

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Петровская Анна Викторовна

Должность: Директор

Дата подписания: 30.08.2023 13:46:50

Уникальный программный ключ:

798bda6555f9debe827768f6f1710bd17a9070c31fdc1b6a6ac5a1f10c8c5199

План одобрен ученым советом

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования "Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова"  
Краснодарский филиал РЭУ им. Г.В. Плеханова



## УЧЕБНЫЙ ПЛАН

Проректор

А.С. Никулин

"19" 2021 г.

Протокол № 56-ОГ от 19.02.2021

по программе бакалавриата

38.03.06

Направление подготовки 38.03.06 ТОРГОВОЕ ДЕЛО

направленность (профиль) программы "Торговый менеджмент и маркетинг (во внутренней и внешней торговле)"

Кафедра: Торговли и общественного питания

Факультет: Экономики, менеджмента и торговли

Год начала подготовки (по учебному плану) 2021

Образовательный стандарт (ФГОС) № 963 от 12.08.2020

Форма обучения: Очная
Срок получения образования: 4г

+	Типы задач профессиональной деятельности
+	аналитический
+	организационно-управленческий
+	расчетно-экономический

### СОГЛАСОВАНО

Начальник учебно-методического управления / И.Б. Стукалова/

Директор центра по работе с филиалами / А.А. Степанов/

Директор / А.В. Петровская/

Заместитель директора по высшему образованию / Г.Л. Авагян/

Заведующий кафедрой / Е.Н. Губа/



Ср																			*	Э	К				*			*										К	К	К	К	К	К				
Чт																			*	Э	К				*			Э	Э	Э	П	П															
Пт																			*	Э	К		*	*				Э																			
Сб										*									Э	*	Э	К							Э																		

**Календарный учебный график 2024-2025 г.**

Мес	Сентябрь					Октябрь					Ноябрь					Декабрь					Январь					Февраль					Март					Апрель					Май					Июнь					Июль					Август				
Пн	2	9	16	23	30	7	14	21	28	4	11	18	25	2	9	16	23	30	6	13	20	27	3	10	17	24	3	10	17	24	31	7	14	21	28	4	11	18	25	2	9	16	23	30	6	13	20	27												
Вт	3	10	17	24	1	8	15	22	29	5	12	19	26	3	10	17	24	31	7	14	21	28	4	11	18	25	4	11	18	25	1	8	15	22	29	6	13	20	27	3	10	17	24	1	8	15	22	29	5	12	19	26								
Ср	4	11	18	25	2	9	16	23	30	6	13	20	27	4	11	18	25	1	8	15	22	29	5	12	19	26	5	12	19	26	2	9	16	23	30	7	14	21	28	4	11	18	25	2	9	16	23	30	6	13	20	27								
Чт	5	12	19	26	3	10	17	24	31	7	14	21	28	5	12	19	26	2	9	16	23	30	6	13	20	27	6	13	20	27	3	10	17	24	1	8	15	22	29	5	12	19	26	3	10	17	24	31	7	14	21	28								
Пт	6	13	20	27	4	11	18	25	1	8	15	22	29	6	13	20	27	3	10	17	24	31	7	14	21	28	7	14	21	28	4	11	18	25	2	9	16	23	30	6	13	20	27	4	11	18	25	1	8	15	22	29								
Сб	7	14	21	28	5	12	19	26	2	9	16	23	30	7	14	21	28	4	11	18	25	1	8	15	22	1	8	15	22	29	5	12	19	26	3	10	17	24	31	7	14	21	28	5	12	19	26	2	9	16	23	30								
Вс	1	8	15	22	29	6	13	20	27	3	10	17	24	1	8	15	22	29	5	12	19	26	2	9	16	23	2	9	16	23	30	6	13	20	27	4	11	18	25	1	8	15	22	29	6	13	20	27	3	10	17	24	31							
Нед	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37	38	39	40	41	42	43	44	45	46	47	48	49	50	51	52								
Пн																			Э	*	Э				*			Э						Пд	Пд	Пд		Пд			Д					Д														
Вт										*									Э	*	Э								Э						Пд	Пд	Пд		Пд			Д					К													
Ср																			*	*	Э							Э				П	П	П	П	Пд	Пд	Пд	К			Д		Д			Д			К										
Чт																			*	Э	Э		К	К				Э							*	Пд	Пд	Пд	К			Д		Д			Д			К										
Пт																			Э	*	Э		К						Э	Э						Пд	*	Пд	К			Д					К													
Сб																			Э	*	Э		К				*	Э	Э						Пд	Пд	Пд	К			Д					К														

