий кафедрой [подпись] / Е.Н. Губа/

Д	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы													6		6	6
К	Продолжительность каникул	6 дн	62 дн	68 дн	6 дн	58 дн	64 дн	6 дн	55 дн	61 дн	6 дн	56 дн	62 дн	22 дн		22 дн	277 дн
*	Нерабочие праздничные дни (не включая воскресенья)	9 дн	4 дн	13 дн	9 дн	4 дн	13 дн	9 дн	4 дн	13 дн	10 дн	3 дн	13 дн	10 дн		10 дн	62 дн
Продолжительность		149 дн	217 дн	366 дн	149 дн	216 дн	365 дн	156 дн	209 дн	365 дн	162 дн	203 дн	365 дн	183 дн		183 дн	
Студентов																	
Групп																	

Название практики	Курс	Сем. курса	Кафедра	+	Продолжительность (недель)	Студ.	Часов					
							на студента	на студента в неделю	на подгруппу	на подгруппу в неделю		
Вид практики: Учебная практика												
Ознакомительная практика	3	2			4							
			4	+	4		0	0	0	0	0	0
Вид практики: Производственная практика												
Торгово-экономическая практика	4	2			2							
			4	+	2		0	0	0	0	0	0
Торгово-технологическая практика	5	1			2							
Научно-исследовательская работа	5	1			2							
Вид практики: Преддипломная практика												
Преддипломная практика	5	1			4							
	Итого по факту				6							
	Итого по плану				14							

№	Индекс	Наименование	Семестр 3														Семестр 4														Итого за курс														Каф.	Семестр
			Академических часов														Академических часов														Академических часов															
			Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРкр	СР	Каттэ к	КЭ	СРэж	з.е.	Неделя	Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРкр	СР	Каттэ к	КЭ	СРэж	з.е.	Неделя	Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРкр	СР	Каттэ к	КЭ	СРэж	з.е.	Неделя		
ИТОГО (с факультативами)			1080														900														1980															
ИТОГО по ОП (без факультативов)			1080														900														1980															
УЧЕБНАЯ НАГРУЗКА, (акад.час/нед)	ОП, факультативы (в период ТО)		56,2														41														48,6															
	ОП, факультативы (в период экз. сес.)		61,8														43,2														52,5															
	Ауд. нагр. (ОП)		10,6														8,7														9,7															
	Конт. раб. (ОП)		11,3														9,4														10,4															
	Ауд. нагр. (элект. курсы по физ.к.)																																													
ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛИ)			1080														900														1980															
			204	64	20	92	11	1	18	730	8	8	128	30	ТО: 16 Э: 2 1/3	192	66		102	11	1	18	594	6	6	96	25	ТО: 19 Э: 2 1/2	396	130	20	194	22	2	36	1324	14	14	224	55	ТО: 36 Э: 4 5/6					
1	Б1.О.02	Философия	Эк	108	20	8						56	2	2	32	3						56	2	2	32	3								56	2	2	32	3			1	3				
2	Б1.О.03	Иностранный язык	За	72	16			14	2			56				2						56				2							114	2	2	32	5			1	1234					
3	Б1.О.06	Предпринимательство																																						2	4					
4	Б1.О.10	Информационные технологии в торговле	За	108	26	6	10	8	2			82				3						82																		4	3					
5	Б1.О.12	Теория вероятностей и математическая статистика	ЗаО	108	20	8		10	2			88				3						88																		4	3					
6	Б1.О.13	Математические методы и модели в экономике	ЗаО	108	26	6	10	8	2			82				3						82																		4	3					
7	Б1.О.14	Общая теория статистики	Эк	144	30	12		14				82	2	2	32	4						82	2	2	32	4														3	3					
8	Б1.О.15	Статистика торговли																																						3	4					
9	Б1.О.20	Менеджмент	Эк	144	18	6		8				94	2	2	32	4						94	2	2	32	4														1	3					
10	Б1.О.22	Торговое дело	Эк КР	180	34	12		16	1	1	18	96	2	2	32	5						96	2	2	32	5														2	123					
11	Б1.О.25	Маркетинг																																							2	4				
12	Б1.О.27	Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность																																								4	4			
13	Б1.О.ДЭ.01.01	Этика деловых отношений	За	108	14	6		6	2			94				3						94																			1	3				
