

Документ подписан простой электронной подписью  
Информация о владельце:  
ФИО: Петровская Анна Викторовна  
Должность: Директор  
Дата подписания: 30.08.2023 13:46:49  
Уникальный программный ключ:  
798bda6555fbdebe827768f6f1710bd17a9070c31fdc1b6a6ac5a1f10c8c5199

План одобрен Ученым советом

Протокол № 56-01 от 19.02.2021

38.03.06

Кафедра: Торговли и общественного питания  
Факультет: Экономики, менеджмента и торговли

Форма обучения: Очно-заочная

Срок получения образования: 4г 6м

+	Типы задач профессиональной деятельности
+	аналитический
+	организационно-управленческий
+	расчетно-экономический

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования "Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова"  
Краснодарский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова

## УЧЕБНЫЙ ПЛАН

по программе бакалавриата



УТВЕРЖДАЮ

Проректор

А.С. Никулин

2021 г.

Направление подготовки 38.03.06 ТОРГОВОЕ ДЕЛО

направленность (профиль) программы "Торговый менеджмент и маркетинг (во внутренней и внешней торговле)"

Год начала подготовки (по учебному плану) 2021

Образовательный стандарт (ФГОС) № 963 от 12.08.2020

### СОГЛАСОВАНО

Начальник учебно-методического управления / И.Б. Стукалова/

Директор центра по работе с филиалами / А.А. Степанов/

Директор / А.В. Петровская/

Заместитель директора по высшему образованию / Г.Л. Авагян/

Заведующий кафедрой / Е.Н. Губа/





Д	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы													6		6	6
К	Продолжительность каникул	6 дн	61 дн	67 дн	6 дн	63 дн	69 дн	6 дн	50 дн	56 дн	6 дн	51 дн	57 дн	21 дн		21 дн	270 дн
*	Нерабочие праздничные дни (не включая воскресенья)	10 дн	4 дн	14 дн	8 дн	4 дн	12 дн	9 дн	4 дн	13 дн	9 дн	4 дн	13 дн	10 дн		10 дн	62 дн
Продолжительность		150 дн	215 дн	365 дн	149 дн	216 дн	365 дн	148 дн	218 дн	366 дн	153 дн	212 дн	365 дн	182 дн		182 дн	1653 дн
Студентов																	
Групп																	







Название практики	Курс	Сем. курса	Кафедра	+	Продолжительность (недель)	Студ.	Часов					
							на студента	на студента в неделю	на подгруппу	на подгруппу в неделю		
Вид практики: Учебная практика												
Ознакомительная практика	3	2			4							
			4	+	4		0	0	0	0	0	0
Вид практики: Производственная практика												
Торгово-экономическая практика	4	2			2							
			4	+	2		0	0	0	0	0	0
Торгово-технологическая практика	5	1			2							
Научно-исследовательская работа	5	1			2							
Вид практики: Преддипломная практика												
Преддипломная практика	5	1			4							
	Итого по факту				6							
	Итого по плану				14							