**Сводные данные**

		Курс 1			Курс 2			Курс 3			Курс 4			Итого
		Сем. 1	Сем. 2	Всего	Сем. 3	Сем. 4	Всего	Сем. 5	Сем. 6	Всего	Сем. 7	Сем. 8	Всего	
	Теоретическое обучение	17 1/6	17 5/6	35	17 2/6	16 3/6	33 5/6	17	18 3/6	35 3/6	16 3/6	5 2/6	21 5/6	126 1/6
Э	Экзаменационные сессии	2	3 2/6	5 2/6	2	2 4/6	4 4/6	2	2 4/6	4 4/6	2 4/6	1 2/6	4	18 4/6
У	Учебная практика					4	4							4
П	Производственная практика								2	2		4	4	6
Пд	Преддипломная практика											4	4	4
Д	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы											6	6	6
К	Продолжительность каникул	7 дн	59 дн	66 дн	7 дн	46 дн	53 дн	7 дн	49 дн	56 дн	11 дн	60 дн	71 дн	246 дн
*	Нерабочие праздничные дни (не включая воскресенье)	9 дн	5 дн	14 дн	7 дн	5 дн	12 дн	8 дн	5 дн	13 дн	8 дн	5 дн	13 дн	52 дн
<b>Продолжительность</b>		<b>152 дн</b>	<b>213 дн</b>	<b>365 дн</b>	<b>151 дн</b>	<b>214 дн</b>	<b>365 дн</b>	<b>150 дн</b>	<b>216 дн</b>	<b>366 дн</b>	<b>155 дн</b>	<b>210 дн</b>	<b>365 дн</b>	<b>1461 дн</b>
Студентов														
Групп														





Название практики	Курс	Сем. курса	Кафедра	+	Продолжительность (недель)	Студ.	Часов					
							на студента	на студента в неделю	на подгруппу	на подгруппу в неделю		
Вид практики: Учебная практика												
Ознакомительная практика	2	2			4							
			4	+	4		0	0	0	0	0	0
Вид практики: Производственная практика												
Торгово-экономическая практика	3	2			2							
			4	+	2		0	0	0	0	0	0
Торгово-технологическая практика	4	2			2							
			4	+	2		0	0	0	0	0	0
Научно-исследовательская работа	4	2			2							
			4	+	2		0	0	0	0	0	0
Вид практики: Преддипломная практика												
Преддипломная практика	4	2			4							
			4	+	4		0	0	0	0	0	0
	Итого по факту				14							
	Итого по плану				14							