14	Б1.О.ДЭ.01.02	Деловые и межкультурные коммуникации	За	108	14	6		6	2			94				3						94																			1	3				
15	Б1.О.ДЭ.01.03	Переговоры	За	108	14	6		6	2			94				3						94																			1	3				
16	Б1.О.ДЭ.02.01	Основы работы с Большими данными																																							4	4				
17	Б1.О.ДЭ.02.02	Основы информационной безопасности																																							4	4				
18	Б1.В.02	Логистика																																							2	4				
19	Б1.В.21	Аналитика торгово-хозяйственной деятельности	Эк КР	144	42	14		22	1	1	18	52	2	2	32	4						52	2	2	32	4														2	4					
ФОРМЫ КОНТРОЛЯ			Эк(4) За(3) ЗаО(2) КР														Эк(3) За(4) ЗаО КР														Эк(7) За(7) ЗаО(3) КР(2)															
ПРАКТИКИ			(План)																																											
ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИТОГОВАЯ АТТЕСТАЦИЯ			(План)																																											
КАНИКУЛЫ																																														
			5/6														8 2/6														9 1/6															

№	Индекс	Наименование	Семестр 7														Контроль		Семестр 8														Контроль		Итого за курс														Каф.	Семестр					
			Академических часов														з.е.	Неделя	Академических часов														з.е.	Неделя	Академических часов																з.е.	Неделя			
			Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРкр	СР	Каттэ к	КЭ	СРэж	Всего	Кон такт.			Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРкр	СР	Каттэ к	КЭ	СРэж	Всего	Кон такт.	Лек	Лаб			Пр	Катт	ИК	СРкр	СР	Каттэ к	КЭ	СРэж													
ИТОГО (с факультативами)			792														22	20 4/6	972														27	20 3/6	1764														49	41 1/6					
ИТОГО по ОП (без факультативов)			792														22		972														27		1764														49						
УЧЕБНАЯ НАГРУЗКА, (акад.час/нед)			ОП, факультативы (в период ТО)																46,8																42,7																				
			ОП, факультативы (в период экз. сес.)																46,3																42																				
			Ауд. нагр. (ОП)																10,6																10,3																				
			Конг. раб. (ОП)																11,1																10,7																				
			Ауд. нагр. (элект. курсы по физ.к.)																																																				
ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛИ)			792	188	62	10	94	5	1	18	458	8	8	128	22	ТО: 16 5/6 Э: 3 5/6		972	190	68		102	7	1	18	560	6	6	96	24	ТО: 16 1/6 Э: 2 1/3		1764	378	130	10	196	12	2	36	1018	14	14	224	46	ТО: 33 Э: 6 1/6									
1	Б1.О.24	Налоги и налогообложение	Эк	108	26	8		14						50	2	2	32	3		За	144	24	10		12	2			120				4		Эк	108	26	8		14			50	2	2	32	3		3	7					
2	Б1.О.28	Страхование в торговле																		Эк	144	24	10		12	2			120				4		Эк	144	24	10		12	2		120			4		3	8						
3	Б1.В.03	Товароведение потребительских товаров	Эк	144	42	14	10	14						70	2	2	32	4		Эк КП	180	40	14		20	1	1	18	90	2	2	32	5		Эк	144	42	14	10	14			70	2	2	32	4		2	7					
4	Б1.В.07	Управление торговой организацией																		Эк КП	180	40	14		20	1	1	18	90	2	2	32	5		Эк	180	40	14		20	1	1	18	90	2	2	32	5		2	8				
5	Б1.В.08	Категорийный менеджмент	Эк	144	32	10		18						80	2	2	32	4		Эк	144	32	10		18				80	2	2	32	4		Эк	144	32	10		18			80	2	2	32	4		2	7					
6	Б1.В.11	Мерчандайзинг	Эк КП	144	34	10		18	1	1	18			60	2	2	32	4		Эк КП	144	34	10		18	1	1	18	60	2	2	32	4		Эк КП	144	34	10		18	1	1	18	60	2	2	32	4		2	7				
7	Б1.В.12	Анализ и прогнозирование конъюнктуры товарных рынков	Эк	144	30	10		16												Эк	144	30	10		16				82	2	2	32	4		Эк	144	30	10		16			82	2	2	32	4		2	8					
8	Б1.В.13	Поведение потребителей	ЗаО	144	28	10		16	2											ЗаО	144	28	10		16	2			116				4		ЗаО	144	28	10		16	2		116			4		2	8						
9	Б1.В.16	Digital-маркетинг	За	108	32	10		20	2											За	108	32	10		20	2			76				3		За	108	32	10		20	2		76			3		2	8						
