

Документ подписан простой электронной подписью  
Информация о владельце:  
ФИО: Петровская Анна Викторовна  
Должность: Директор  
Дата подписания: 27.07.2023 10:31:15  
Уникальный программный ключ:  
798bda6555fbdebe827768f6f17108a17490f0e511668a63b1f00e5199

Приложение 3  
к основной профессиональной образовательной программе  
по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика»  
направленность (профиль) программы «Экономика и управление на предприятии  
(организации)»

**Министерство науки и высшего образования Российской Федерации  
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова»  
Краснодарский филиал РЭУ им. Г. В. Плеханова**

Факультет экономики, менеджмента и торговли

Кафедра бухгалтерского учета и анализа

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ**

**Б1.В.01 Иностранный язык профессионального общения**

<b>Направление подготовки</b>	<b>38.03.01 Экономика</b>
<b>Направленность (профиль) программы</b>	<b>Экономика и управление на предприятии (организации)</b>
<b>Уровень высшего образования</b>	<b>Бакалавриат</b>

Год начала подготовки 2021

Краснодар – 2021 г.

Составитель:

к.ф.н., доцент кафедры бухгалтерского учета и анализа С.М. Гузиекова

Рабочая программа одобрена на заседании кафедры финансов и кредита  
Краснодарского филиала РЭУ им. Г.В. Плеханова, протокол № 6 от 21.01.2021  
г.

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>I. ОРГАНИЗАЦИОННО-МЕТОДИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ.....</b>	<b>4</b>
Цель и задачи освоения дисциплины.....	4
Место дисциплины в структуре образовательной программы.....	4
Дисциплина «Иностранный язык профессионального общения» относится к части, формируемой участниками образовательных отношений.....	4
Объем дисциплины и виды учебной работы.....	4
Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине.....	5
<b>II. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ.....</b>	<b>7</b>
<b>III. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ.....</b>	<b>10</b>
РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА.....	10
ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННО-СПРАВОЧНЫХ СИСТЕМ.....	10
ПЕРЕЧЕНЬ ЭЛЕКТРОННО-ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ РЕСУРСОВ.....	10
ПЕРЕЧЕНЬ РЕСУРСОВ ИНФОРМАЦИОННО-ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОЙ СЕТИ "ИНТЕРНЕТ", НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ.....	11
ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ, ВКЛЮЧАЯ ПЕРЕЧЕНЬ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ.....	11
МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ.....	11
<b>IV. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ.....</b>	<b>11</b>
<b>V. МЕТОДИЧЕСКИЕ МАТЕРИАЛЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ ПРОЦЕДУРЫ ОЦЕНИВАНИЯ ЗНАНИЙ И УМЕНИЙ, ХАРАКТЕРИЗУЮЩИХ ЭТАПЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ.....</b>	<b>12</b>
<b>VI. ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ.....</b>	<b>12</b>
<b>АННОТАЦИЯ К РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЕ ДИСЦИПЛИНЫ.....</b>	<b>33</b>

# І. ОРГАНИЗАЦИОННО-МЕТОДИЧЕСКИЙ РАЗДЕЛ

## Цель и задачи освоения дисциплины

Целью дисциплины «Иностранный язык профессионального общения» является овладение обучающимися коммуникативной компетенцией, которая в дальнейшем позволит пользоваться иностранным языком в различных областях профессиональной деятельности, научной и практической работе, в общении с деловыми партнерами, для самообразовательных и других целей.

Наряду с практической целью, курс иностранного языка профессионального общения реализует образовательные и воспитательные цели, способствуя

1. Расширению кругозора студентов,
2. Повышению общей культуры и образования,
3. Культуры мышления делового общения,
4. Воспитанию терпимости и уважения к духовным ценностям других стран и народов.

Задачи учебной дисциплины «Иностранный язык профессионального общения»:

1. Овладение иноязычными речевыми умениями устного и письменного общения, такими как чтение оригинальной литературы разных функциональных стилей и жанров, умение принимать участие в беседе повседневного и профессионального характера, выражать обширный реестр коммуникативных намерений, владеть основными видами монологического высказывания, соблюдая правила речевого этикета, и понимать на слух, вести деловую переписку на иностранном языке;

2. Знание языковых средств и формирование адекватных им языковых навыков, в таких аспектах как фонетика, лексика и грамматика;

3. Умение пользоваться словарно-справочной литературой на иностранном языке;

4. Знание национальной культуры, а также культуры общения и ведения бизнеса стран изучаемого языка;

5. Умение вести самостоятельный творческий поиск.