№	Индекс	Наименование	Контроль	Семестр 5 Академических часов													з.е.	Неделя	Контроль	Семестр 6 Академических часов													з.е.	Неделя	Итого за курс Академических часов													з.е.	Неделя	Каф.	Семестр			
				Всего	Кон. такт.	Лек.	Лаб.	Пр.	Катт.	ИК	СРкр.	СР	Каттэ	КЭ	СРэж.	Всего				Кон. такт.	Лек.	Лаб.	Пр.	Катт.	ИК	СРкр.	СР	Каттэ	КЭ	СРэж.	Всего	Кон. такт.			Лек.	Лаб.	Пр.	Катт.	ИК	СРкр.	СР	Каттэ	КЭ	СРэж.										
																																													19	20	21					22	23	24
ИТОГО (с факультативами)				<b>1100</b>														<b>29</b>	19		<b>1244</b>														<b>33</b>	23 1/6	<b>2344</b>														<b>62</b>	42 1/6		
ИТОГО по ОП (без факультативов)				<b>1100</b>														<b>29</b>			<b>1172</b>														<b>31</b>		<b>2272</b>														<b>60</b>			
УЧЕБНАЯ НАГРУЗКА, (акад.час/нед)	ОП, факультативы (в период ТО)			<b>58,4</b>																	<b>53,7</b>																<b>56,1</b>																	
	ОП, факультативы (в период экз. сес.)			<b>54</b>																	<b>54</b>																<b>54</b>																	
	Ауд. нагр. (ОП - элект. курсы по физ.к.)			<b>20,9</b>																	<b>16,8</b>																<b>18,9</b>																	
	Конт. раб. (ОП - элект. курсы по физ.к.)			<b>21,7</b>																	<b>17,2</b>																<b>19,5</b>																	
	Ауд. нагр. (элект. курсы по физ.к.)			<b>3,3</b>																	<b>3</b>																<b>3,2</b>																	
<b>ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛИ)</b>				<b>1100</b>	<b>436</b>	<b>132</b>		<b>278</b>	<b>13</b>	<b>1</b>	<b>18</b>	<b>550</b>	<b>6</b>	<b>6</b>	<b>96</b>	<b>29</b>	ТО: 17 Э: 2		<b>1136</b>	<b>448</b>	<b>134</b>	<b>12</b>	<b>274</b>	<b>11</b>	<b>1</b>	<b>18</b>	<b>542</b>	<b>8</b>	<b>8</b>	<b>128</b>	<b>30</b>	ТО: 18 1/2 Э: 2, 2/3		<b>2236</b>	<b>884</b>	<b>266</b>	<b>12</b>	<b>552</b>	<b>24</b>	<b>2</b>	<b>36</b>	<b>1092</b>	<b>14</b>	<b>14</b>	<b>224</b>	<b>59</b>	ТО: 35 1/2 Э: 4, 2/3							
1	Б1.О.25	Маркетинг	Эк	108	46	18		24				30	2	2	32	3																	Эк	108	46	18		24				30	2	2	32	3		6	5					
2	Б1.О.26	Бухгалтерский учет	За	108	48	24		22	2			60				3																За	108	48	24		22	2			60				3		7	5						
3	Б1.О.27	Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность	За	108	36	12		22	2			72				3																За	108	36	12		22	2			72				3		8	5						
4	Б1.О.29	Дисциплины (модули) по физической культуре и спорту		56	56			56										За	56	56			54	2								За	112	112			110	2									5	123456						
5	Б1.О.29.02	Элективные дисциплины по физической культуре и спорту		56	56			56										За	56	56			54	2								За	112	112			110	2										5	56					
6	Б1.В.01	Иностранный язык профессионального общения	За	72	42			40	2			30				2		Эк	108	46			42				30	2	2	32	3		Эк За	180	88			82	2			60	2	2	32	5		5	56					
7	Б1.В.02	Логистика	За	108	36	12		22	2			72				3																За	108	36	12		22	2			72				3		6	5						
8	Б1.В.03	Товароведение потребительских товаров																Эк	144	52	18	12	18			60	2	2	32	4		Эк	144	52	18	12	18			60	2	2	32	4		6	6							
9	Б1.В.04	Внешнеэкономические операции																За	108	48	24		22	2		60					3	За	108	48	24		22	2		60				3		6	6							
10	Б1.В.05	Цифровая торговля и маркетинг																Эк	144	46	18		24			66	2	2	32	4		Эк	144	46	18		24			66	2	2	32	4		8	6							
11	Б1.В.08	Категорийный менеджмент	Эк	144	40	12		24				72	2	2	32	4																Эк	144	40	12		24			72	2	2	32	4		6	5							
12	Б1.В.09	Маркетинговые исследования																За	108	30	12		16	2			78				3	За	108	30	12		16	2			78				3		6	67						
13	Б1.В.14	Документирование торговой деятельности	За	108	42	18		22	2			66				3																За	108	42	18		22	2			66				3		6	5						
14	Б1.В.15	Маркетинг-менеджмент	Эк КП	180	48	18		24	1	1	18	82	2	2	32	5															Эк КП	180	48	18		24	1	1	18	82	2	2	32	5		6	5							
15	Б1.В.17	Управление поставками																За	144	36	12		22	2		108				4	За	144	36	12		22	2		108				4		6	6								
16	Б1.В.18	Иновационные маркетинговые коммуникации																Эк	180	70	24		42			78	2	2	32	5		Эк	180	70	24		42			78	2	2	32	5		6	6							
17	Б1.В.22	Оптово-посреднические операции	ЗаО	108	42	18		22	2			66				3															ЗаО	108	42	18		22	2			66				3		6	5							
18	Б1.В.23	Междисциплинарный проект "Совершенствование торговой деятельности предприятия на основе маркетинговых исследований"																КП	72	6	4			1	1	18	48			2	КП	72	6	4			1	1	18	48			2		6	6								
19	ФТД.03	Основы военной подготовки																За	72	58	22		34	2			14			2	За	72	58	22		34	2			14			2		5	6								
<b>ФОРМЫ КОНТРОЛЯ</b>				Эк(3) За(5) ЗаО КП														Эк(4) За(5) КП														Эк(7) За(10) ЗаО КП(2)																						
<b>ПРАКТИКИ</b>			(План)																108	3						105				3	2		108	3						105				3	2									
Б2.О.02.01(П)			Торгово-экономическая практика															За	108	3					105				3	2	За	108	3					105				3	2											
<b>ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИТОГОВАЯ АТТЕСТАЦИЯ</b>			(План)																																																			
<b>КАНИКУЛЫ</b>																																																						
																	1														7														8									