№	Индекс	Наименование	Семестр 5 Академических часов													з.е.	Неделя	Семестр 6 Академических часов													з.е.	Неделя	Итого за курс Академических часов																		з.е.	Неделя	Каф.	Семестр							
			Контроль	Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРкр	СР	Каттэ к	КЭ	СРэк			Контроль	Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРкр	СР	Каттэ к	КЭ	СРэк			Контроль	Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРкр	СР	Каттэ к	КЭ	СРэк	Всего															
ИТОГО (с факультативами)				<b>1028</b>													<b>27</b>	18 4/6		<b>1244</b>													<b>33</b>	23 2/6		<b>2272</b>										<b>60</b>	42														
ИТОГО по ОП (без факультативов)				<b>1028</b>													<b>27</b>			<b>1064</b>												<b>28</b>			<b>2092</b>									<b>55</b>																	
УЧЕБНАЯ НАГРУЗКА, (акад.час/нед)	ОП, факультативы (в период ТО)		<b>55,2</b>																	<b>53,1</b>																	<b>54,2</b>																								
	ОП, факультативы (в период экз. сес.)		<b>54</b>																	<b>54</b>																	<b>54</b>																								
	Ауд. нагр. (ОП)		<b>10,4</b>																	<b>8,9</b>																	<b>9,7</b>																								
	Конт. раб. (ОП)		<b>11,2</b>																	<b>9,3</b>																	<b>10,3</b>																								
	Ауд. нагр. (элект. курсы по физ.к.)		<b>0,3</b>																	<b>0,3</b>																	<b>0,3</b>																								
<b>ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛИ)</b>				<b>1028</b>	<b>206</b>	<b>76</b>		<b>108</b>	<b>13</b>	<b>1</b>	<b>18</b>	<b>740</b>	<b>4</b>	<b>4</b>	<b>64</b>	<b>27</b>	ТО: 17 Э: 1 11/3		<b>1028</b>	<b>228</b>	<b>82</b>		<b>118</b>	<b>11</b>	<b>1</b>	<b>18</b>	<b>654</b>	<b>8</b>	<b>8</b>	<b>128</b>	<b>27</b>	ТО: 16 Э: 2 2/3		<b>2056</b>	<b>434</b>	<b>158</b>		<b>226</b>	<b>24</b>	<b>2</b>	<b>36</b>	<b>1394</b>	<b>12</b>	<b>12</b>	<b>192</b>	<b>54</b>	ТО: 34 Э: 4														
1	Б1.О.05	Социально-психологическая адаптация и коммуникация	Зао	72	16	6		8	2			56				2		За	108	24	10		12	2			84				3		ЗаО	72	16	6		8	2			56			2		5	5													
2	Б1.О.21	Управление человеческими ресурсами																За	108	24	10		12	2			84				3		За	72	24	10		12	2			84			3		5	6													
3	Б1.О.23	Теоретические основы товароведения и стандартизация	Эк	144	32	10		18				80	2	2	32	4		Эк	144	32	10		18				80	2	2	32	4		Эк	144	32	10		18			80	2	2	32	4		6	5													
4	Б1.О.26	Бухгалтерский учет	За	108	22	10		10	2			86				3		За	108	22	10		10	2			86				3		За	108	22	10		10	2			86			3		7	5													
5	Б1.О.29	Дисциплины (модули) по физической культуре и спорту		56	4			4				52						За	56	6			4	2			50						За	112	10			8	2			102					123456														
6	Б1.О.29.02	Эффективные дисциплины по физической культуре и спорту		56	4			4				52						За	56	6			4	2			50						За	112	10			8	2			102					5														
7	Б1.В.01	Иностранный язык профессионального общения	За	72	12			10	2			60				2		Эк	108	18			14				58	2	2	32	3		Эк.За	180	30			24	2			118	2	2	32	5		5	56												
8	Б1.В.02	Логистика	За	108	28	10		16	2			80				3		За	108	28	10		16	2			80				3		За	108	28	10		16	2			80			3		6	5													
9	Б1.В.04	Внешнеэкономические операции	За	108	28	14		12	2			80				3		За	108	28	14		12	2			80				3		За	108	28	14		12	2			80			3		6	5													
10	Б1.В.05	Цифровая торговля и маркетингейсы																Эк	144	30	12		14				82	2	2	32	4		Эк	144	30	12		14				82	2	2	32	4		8	6												
11	Б1.В.09	Маркетинговые исследования	За	108	24	10		12	2			84				3		Эк	144	32	10		18				80	2	2	32	4		Эк.За	252	56	20		30	2			164	2	2	32	7		6	56												
12	Б1.В.14	Документирование торговой деятельности																За	108	28	12		14	2			80				3		За	108	28	12		14	2			80			3		6	6													
13	Б1.В.15	Маркетинг-менеджмент																Эк КП	180	38	14		18	1	1	18	92	2	2	32	5		Эк КП	180	38	14		18	1	1	18	92	2	2	32	5		6	6												
14	Б1.В.18	Инновационные маркетинговые коммуникации	Эк	180	34	12		18				114	2	2	32	5		Эк	180	34	12		18										Эк	180	34	12		18			114	2	2	32	5		6	5													
15	Б1.В.23	Междисциплинарный проект "Совершенствование торговой деятельности предприятия на основе маркетинговых исследований"	КП	72	6	4		1	1	18	48					2		КП	72	6	4											КП	72	6	4			1	18	48				2		6	5														
16	ФТД.01	Организация добровольческой (волонтерской) деятельности и взаимодействие с социально ориентированными НКО																За	36	6	4			2		30				1		За	36	6	4			2		30			1		5	6															
17	ФТД.02	PR-технологии в торговом менеджменте																За	72	20	10		8	2		52				2		За	72	20	10		8	2		52			2		6	6															
18	ФТД.03	Основы военной подготовки																За	72	26	10		16			46				2		За	72	26	10		16			46			2		5	6															
<b>ФОРМЫ КОНТРОЛЯ</b>			Эк(2) За(5) ЗаО КП													Эк(4) За(6) КП													Эк(6) За(11) ЗаО КП(2)																																
<b>ПРАКТИКИ</b>			(План)																					216	14		12	2		202			6	4		216	14		12	2		202			6	4		216	14		12	2		202			6	4			
Б2.О.01.01(У)			Ознакомительная практика																					ЗаО	216	14		12	2		202			6	4		ЗаО	216	14		12	2		202			6	4		ЗаО	216	14		12	2		202			6	4
<b>ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИТОГОВАЯ АТТЕСТАЦИЯ</b>			(План)																																																										
<b>КАНИКУЛЫ</b>			5/6													7 1/6													8																																