## Место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина «Иностранный язык профессионального общения» относится к части, формируемой участниками образовательных отношений.

## Объем дисциплины и виды учебной работы

Таблица 1

Показатели объема дисциплины	Всего часов по формам обучения	
	<i>очная</i>	<i>очно-заочная</i>
Объем дисциплины в зачетных единицах	<b>5 ЗЕТ</b>	
Объем дисциплины в акад. часах	<b>180</b>	
Промежуточная аттестация:	5 семестр – зачет	5 семестр – зачет

форма	6 семестр – экзамен	6 семестр – экзамен
<b>Контактная работа обучающихся с преподавателем (Контакт. часы), всего:</b>	<b>88</b>	<b>30</b>
1. Контактная работа на проведение занятий лекционного и семинарского типов, всего часов, в том числе:	<b>82</b>	<b>24</b>
• лекции	-	-
• практические занятия	82	24
• лабораторные занятия	-	-
в том числе практическая подготовка	-	-
2. Индивидуальные консультации (ИК)	-	-
3. Контактная работа по промежуточной аттестации (Катт)	<b>2</b>	<b>2</b>
4. Консультация перед экзаменом (КЭ)	<b>2</b>	<b>2</b>
5. Контактная работа по промежуточной аттестации в период экз. сессии / сессии заочников (Каттэк)	<b>2</b>	<b>2</b>
<b>Самостоятельная работа (СР), всего:</b>	<b>92</b>	<b>150</b>
в том числе:		
• самостоятельная работа в период экз. сессии (СРэк)	32	32
• самостоятельная работа в семестре (СРс)	60	118
• изучение ЭОР	-	-
• изучение онлайн-курса или его части	-	-
• выполнение индивидуального или группового проекта	-	-

## Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине

Таблица 2

Формируемые компетенции (код и наименование компетенции)	Индикаторы достижения компетенций (код и наименование индикатора)	Результаты обучения (знания, умения)
УК-4. Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах)	УК-4.1. Выбирает на государственном языке РФ и иностранном(-ых) языках коммуникативно приемлемые стиль и средства взаимодействия в общении с деловыми партнерами	УК-4.1. 3-1. <b>Знает</b> нормы устной речи, принятые в профессиональной среде.
		УК-4.1. У-1. <b>Умеет</b> выбирать стиль общения на государственном языке РФ и иностранном языке применительно к ситуации взаимодействия УК-4.1. У-2. <b>Умеет</b> применять иностранный язык на уровне, необходимом и достаточном для общения в профессиональной среде

Формируемые компетенции (код и наименование компетенции)	Индикаторы достижения компетенций (код и наименование индикатора)	Результаты обучения (знания, умения)
	УК-4.2. Ведет деловую переписку на государственном языке РФ и иностранном(-ых) языках	<p>УК-4.2. 3-1. <b>Знает</b> нормы письменной речи, принятые в профессиональной среде</p> <p>УК-4.2. У-1. <b>Умеет</b> вести деловую переписку на государственном языке РФ и/или иностранном языке</p>
ПК-2. Стратегическое управление процессами планирования производственных ресурсов и производственных мощностей	ПК-2.3 Обеспечение правильного сочетания экономических и административных методов руководства, единоначалия и коллегиальности в обсуждении и решении вопросов, материальных и моральных стимулов повышения эффективности производства, применение принципа материальной заинтересованности и ответственности каждого работника за индивидуальные результаты работы, а также всего коллектива	<p>ПК-2.3. 3-1. <b>Знает</b> методы моделирования технологий обеспечения качества, методы классификации, методы принятия решений в условиях неопределенности и риска</p> <p>ПК-2.3. У-1. <b>Умеет</b> проводить комплексное изучение отраслевого рынка промышленной продукции, потребителей товаров, поставщиков сырья, материалов и комплектующих, конкурирующих организаций-производителей продуктов-заменителей, оценивать уровень конкурентной борьбы, составлять обзоры конъюнктуры рынка</p>