№	Индекс	Наименование	Семестр 7														Семестр 8														Итого за курс														Каф.	Семестр										
			Академических часов														Академических часов														Академических часов																									
			Контроль	Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРкр	СР	Каттэ к	КЭ	СРэк	з.е.	Неделя	Контроль	Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРкр	СР	Каттэ к	КЭ	СРэк	з.е.	Неделя	Контроль	Всего	Кон такт.	Лек	Лаб	Пр	Катт	ИК	СРкр	СР	Каттэ к	КЭ			СРэк	Всего	Неделя							
ИТОГО (с факультативами)				1116											31	19	1/6		1044											29	20	4/6		2160													60	39	5/6							
ИТОГО по ОП (без факультативов)				1116											31				1044											29				2160												60										
УЧЕБНАЯ НАГРУЗКА, (акад.час/нед)	ОП, факультативы (в период ТО)		59																40,5															49,8																						
	ОП, факультативы (в период экз. сес.)		54																54															54																						
	Ауд. нагр. (ОП - элект. курсы по физ.к.)		18,8																13,5															16,2																						
	Конт. раб. (ОП - элект. курсы по физ.к.)		19,4																13,9															16,7																						
ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛИ)				1116	336	120			190	9	1	18	634	8	8	128	31	ТО: 16 Э: 2,2/3		288	82	24			48	1	1	18	124	4	4	64	8	ТО: 5 Э: 1,1/3		1404	418	144			238	10	2	36	758	12	12	192	39	ТО: 21 Э: 5/4						
1	Б1.О.28	Страхование в торговле	За	144	36	12			22	2					108																															4		7	7							
2	Б1.В.07	Управление торговой организацией	Эк,КП	180	66	30			30	1	1	18	64	2	2	32	5																													4		6	7							
3	Б1.В.09	Маркетинговые исследования	Эк	144	40	12			24						72	2	2	32																												4		6	67							
4	Б1.В.10	Брендинг	За	108	36	12			22	2					72			3																												3		6	7							
5	Б1.В.11	Мерчандайзинг																3																													3		6	8						
6	Б1.В.12	Анализ и прогнозирование конъюнктуры товарных рынков	Эк	144	40	12			24						72	2	2	32	Эк,КП	144	42	12			24	1	1	18	52	2	2	32	4														4		6	7						
7	Б1.В.13	Поведение потребителей	ЗаО	144	36	12			22	2					108			4																												4		6	7							
8	Б1.В.16	Digital-маркетинг	За	108	36	12			22	2					72			3																												3		6	7							
9	Б1.В.19	Организация бизнеса в торговле	Эк	144	46	18			24						66	2	2	32																													4		6	7						
10	Б1.В.20	Маркетинг в международной торговле																4	Эк	144	40	12			24						72	2	2	32	4														4		6	8				
ФОРМЫ КОНТРОЛЯ			Эк(4) За(3) ЗаО КП														Эк(2) КП														Эк(6) За(3) ЗаО КП(2)																									
ПРАКТИКИ (План)																				432	10						4	6		422					12	8		432	10					4	6		422					12	8			
	Б2.О.02.02(П)	Торгово-технологическая практика	За	108	3										1	2	105																	3	2	За	108	3					1	2		105					3	2				
	Б2.О.02.03(П)	Научно-исследовательская работа	За	108	3										1	2	105																		3	2	За	108	3					1	2		105					3	2			
	Б2.В.01.01(Пд)	Преддипломная практика	ЗаО	216	4										2	2	212																	6	4	ЗаО	216	4					2	2		212					6	4				
ГОСУДАРСТВЕННАЯ ИТОГОВАЯ АТТЕСТАЦИЯ (План)																				324	14							6		310	8				9	6		324	14					6		310	8				9	6				
	Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	Эк	324	14										6		310	8											6		310	8			9	6	Эк	324	14					6		310	8				9	6				
КАНИКУЛЫ																																																								