№	Индекс	Наименование	Семестр 7															Семестр 8															Итого за курс															Каф.	Семестр			
			Академических часов															Академических часов															Академических часов																			
			Контроль	Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРФ	СР	Каттэ к	КЭ	СРэ	з.е.	Неделя	Контроль	Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРФ	СР	Каттэ к	КЭ	СРэ	з.е.	Неделя	Контроль	Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРФ	СР	Каттэ к	КЭ	СРэ	Всего	Неделя					
ИТОГО (с факультативами)				<b>828</b>											<b>23</b>	19 3/6		<b>936</b>										<b>26</b>	22 2/6		<b>1764</b>											<b>49</b>	41 5/6									
ИТОГО по ОП (без факультативов)				<b>828</b>											<b>23</b>			<b>936</b>										<b>26</b>			<b>1764</b>										<b>49</b>											
УЧЕБНАЯ НАГРУЗКА, (акад.час/нед)		ОП, факультативы (в период ТО)		<b>43,2</b>														<b>40,4</b>												<b>41,8</b>																						
		ОП, факультативы (в период экз. сес.)		<b>39,3</b>														<b>43,2</b>												<b>41,3</b>																						
		Ауд. нагр. (ОП)		<b>10,9</b>														<b>9,2</b>												<b>10,1</b>																						
		Конг. раб. (ОП)		<b>11,3</b>														<b>9,7</b>												<b>10,5</b>																						
		Ауд. нагр. (элект. курсы по физ.к.)																																																		
ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛИ)				<b>828</b>	<b>194</b>	<b>66</b>	<b>10</b>	<b>96</b>	<b>5</b>	<b>1</b>	<b>18</b>	<b>488</b>	<b>8</b>	<b>8</b>	<b>128</b>	<b>23</b>	ТО: 15 5/6 3: 2/3	<b>828</b>	<b>184</b>	<b>64</b>		<b>100</b>	<b>7</b>	<b>1</b>	<b>18</b>	<b>530</b>	<b>6</b>	<b>6</b>	<b>96</b>	<b>23</b>	ТО: 17 5/6 3: 2 1/2	<b>1656</b>	<b>378</b>	<b>130</b>	<b>10</b>	<b>196</b>	<b>12</b>	<b>2</b>	<b>36</b>	<b>1018</b>	<b>14</b>	<b>14</b>	<b>224</b>	<b>46</b>	ТО: 33 2/3 3: 6 1/6							
1	Б1.О.24	Налоги и налогообложение	Эк	108	26	8		14						50	2	2	32	3		Эк	144	24	10		12	2			120				4		Эк	108	26	8		14			50	2	2	32	3		7	7		
2	Б1.О.28	Страхование в торговле																		Эк	144	24	10		12	2			120				4		Эк	144	24	10		12	2			120			4		7	8		
3	Б1.В.03	Товароведение потребительских товаров	Эк	144	42	14	10	14						70	2	2	32	4			Эк	144	42	14	10	14				70	2	2	32	4		Эк	144	42	14	10	14			70	2	2	32	4		6	7	
4	Б1.В.07	Управление торговой организацией	Эк КП	180	40	14		20	1	1	18	90	2	2	32	5					Эк КП	180	40	14		20	1	1	18	90	2	2	32	5		Эк КП	180	40	14		20	1	1	18	90	2	2	32	5		6	7
5	Б1.В.08	Категорийный менеджмент	Эк	144	32	10		18						80	2	2	32	4			Эк	144	32	10		18				80	2	2	32	4		Эк	144	32	10		18			80	2	2	32	4		6	7	
6	Б1.В.11	Мерчадаизинг																		Эк КП	144	34	10		18	1	1	18	60	2	2	32	4		Эк КП	144	34	10		18	1	1	18	60	2	2	32	4		6	8	
7	Б1.В.12	Анализ и прогнозирование конъюнктуры товарных рынков																		Эк	144	30	10		16				82	2	2	32	4		Эк	144	30	10		16				82	2	2	32	4		6	8	
8	Б1.В.13	Поведение потребителей																		Эк	144	30	10		16				82	2	2	32	4		Эк	144	30	10		16				82	2	2	32	4		6	8	
9	Б1.В.16	Digital-маркетинг																		Эк	144	28	10		16	2			116				4		Эк	144	28	10		16	2			116			4		6	8		
10	Б1.В.17	Управление поставками	Эк	144	32	10		20	2					76						Эк	108	32	10		20	2			76				3		Эк	108	32	10		20	2			76			3		6	8		
11	Б1.В.19	Управление поставками	Эк	144	28	10		16	2					116						Эк	144	28	10		16	2			116				4		Эк	144	28	10		16	2			116			4		6	7		
12	Б1.В.22	Отгово-посреднические операции	Эк	144	36	14		18						76	2	2	32	4		Эк	144	36	14		18				76	2	2	32	4		Эк	144	36	14		18			76	2	2	32	4		6	8		
ФОРМЫ КОНТРОЛЯ				Эк(4) За ЗаО КП																Эк(3) Эк(2) ЗаО КП																Эк(7) Эк(3) ЗаО(2) КП(2)																
ПРАКТИКИ																		108	3			1	2			105			3	2		108	3			1	2			105			3	2								
	Б2.О.02.01(П)	Торгово-экономическая практика																Эк	108	3			1	2			105			3	2	Эк	108	3			1	2			105			3	2							
ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИТОГОВАЯ АТТЕСТАЦИЯ																																																				
КАНИКУЛЫ																																																				
															5/6																7 2/6																8 1/6					