## II. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Этапы формирования и критерии оценивания сформированности компетенций  
для обучающихся очной формы обучения

Таблица 3

№ п/п	Наименование раздела, темы дисциплины	Трудоемкость, академические часы					Индикаторы достижения компетенций	Результаты обучения (знания, умения)	Учебные задания для аудиторных занятий	Текущий контроль	Задания для творческого рейтинга (по теме(-ам)/разделу или по всему курсу в целом)	
		Лекции	Практические занятия	Лабораторные занятия	Практическая подготовка	Самостоятельная работа/КЭ, Катгэк, Катг						Всего
Семестр 5												
1.	<b>Тема 1. Деловой стиль общения.</b> Этика делового общения. Деловая коммуникация. Официально-деловая письменная речь. Электронная деловая коммуникация.	-	14	-	-	10	24	УК-4.1, УК-4.2	УК-4.1 3-1 УК-4.1 У-1	О.	Т.	Д.
2.	<b>Тема 2. Управление организацией.</b> Организационное лидерство. Тайм менеджмент и организация труда. Структура организации.	-	14	-	-	10	24	УК-4.1, УК-4.2 ПК-2.3	УК-4.1 3-1. УК-4.1 У-1 ПК-2.3 У-1	О.	Т.	Ин.п.
3.	<b>Тема 3. Командная работа.</b> Создание эффективных команд. Развитие лидерских качеств. Построение коммуникации и культуры обратной связи.	-	12	-	-	10	22	УК-4.1, УК-4.2	УК-4.1 3-1 УК-4.1 У-1 ПК-2.3. 3-1 ПК-2.3. У-1	Гр.д.	К/р	Ин.п.
Семестр 6												
4.	<b>Тема 4. Построение взаимоотношений с клиентами.</b> Клиентоориентированность. Работа с жалобами клиентов. Техники привлечения клиентов	-	14	-	-	10	24	УК-4.1, УК-4.2	УК-4.1 3-1 УК-4.1 У-1	О.	К/р	Гр.п
5.	<b>Тема 5. Управление кризисом.</b> SWAT-анализ. Корректировка стратегии. Повышение производительности.	-	14	-	-	10	24	УК-4.1, УК-4.2	УК-4.1 3-1 УК-4.1 У-1	О.	Т.	Э.
6.	<b>Тема 6. Международное сотрудничество.</b> Участие в международных мероприятиях, выступление с докладами на международных конгрессах. Установление партнерства.	-	14	-	-	10	24	УК-4.1, УК-4.2	УК-4.1 3-1 УК-4.1 У-1	Гр.д.	Т.	Ин.п.

	Консультация перед экзаменом (КЭ)					-/2	2					
	Контактная работа по промежуточной аттестации в период экз. сессии / сессии заочников (Каттэк)					-/2	2					
	Контактная работа по промежуточной аттестации (Катт)					-/2	2					
	Самостоятельная работа в период экз. сессии (СРэк)					32/-	32					
	<b>Итого</b>	-	82	-	-	92/6	180	-	-	-	-	-