Индекс	Наименование	Формируемые компетенции
Б1	Дисциплины (модули)	УК-1.1; УК-1.2; УК-1.3; УК-2.1; УК-2.2; УК-3.1; УК-3.2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-11.1; УК-11.2; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б1.0	Обязательная часть	УК-1.1; УК-1.2; УК-1.3; УК-2.1; УК-2.2; УК-3.1; УК-3.2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-11.1; УК-11.2; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б1.0.01	История (история России, всеобщая история)	УК-5.1; УК-5.2
Б1.0.02	Философия	УК-5.1; УК-5.2
Б1.0.03	Иностранный язык	УК-4.1; УК-4.2; УК-4.4
Б1.0.04	Безопасность жизнедеятельности	УК-8.1; УК-8.2
Б1.0.05	Социально-психологическая адаптация и коммуникация	УК-9.1; УК-9.2
Б1.0.06	Предпринимательство	УК-10.2; УК-10.3
Б1.0.07	Государственная антикоррупционная политика	УК-11.1; УК-11.2
Б1.0.08	Право	УК-2.2; УК-11.1
Б1.0.09	Информационные технологии	УК-1.1; ОПК-5.1
Б1.0.10	Информационные технологии в торговле	УК-1.1; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б1.0.11	Высшая математика	УК-1.3; УК-2.1; УК-2.2
Б1.0.12	Теория вероятностей и математическая статистика	ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3
Б1.0.13	Математические методы и модели в экономике	УК-10.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3
Б1.0.14	Общая теория статистики	ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3
Б1.0.15	Статистика торговли	ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3
Б1.0.16	Микроэкономика	ОПК-1.1; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3
Б1.0.17	Макроэкономика	ОПК-1.1; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3
Б1.0.18	Математический практикум для экономистов и менеджеров	УК-10.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3
Б1.0.19	Коммерция в сфере обращения	ОПК-3.2; ОПК-4.1; ОПК-4.2
Б1.0.20	Менеджмент	УК-1.3; УК-6.1; ОПК-4.1; ОПК-4.2
Б1.0.21	Управление человеческими ресурсами	УК-3.1; УК-3.2; УК-9.1; УК-9.2
Б1.0.22	Торговое дело	ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.3
Б1.0.23	Теоретические основы товароведения и стандартизация	ОПК-4.1
Б1.0.24	Налоги и налогообложение	УК-1.1; ОПК-1.2
Б1.0.25	Маркетинг	УК-1.2; ОПК-1.2; ОПК-4.2
Б1.0.26	Бухгалтерский учет	ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-5.2
Б1.0.27	Мировая экономика и внешнеэкономическая деятельность	ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3
Б1.0.28	Страхование в торговле	УК-1.2; ОПК-2.2
Б1.0.29	Дисциплины (модули) по физической культуре и спорту	УК-7.1; УК-7.2
Б1.0.29.01	Физическая культура	УК-7.1
Б1.0.29.02	Элективные дисциплины по физической культуре и спорту	УК-7.2