№	Индекс	Наименование	Семестр 9														Семестр А														Итого за курс														Каф.	Семестр									
			Контроль	Академических часов													з.е.	Неделя	Контроль	Академических часов													з.е.	Неделя	Контроль	Академических часов													з.е.	Неделя					
				Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРкр	СР	Каттэ к	КЭ	СРэк	Всего				Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРкр	СР	Каттэ к	КЭ	СРэк	Всего	Кон такт.				Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРкр	СР	Каттэ к	КЭ			СРэк								
ИТОГО (с факультативами)			1008													28	21 2/6																					1008														28	21 2/6		
ИТОГО по ОП (без факультативов)			1008													28	21 2/6																				1008														28	21 2/6			
УЧЕБНАЯ НАГРУЗКА, (акад.час/нед)		ОП, факультативы (в период ТО)	33,3																																	16,7																			
		ОП, факультативы (в период экз. сес.)	43,2																																	21,6																			
		Ауд. нагр. (ОП)	9,6																																	4,8																			
		Конт. раб. (ОП)	9,9																																	5																			
		Ауд. нагр. (элект. курсы по физ.к.)																																																					
ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛИ)			252	68	20		42	2					152	2	2	32	7	ТО: 6 1/2 Э: 5/6																	252	68	20		42	2				152	2	2	32	7	ТО: 6 1/2 Э: 5/6						
1	б1.В.10	Брендиг	За	108	32	10				20	2						76																	108	32	10				20	2				76						3		6	9	
2	б1.В.20	Маркетинг в международной торговле	Эк	144	36	10				22																								144	36	10				22										3		6	9		
ФОРМЫ КОНТРОЛЯ			Эк За														Эк За														Эк За																								
ПРАКТИКИ						(План)																	(План)																																
	б2.О.02.02(П)	Торгово-технологическая практика	За	432	10					4	6		422					12	8														432	10					4	6		422					12	8							
	б2.О.02.03(П)	Научно-исследовательская работа	За	108	3								105						3	2													108	3								105					3	2							
	б2.В.01.01(Пд)	Преддипломная практика	ЗаО	216	4					2	2		212					6	4													216	4								212					6	4								
ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИТоговая аттестация						(План)																	(План)																																
	б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	Эк	324	14					6			310	8				9	6													324	14					6			310	8			9	6									
КАНИКУЛЫ																																																							