10	Б1.В.17	Управление поставками	За	144	28	10		16	2					116						Эк	144	28	10		16	2			116				4		Эк	144	28	10		16	2		116			4		2	7						
11	Б1.В.19	Организация бизнеса в торговле	Эк	144	36	14		18												Эк	144	36	14		18				76	2	2	32	4		Эк	144	36	14		18			76	2	2	32	4		2	8					
12	Б1.В.22	Оптовое-посреднические операции	ЗаО	108	26	10		14	2					82						ЗаО	108	26	10		14	2			82				3		ЗаО	108	26	10		14	2		82			3		2	7						
ФОРМЫ КОНТРОЛЯ			Эк(4) За ЗаО КП																Эк(3) За(2) ЗаО КП																Эк(7) За(3) ЗаО(2) КП(2)																				
ПРАКТИКИ			(План)																(План)																(План)																				
	Б2.О.02.01(П)	Торгово-экономическая практика																		За	108	3			1	2		105				3	2	За	108	3			1	2		105			3	2		8							
ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИТОГОВАЯ АТТЕСТАЦИЯ			(План)																(План)																(План)																				
КАНИКУЛЫ																	5/6																8																8 5/6						

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б1	Дисциплины (модули)	УК-1.1; УК-1.2; УК-1.3; УК-2.1; УК-2.2; УК-3.1; УК-3.2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-8.3; УК-8.4; УК-8.5; УК-8.6; УК-8.7; УК-8.8; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-11.1; УК-11.2; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б1.0	Обязательная часть	УК-1.1; УК-1.2; УК-1.3; УК-2.1; УК-2.2; УК-3.1; УК-3.2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-8.3; УК-8.4; УК-8.5; УК-8.6; УК-8.7; УК-8.8; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-11.1; УК-11.2; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б1.0.01	История России	УК-5.1; УК-5.3
Б1.0.02	Философия	УК-5.4
Б1.0.03	Иностранный язык	УК-4.1; УК-4.2; УК-4.4
Б1.0.04	Безопасность жизнедеятельности и основы военной подготовки	УК-8.1; УК-8.2; УК-8.3; УК-8.4; УК-8.5; УК-8.6; УК-8.7; УК-8.8; УК-11.2
Б1.0.04.01	Безопасность жизнедеятельности	УК-8.1; УК-8.2; УК-8.5; УК-8.7; УК-11.2
Б1.0.04.02	Основы военной подготовки	УК-8.3; УК-8.4; УК-8.6; УК-8.8
Б1.0.05	Основы российской государственности	УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4
Б1.0.06	Предпринимательство	УК-10.2; УК-10.3
Б1.0.07	Государственная антикоррупционная политика	УК-11.1; УК-11.2
Б1.0.08	Право	УК-2.2; УК-11.1; УК-11.2
Б1.0.09	Информационные технологии	УК-1.1; ОПК-5.1
Б1.0.10	Информационные технологии в торговле	УК-1.1; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б1.0.11	Высшая математика	УК-1.3; УК-2.1; УК-2.2
Б1.0.12	Теория вероятностей и математическая статистика	ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3
Б1.0.13	Математические методы и модели в экономике	УК-10.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3
Б1.0.14	Общая теория статистики	ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3
Б1.0.15	Статистика торговли	ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3
Б1.0.16	Микроэкономика	ОПК-1.1; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3
Б1.0.17	Макроэкономика	ОПК-1.1; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3
Б1.0.18	Математический практикум для экономистов и менеджеров	УК-10.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3
Б1.0.19	Коммерция в сфере обращения	ОПК-3.2; ОПК-4.1; ОПК-4.2
Б1.0.20	Менеджмент	УК-1.3; УК-6.1; ОПК-4.1; ОПК-4.2
Б1.0.21	Управление человеческими ресурсами	УК-3.1; УК-3.2; УК-9.1; УК-9.2
Б1.0.22	Торговое дело	ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.3
Б1.0.23	Теоретические основы товароведения и стандартизация	ОПК-4.1
Б1.0.24	Налоги и налогообложение	УК-1.1; ОПК-1.2
Б1.0.25	Маркетинг	УК-1.2; ОПК-1.2; ОПК-4.2
Б1.0.26	Бухгалтерский учет	ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-5.2