Б1.О.ДЭ.01	Элективные дисциплины. Модуль Soft Skills	УК-3.1; УК-3.2; УК-4.3; УК-6.2
Б1.О.ДЭ.01.01	Этика деловых отношений	УК-3.1; УК-3.2; УК-4.3; УК-6.2
Б1.О.ДЭ.01.02	Деловые и межкультурные коммуникации	УК-3.1; УК-3.2; УК-4.3; УК-6.2
Б1.О.ДЭ.01.03	Переговоры	УК-3.1; УК-3.2; УК-4.3; УК-6.2
Б1.О.ДЭ.02	Элективные дисциплины. Модуль Digital Skills	УК-1.1
Б1.О.ДЭ.02.01	Основы работы с Большими данными	УК-1.1
Б1.О.ДЭ.02.02	Основы информационной безопасности	УК-1.1
Б1.В	Часть, формируемая участниками образовательных отношений	УК-4.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5
Б1.В.01	Иностранный язык профессионального общения	УК-4.2; ПК-1.1
Б1.В.02	Логистика	ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-3.2; ПК-3.3
Б1.В.03	Товароведение потребительских товаров	ПК-1.1; ПК-4.2
Б1.В.04	Внешнеэкономические операции	ПК-2.2; ПК-4.2
Б1.В.05	Цифровая торговля и маркетплейсы	ПК-5.1; ПК-5.3
Б1.В.06	Регулирование торговой деятельности	ПК-1.1; ПК-2.3; ПК-4.3
Б1.В.07	Управление торговой организацией	ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-3.2; ПК-4.4
Б1.В.08	Категорийный менеджмент	ПК-1.2; ПК-4.2; ПК-4.5
Б1.В.09	Маркетинговые исследования	ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5
Б1.В.10	Брендинг	ПК-1.1; ПК-3.1; ПК-3.3; ПК-4.5
Б1.В.11	Мерчандайзинг	ПК-4.2; ПК-4.4; ПК-4.5
Б1.В.12	Анализ и прогнозирование конъюнктуры товарных рынков	ПК-3.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.4
Б1.В.13	Поведение потребителей	ПК-5.3; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5
Б1.В.14	Документирование торговой деятельности	ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.2; ПК-2.3
Б1.В.15	Маркетинг-менеджмент	ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5
Б1.В.16	Digital-маркетинг	ПК-5.1; ПК-5.2
Б1.В.17	Управление поставками	ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1
Б1.В.18	Инновационные маркетинговые коммуникации	ПК-1.1; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.5
Б1.В.19	Организация бизнеса в торговле	ПК-2.1; ПК-2.3; ПК-3.2; ПК-3.3
Б1.В.20	Маркетинг в международной торговле	ПК-1.1; ПК-1.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5
Б1.В.21	Аналитика торгово-хозяйственной деятельности	ПК-2.2; ПК-3.3; ПК-4.1; ПК-4.3
Б1.В.22	Оптово-посреднические операции	ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3
Б1.В.23	Междисциплинарный проект "Совершенствование торговой деятельности предприятия на основе маркетинговых исследований"	ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5
Б2	Практика	ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б2.О	Обязательная часть	ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б2.О.01	Учебная практика	ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-5.2
Б2.О.01.01(У)	Ознакомительная практика	ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-5.2
Б2.О.02	Производственная практика	ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б2.О.02.01(П)	Торгово-экономическая практика	ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3

	Б2.О.02.02(П)	Торгово-технологическая практика	ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-6.1; ОПК-6.2
	Б2.О.02.03(П)	Научно-исследовательская работа	ОПК-1.1; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ОПК-6.1; ОПК-6.2
Б2.В		Часть, формируемая участниками образовательных отношений	ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5
	Б2.В.01	Производственная практика	ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5
	Б2.В.01.01(Пд)	Преддипломная практика	ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5
Б3		Государственная итоговая аттестация	УК-1.1; УК-1.2; УК-1.3; УК-2.1; УК-2.2; УК-3.1; УК-3.2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-11.1; УК-11.2; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5; ОПК-6.1; ОПК-6.2
	Б3		УК-1.1; УК-1.2; УК-1.3; УК-2.1; УК-2.2; УК-3.1; УК-3.2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-11.1; УК-11.2; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5; ОПК-6.1; ОПК-6.2
	Б3.01	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы	УК-1.1; УК-1.2; УК-1.3; УК-2.1; УК-2.2; УК-3.1; УК-3.2; УК-4.1; УК-4.2; УК-4.3; УК-4.4; УК-5.1; УК-5.2; УК-6.1; УК-6.2; УК-7.1; УК-7.2; УК-8.1; УК-8.2; УК-9.1; УК-9.2; УК-10.1; УК-10.2; УК-10.3; УК-11.1; УК-11.2; ОПК-1.1; ОПК-1.2; ОПК-1.3; ОПК-2.1; ОПК-2.2; ОПК-2.3; ОПК-3.1; ОПК-3.2; ОПК-3.3; ОПК-4.1; ОПК-4.2; ОПК-5.1; ОПК-5.2; ПК-1.1; ПК-1.2; ПК-1.3; ПК-2.1; ПК-2.2; ПК-2.3; ПК-3.1; ПК-3.2; ПК-3.3; ПК-5.1; ПК-5.2; ПК-5.3; ПК-4.1; ПК-4.2; ПК-4.3; ПК-4.4; ПК-4.5; ОПК-6.1; ОПК-6.2
ФТД		Факультативы	УК-3.2; УК-8.2; ПК-4.5
	ФТД		УК-3.2; УК-8.2; ПК-4.5
	ФТД.01	Организация добровольческой (волонтерской) деятельности и взаимодействие с социально ориентированными НКО	УК-3.2
	ФТД.02	PR-технологии в торговом менеджменте	ПК-4.5
	ФТД.03	Основы военной подготовки	УК-8.2