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б1	Дисциплины (модули)	УК-1.1; УК-1.2; УК-1.3; УК-2.1; УК-2.2; УК-3.1; УК-3.2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-11.1; УК-11.2; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б1.0	Обязательная часть	УК-1.1; УК-1.2; УК-1.3; УК-2.1; УК-2.2; УК-3.1; УК-3.2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-11.1; УК-11.2; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б1.0.01	История (история России, всеобщая история)	УК-5.1; УК-5.2
Б1.0.02	Философия	УК-5.1; УК-5.2
Б1.0.03	Иностранный язык	УК-4.1; УК-4.2; УК-4.4
Б1.0.04	Безопасность жизнедеятельности	УК-8.1; УК-8.2
Б1.0.05	Социально-психологическая адаптация и коммуникация	УК-9.1; УК-9.2
Б1.0.06	Предпринимательство	УК-10.2; УК-10.3
Б1.0.07	Государственная антикоррупционная политика	УК-11.1; УК-11.2
Б1.0.08	Право	УК-2.2; УК-11.1
Б1.0.09	Информационные технологии	УК-1.1; ОПК-5.1
Б1.0.10	Информационные технологии в торговле	УК-1.1; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б1.0.11	Высшая математика	УК-1.3; УК-2.1; УК-2.2
Б1.0.12	Теория вероятностей и математическая статистика	ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3
Б1.0.13	Математические методы и модели в экономике	УК-10.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3
Б1.0.14	Общая теория статистики	ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3
Б1.0.15	Статистика торговли	ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3
Б1.0.16	Микроэкономика	ОПК-1.1; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3
Б1.0.17	Макроэкономика	ОПК-1.1; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3
Б1.0.18	Математический практикум для экономистов и менеджеров	УК-10.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3
Б1.0.19	Коммерция в сфере обращения	ОПК-3.2; ОПК-4.1; ОПК-4.2
Б1.0.20	Менеджмент	УК-1.3; УК-6.1; ОПК-4.1; ОПК-4.2
Б1.0.21	Управление человеческими ресурсами	УК-3.1; УК-3.2; УК-9.1; УК-9.2
Б1.0.22	Торговое дело	ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.3
Б1.0.23	Теоретические основы товароведения и стандартизация	ОПК-4.1
Б1.0.24	Налоги и налогообложение	УК-1.1; ОПК-1.2
Б1.0.25	Маркетинг	УК-1.2; ОПК-1.2; ОПК-4.2
Б1.0.26	Бухгалтерский учет	ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-5.2
Б1.0.27	Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность	ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3
Б1.0.28	Страхование в торговле	УК-1.2; ОПК-2.2
Б1.0.29	Дисциплины (модули) по физической культуре и спорту	УК-7.1; УК-7.2
Б1.0.29.01	Физическая культура	УК-7.1
Б1.0.29.02	Элективные дисциплины по физической культуре и спорту	УК-7.2