Б1.0.27	Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность	ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3
Б1.0.28	Страхование в торговле	УК-1.2; ОПК-2.2
Б1.0.29	Дисциплины (модули) по физической культуре и спорту	УК-7.1; УК-7.2

Б1.О.29.01	Физическая культура	УК-7.1
Б1.О.29.02	Элективные дисциплины по физической культуре и спорту	УК-7.2
Б1.О.ДЭ.01	Элективные дисциплины. Модуль Soft Skills	УК-3.1; УК-3.2; УК-4.3; УК-6.2; УК-9.1; УК-9.2
Б1.О.ДЭ.01.01	Этика деловых отношений	УК-3.1; УК-3.2; УК-4.3; УК-6.2; УК-9.1; УК-9.2
Б1.О.ДЭ.01.02	Деловые и межкультурные коммуникации	УК-3.1; УК-3.2; УК-4.3; УК-6.2; УК-9.1; УК-9.2
Б1.О.ДЭ.01.03	Переговоры	УК-3.1; УК-3.2; УК-4.3; УК-6.2; УК-9.1; УК-9.2
Б1.О.ДЭ.02	Элективные дисциплины. Модуль Digital Skills	УК-1.1
Б1.О.ДЭ.02.01	Основы работы с Большими данными	УК-1.1
Б1.О.ДЭ.02.02	Основы информационной безопасности	УК-1.1
Б1.В	Часть, формируемая участниками образовательных отношений	УК-4.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5
Б1.В.01	Иностранный язык профессионального общения	УК-4.2; ПК-1.1
Б1.В.02	Логистика	ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-3.2; ПК-3.3
Б1.В.03	Товароведение потребительских товаров	ПК-1.1; ПК-4.2
Б1.В.04	Внешнеэкономические операции	ПК-2.2; ПК-4.2
Б1.В.05	Цифровая торговля и маркетплейсы	ПК-5.1; ПК-5.3
Б1.В.06	Регулирование торговой деятельности	ПК-1.1; ПК-2.3; ПК-4.3
Б1.В.07	Управление торговой организацией	ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-3.2; ПК-4.4
Б1.В.08	Категорийный менеджмент	ПК-1.2; ПК-4.2; ПК-4.5
Б1.В.09	Маркетинговые исследования	ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5
Б1.В.10	Брендинг	ПК-1.1; ПК-3.1; ПК-3.3; ПК-4.5
Б1.В.11	Мерчандайзинг	ПК-4.2; ПК-4.4; ПК-4.5
Б1.В.12	Анализ и прогнозирование конъюнктуры товарных рынков	ПК-3.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.4
Б1.В.13	Поведение потребителей	ПК-5.3; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5
Б1.В.14	Документирование торговой деятельности	ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.2; ПК-2.3
Б1.В.15	Маркетинг-менеджмент	ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5
Б1.В.16	Digital-маркетинг	ПК-5.1; ПК-5.2
Б1.В.17	Управление поставками	ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1
Б1.В.18	Инновационные маркетинговые коммуникации	ПК-1.1; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.5
Б1.В.19	Организация бизнеса в торговле	ПК-2.1; ПК-2.3; ПК-3.2; ПК-3.3
Б1.В.20	Маркетинг в международной торговле	ПК-1.1; ПК-1.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5
Б1.В.21	Аналитика торгово-хозяйственной деятельности	ПК-2.2; ПК-3.3; ПК-4.1; ПК-4.3
Б1.В.22	Оптово-посреднические операции	ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3
Б1.В.23	Междисциплинарный проект "Совершенствование торговой деятельности предприятия на основе маркетинговых исследований"	ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5
Б2	Практика	ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б2.О	Обязательная часть	ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б2.О.01	Учебная практика	ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-5.2
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-5.2

Б2.О.02	Производственная практика	ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б2.О.02.01(П)	Торгово-экономическая практика	ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3
Б2.О.02.02(П)	Торгово-технологическая практика	ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б2.О.02.03(П)	Научно-исследовательская работа	ОПК-1.1; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б2.В	Часть, формируемая участниками образовательных отношений	ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5
Б2.В.01	Производственная практика	ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5