		Итого					Курс 1			Курс 2			Курс 3			Курс 4		
		Баз.%	Вар.%	ДЭ(от Вар.)%	з.е.		Всего	Сем. 1	Сем. 2	Всего	Сем. 3	Сем. 4	Всего	Сем. 5	Сем. 6	Всего	Сем. 7	Сем. 8
					Не менее	Факт												
	Итого (с факультативами)				188	245	60	25	35	63	29	34	62	29	33	60	31	29
	Итого по ОП (без факультативов)				186	240	60	25	35	60	29	31	60	29	31	60	31	29
Б1	Дисциплины (модули)	57%	43%	0%	160	210	60	25	35	54	29	25	57	29	28	39	31	8
Б1.О	Обязательная часть					120	60	25	35	47	29	18	9	9		4	4	
Б1.В	Часть, формируемая участниками образовательных отношений					90				7		7	48	20	28	35	27	8
Б2	Практика	71%	29%	0%	20	21				6		6	3		3	12		12
Б2.О	Обязательная часть					15				6		6	3		3	6		6
Б2.В	Часть, формируемая участниками образовательных отношений					6										6		6
Б3	Государственная итоговая аттестация				6	9										9		9
Б3						9										9		9
ФТД	Факультативы				2	5				3		3	2		2			
ФТД						5				3		3	2		2			
	Учебная нагрузка (акад.час/нед)	ОП, факультативы (в период ТО)				56	-	49.3	63.6	-	57.2	55.7	-	58.4	53.7	-	59	40.5
		ОП, факультативы (в период экз. сессий)				54	-	54	54	-	54	54	-	54	54	-	54	54
	Контактная работа в период ТО (акад.час/нед)	ОП без элект. дисциплин по физ.к.				20.4	-	20.1	25.4	-	22	18.7	-	21.7	17.2	-	19.4	13.9
		элективные дисциплины по физ.к.				2.6	-	3.2	3.1	-	3.2	3.3	-	3.3	3.1	-		
	Суммарная контактная работа (акад. час)	Блок Б1				3004	-	410	526	-	446	378	-	436	390	-	336	82
		в том числе по элект. дисц. по ф.к.				328	-	54	54	-	54	54	-	56	56	-		
		Блок Б2				31	-			-		18	-		3	-		10
		Блок Б3				14	-			-			-			-		14
		Блок ФТД				94	-			-		36	-		58	-		
		Итого по всем блокам				3143	-	410	526	-	446	432	-	436	451	-	336	106
	Аудиторная нагрузка (акад.час/нед)	ОП без элект. дисциплин по физ.к.				19.7	-	19.5	24.6	-	21.2	18.1	-	20.9	16.8	-	18.8	13.5
		элективные дисциплины по физ.к.					-	3.2	3	-	3.2	3.2	-	3.3	3	-		
	Обязательные формы контроля	ЭКЗАМЕН (Эк)					8	3	5	7	3	4	7	3	4	7	4	3
		ЗАЧЕТ (За)					7	4	3	7	3	4	9	5	4	5	3	2
		ЗАЧЕТ С ОЦЕНКОЙ (ЗаО)					3	1	2	4	3	1	1	1		2	1	1
		КУРСОВОЙ ПРОЕКТ (КП)											2	1	1	2	1	1
		КУРСОВАЯ РАБОТА (КР)					1		1	2	1	1						
	Процент ... занятий от аудиторных (%)	лекционных					37.47%											
		в интерактивной форме					13.1%											
	Объем обязательной части от общего объема программы (%)					56.2%												
	Объем конт. работы от общего объема времени на реализацию дисциплин (модулей) (%)					38.08%												