Б1.О.ДЭ.01	Элективные дисциплины. Модуль Soft Skills	УК-3.1; УК-3.2; УК-4.3; УК-6.2
Б1.О.ДЭ.01.01	Этика деловых отношений	УК-3.1; УК-3.2; УК-4.3; УК-6.2
Б1.О.ДЭ.01.02	Деловые и межкультурные коммуникации	УК-3.1; УК-3.2; УК-4.3; УК-6.2
Б1.О.ДЭ.01.03	Переговоры	УК-3.1; УК-3.2; УК-4.3; УК-6.2
Б1.О.ДЭ.02	Элективные дисциплины. Модуль Digital Skills	УК-1.1
Б1.О.ДЭ.02.01	Основы работы с Большими данными	УК-1.1
Б1.О.ДЭ.02.02	Основы информационной безопасности	УК-1.1
Б1.В	Часть, формируемая участниками образовательных отношений	УК-4.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5
Б1.В.01	Иностранный язык профессионального общения	УК-4.2; ПК-1.1
Б1.В.02	Логистика	ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-3.2; ПК-3.3
Б1.В.03	Товароведение потребительских товаров	ПК-1.1; ПК-4.2
Б1.В.04	Внешнеэкономические операции	ПК-2.2; ПК-4.2
Б1.В.05	Цифровая торговля и маркетплейсы	ПК-5.1; ПК-5.3
Б1.В.06	Регулирование торговой деятельности	ПК-1.1; ПК-2.3; ПК-4.3
Б1.В.07	Управление торговой организацией	ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-3.2; ПК-4.4
Б1.В.08	Категорийный менеджмент	ПК-1.2; ПК-4.2; ПК-4.5
Б1.В.09	Маркетинговые исследования	ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5
Б1.В.10	Брендинг	ПК-1.1; ПК-3.1; ПК-3.3; ПК-4.5
Б1.В.11	Мерчандайзинг	ПК-4.2; ПК-4.4; ПК-4.5
Б1.В.12	Анализ и прогнозирование конъюнктуры товарных рынков	ПК-3.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.4
Б1.В.13	Поведение потребителей	ПК-5.3; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5
Б1.В.14	Документирование торговой деятельности	ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.2; ПК-2.3
Б1.В.15	Маркетинг-менеджмент	ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5
Б1.В.16	Digital-маркетинг	ПК-5.1; ПК-5.2
Б1.В.17	Управление поставками	ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1
Б1.В.18	Инновационные маркетинговые коммуникации	ПК-1.1; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.5
Б1.В.19	Организация бизнеса в торговле	ПК-2.1; ПК-2.3; ПК-3.2; ПК-3.3
Б1.В.20	Маркетинг в международной торговле	ПК-1.1; ПК-1.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5
Б1.В.21	Аналитика торгово-хозяйственной деятельности	ПК-2.2; ПК-3.3; ПК-4.1; ПК-4.3
Б1.В.22	Оптово-посреднические операции	ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3
Б1.В.23	Междисциплинарный проект "Совершенствование торговой деятельности предприятия на основе маркетинговых исследований"	ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5
Б2	Практика	ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б2.О	Обязательная часть	ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б2.О.01	Учебная практика	ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-5.2
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-5.2
Б2.О.02	Производственная практика	ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б2.О.02.01(П)	Торгово-экономическая практика	ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3

	Б2.О.02.02(П)	Торгово-технологическая практика	ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-6.1; ОПК-6.2
	Б2.О.02.03(П)	Научно-исследовательская работа	ОПК-1.1; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б2.В		Часть, формируемая участниками образовательных отношений	ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5
	Б2.В.01	Производственная практика	ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5
	Б2.В.01.01(Пд)	Преддипломная практика	ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5
Б3		Государственная итоговая аттестация	УК-1.1; УК-1.2; УК-1.3; УК-2.1; УК-2.2; УК-3.1; УК-3.2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-11.1; УК-11.2; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5; ОПК-6.1; ОПК-6.2
	Б3		УК-1.1; УК-1.2; УК-1.3; УК-2.1; УК-2.2; УК-3.1; УК-3.2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-11.1; УК-11.2; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5; ОПК-6.1; ОПК-6.2
	Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	УК-1.1; УК-1.2; УК-1.3; УК-2.1; УК-2.2; УК-3.1; УК-3.2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-11.1; УК-11.2; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5; ОПК-6.1; ОПК-6.2
ФТД		Факультативы	УК-3.2; УК-8.2; ПК-4.5
	ФТД		УК-3.2; УК-8.2; ПК-4.5
	ФТД.01	Организация добровольческой (волонтерской) деятельности и взаимодействие с социально ориентированными НКО	УК-3.2
	ФТД.02	PR-технологии в торговом менеджменте	ПК-4.5
	ФТД.03	Основы военной подготовки	УК-8.2