Б2.В.01.01(Пд)	Преддипломная практика	ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5
Б3	Государственная итоговая аттестация	УК-1.1; УК-1.2; УК-1.3; УК-2.1; УК-2.2; УК-3.1; УК-3.2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-8.3; УК-8.4; УК-8.5; УК-8.6; УК-8.7; УК-8.8; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-11.1; УК-11.2; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б3		УК-1.1; УК-1.2; УК-1.3; УК-2.1; УК-2.2; УК-3.1; УК-3.2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-8.3; УК-8.4; УК-8.5; УК-8.6; УК-8.7; УК-8.8; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-11.1; УК-11.2; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	УК-1.1; УК-1.2; УК-1.3; УК-2.1; УК-2.2; УК-3.1; УК-3.2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-5.3; УК-5.4; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-8.3; УК-8.4; УК-8.5; УК-8.6; УК-8.7; УК-8.8; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-11.1; УК-11.2; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5; ОПК-6.1; ОПК-6.2
ФТД	Факультативы	УК-3.2; ПК-4.5
ФТД		УК-3.2; ПК-4.5
ФТД.01	Организация добровольческой (волонтерской) деятельности и взаимодействие с социально ориентированными НКО	УК-3.2
ФТД.02	PR-технологии в торговом менеджменте	ПК-4.5

		Итого					Курс 1			Курс 2			Курс 3			Курс 4			Курс 5			
		Баз. %	Вар. %	ДЭ(от Вар.)%	з.е.		Всего	Сем. 1	Сем. 2	Всего	Сем. 3	Сем. 4	Всего	Сем. 5	Сем. 6	Всего	Сем. 7	Сем. 8	Всего	Сем. 9	Сем. А	
					Не менее	Факт																
	Итого (с факультативами)				188	243	55	24	31	55	30	25	56	25	31	49	22	27	28	28		
	Итого по ОП (без факультативов)				186	240	55	24	31	55	30	25	53	25	28	49	22	27	28	28		
Б1	Дисциплины (модули)	57%	43%	0%	160	210	55	24	31	55	30	25	47	25	22	46	22	24	7	7		
Б1.О	Обязательная часть					120	55	24	31	48	30	18	10	7	3	7	3	4				
Б1.В	Часть, формируемая участниками образовательных отношений					90				7		7	37	18	19	39	19	20	7	7		
Б2	Практика	71%	29%	0%	20	21							6		6	3		3	12	12		
Б2.О	Обязательная часть					15							6		6	3		3	6	6		
Б2.В	Часть, формируемая участниками образовательных отношений					6													6	6		
Б3	Государственная итоговая аттестация				6	9													9	9		
Б3						9													9	9		
ФТД	Факультативы				2	3							3		3							
ФТД						3							3		3							
	Учебная нагрузка (акад.час/нед)	ОП, факультативы (в период ТО)				49	-	47.6	52.6	-	56.2	41	-	53.2	62.8	-	38.5	46.8	-	36		
		ОП, факультативы (в период экз. сессий)				45.3	-	33.3	48	-	61.8	43.2	-	54	54	-	37.6	46.3	-	27		
	Контактная работа в период ТО (акад.час/нед)	ОП				10.9	-	13	12.6	-	11.3	9.4	-	9.7	10.5	-	10.3	11.1	-	10.7		
		элективные дисциплины по физ.к.				0.1	-			-			-	0.3	0.5	-			-			
	Суммарная контактная работа (акад. час)	Блок Б1				1682	-	224	248	-	204	192	-	192	176	-	188	190	-	68		
		в том числе по элект. дисц. по ф.к.				10	-			-			-	4	6	-			-			
		Блок Б2				27	-			-			-		14	-		3	-	10		
		Блок Б3				14	-			-			-			-				-	14	
		Блок ФТД				26	-			-			-		26	-				-		
	Итого по всем блокам				1749	-	224	248	-	204	192	-	192	216	-	188	193	-	92			
	Аудиторная нагрузка (акад.час/нед)	ОП				10.3	-	12.3	11.7	-	10.6	8.7	-	9	10.1	-	9.9	10.6	-	10.4		
		элективные дисциплины по физ.к.					-			-			-	0.3	0.3	-			-			
	Обязательные формы контроля	ЭКЗАМЕН (Эк)					6	2	4	7	4	3	6	2	4	7	4	3	2	2		
		ЗАЧЕТ (За)					8	4	4	7	3	4	7	5	2	4	1	3	3	3		
		ЗАЧЕТ С ОЦЕНКОЙ (ЗаО)					4	2	2	3	2	1	1		1	2	1	1	1	1		
		КУРСОВОЙ ПРОЕКТ (КП)											2	1	1	2	1	1				
		КУРСОВАЯ РАБОТА (КР)					1		1	2	1	1										
	Процент ... занятий от аудиторных (%)	лекционных				39.11%																
		в интерактивной форме				19.4%																
	Объём обязательной части от общего объёма программы (%)				56.2%																	
	Объём конт. работы от общего объёма времени на реализацию дисциплин (модулей) (%)				21.32%																	