		Итого					Курс 1			Курс 2			Курс 3			Курс 4			Курс 5		
		Баз. %	Вар. %	ДЭ(от Вар.)%	з.е.		Всего	Сем. 1	Сем. 2	Всего	Сем. 3	Сем. 4	Всего	Сем. 5	Сем. 6	Всего	Сем. 7	Сем. 8	Всего	Сем. 9	Сем. А
					Не менее	Факт															
	Итого (с факультативами)				188	245	53	25	28	55	30	25	60	27	33	49	23	26	28	28	
	Итого по ОП (без факультативов)				186	240	53	25	28	55	30	25	55	27	28	49	23	26	28	28	
Б1	Дисциплины (модули)	57%	43%	0%	160	210	53	25	28	55	30	25	49	27	22	46	23	23	7	7	
Б1.О	Обязательная часть					120	53	25	28	48	30	18	12	9	3	7	3	4			
Б1.В	Часть, формируемая участниками образовательных отношений					90				7		7	37	18	19	39	20	19	7	7	
Б2	Практика	71%	29%	0%	20	21							6		6	3		3	12	12	
Б2.О	Обязательная часть					15							6		6	3		3	6	6	
Б2.В	Часть, формируемая участниками образовательных отношений					6													6	6	
Б3	Государственная итоговая аттестация				6	9													9	9	
Б3						9													9	9	
ФТД	Факультативы				2	5							5		5						
ФТД						5							5		5						
	Учебная нагрузка (акад.час/нед)	ОП, факультативы (в период ТО)				48.7	-	50.3	50.1	-	60	44.2	-	55.2	53.1	-	43.2	40.4	-	33.3	
		ОП, факультативы (в период экз. сессий)				48.8	-	54	48	-	57.6	49.9	-	54	54	-	39.3	43.2	-	43.2	
	Контактная работа в период ТО (акад.час/нед)	ОП				11.6	-	15.6	15.8	-	11.1	9.5	-	11.2	9.3	-	11.3	9.7	-	9.9	
		элективные дисциплины по физ.к.				0.7	-	2.3	2.1	-	0.3	0.4	-	0.3	0.4	-			-		
	Суммарная контактная работа (акад. час)	Блок Б1				1884	-	312	342	-	202	200	-	206	176	-	194	184	-	68	
		в том числе по элект. дисц. по ф.к.				96	-	38	38	-	4	6	-	4	6	-			-		
		Блок Б2				27	-			-			-		14	-		3	-	10	
		Блок Б3				14	-			-			-			-			-	14	
		Блок ФТД				52	-			-			-		52	-			-		
	Итого по всем блокам				1977	-	312	342	-	202	200	-	206	242	-	194	187	-	92		
	Аудиторная нагрузка (акад.час/нед)	ОП				11	-	15	15.1	-	10.4	8.9	-	10.4	8.9	-	10.9	9.2	-	9.6	
		элективные дисциплины по физ.к.					-	2.3	2	-	0.3	0.3	-	0.3	0.3	-			-		
	Обязательные формы контроля	ЭКЗАМЕН (Эк)					7	3	4	7	4	3	6	2	4	7	4	3	2	2	
		ЗАЧЕТ (За)					6	4	2	8	4	4	7	5	2	4	1	3	3	3	
		ЗАЧЕТ С ОЦЕНКОЙ (ЗаО)					3	1	2	2	1	1	2	1	1	2	1	1	1	1	
		КУРСОВОЙ ПРОЕКТ (КП)											2	1	1	2	1	1			
		КУРСОВАЯ РАБОТА (КР)					1		1	2	1	1									
	Процент ... занятий от аудиторных (%)	лекционных				38.27%															
		в интерактивной форме				18.6%															
	Объём обязательной части от общего объёма программы (%)				56.2%																
	Объём конт. работы от общего объёма времени на реализацию дисциплин (модулей) (%)				23.88%																