**Этапы формирования и критерии оценивания сформированности компетенций  
для обучающихся очно-заочной формы обучения**

Таблица 3.1

№ п/ п	Наименование раздела, темы дисциплины	Трудоемкость, академические часы					Индикаторы достижения компетенций	Результаты обучения (знания, умения)	Учебные задания для аудиторных занятий	Текущий контроль	Задания для творческого рейтинга (по теме(-ам)/разделу или по всему курсу в целом)	
		Лекции	Практические занятия	Лабораторные занятия	Практическая подготовка	Самостоятельная работа/КЭ, Каттэк, Катт						Всего
Семестр 5												
1.	<b>Тема 1. Деловой стиль общения.</b> Этика делового общения. Деловая коммуникация. Официально-деловая письменная речь. Электронная деловая коммуникация.	-	4	-	-	20	24	УК-4.1, УК-4.2	УК-4.1 3-1 УК-4.1 У-1	О.	Т.	Д.
2.	<b>Тема 2. Управление организацией.</b> Организационное лидерство. Тайм менеджмент и организация труда. Структура организации.	-	4	-	-	20	24	УК-4.1, УК-4.2, ПК-2.3	УК-4.1 3-1 УК-4.1 У-1 ПК-2.3 У-1	О.	Т.	Ин.п.
3.	<b>Тема 3. Командная работа.</b> Создание эффективных команд. Развитие лидерских качеств. Построение коммуникации и культуры обратной связи.	-	4	-	-	18	22	УК-4.1, УК-4.2	УК-4.1 3-1 УК-4.1 У-1	Гр.д.	К/р	Ин.п.
Семестр 6												



4	<b>Тема 4. Построение взаимоотношений с клиентами.</b> Клиентоориентированность. Работа с жалобами клиентов. Техники привлечения клиентов	-	4	-	-	20	24	УК-4.1, УК-4.2	УК-4.1 3-1 УК-4.1 У-1	О.	К/р	Гр.п
5	<b>Тема 5. Управление кризисом.</b> SWAT-анализ. Корректировка стратегии. Повышение производительности.	-	4	-	-	20	24	УК-4.1, УК-4.2	УК-4.1 3-1 УК-4.1 У-1	О.	Т.	Э.
6	<b>Тема 6. Международное сотрудничество.</b> Участие в международных мероприятиях, выступление с докладами на международных конгрессах. Установление партнерства.	-	4	-	-	20	24	УК-4.1, УК-4.2	УК-4.1 3-1 УК-4.1 У-1	Гр.д.	Т.	Ин.п.
	<i>Консультация перед экзаменом (КЭ)</i>					-/2	2					
	<i>Контактная работа по промежуточной аттестации в период экз. сессии / сессии заочников (Каттэк)</i>					-/2	2					
	<i>Контактная работа по промежуточной аттестации (Катт)</i>					-/2	2					
	<i>Самостоятельная работа в период экз. сессии (СРэк)</i>					32/-	32					
	<b>Итого</b>	-	24	-	-	150/6	180	-	-	-	-	-

**Формы учебных заданий на аудиторных занятиях:**

*Опрос (О.)*

*Групповая дискуссия (Гр.д.)*

**Формы текущего контроля:**

*Тест (Т.)*

*Контрольные работы (К/р)*

*Деловая игра (Д.и.)*

*Кейс (К.)*

**Формы заданий для творческого рейтинга:**

*Индивидуальный и/или групповой проект (Ин.п./Гр.п.)*

*Эссе/доклад (Э., Д.)*

### **III. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ**

#### **РЕКОМЕНДУЕМАЯ ЛИТЕРАТУРА**

##### **Основная литература**

1. Черемина, В. Б. Деловой английский язык : учебник / В. Б. Черемина, Ю. А. Петрова, Д. Я. Гордиенко. - 2-е изд., стер. - Москва : ФЛИНТА, 2021. - 150 с. - ISBN 978-5-9765-2664-8. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/read?id=388317>
2. Английский язык для экономистов : учебник / Е. Н. Малюга, Н. В. Ваванова, Г. Н. Куприянова, И. В. Пушнова ; под ред. Е. Н. Малюга. - 2-е изд., перераб. и доп. - Москва : ФЛИНТА, 2021. - 320 с. - ISBN 978-5-9765-4497-0. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/read?id=395085>

##### **Дополнительная литература:**

1. Маньковская, З. В. Английский язык в ситуациях повседневного делового общения : учебное пособие / З.В. Маньковская. — Москва : ИНФРА-М, 2023. — 223 с. — (Среднее профессиональное образование). - ISBN 978-5-16-014149-7. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/read?id=418838>
2. Халилова, Л. А. English for students of economics = Английский язык для студентов-экономистов : учебник / Л.А. Халилова. — 4-е изд., перераб. и доп. — Москва : ФОРУМ : ИНФРА-М, 2023. — 383 с. — (Среднее профессиональное образование). - ISBN 978-5-00091-775-6. - Текст : электронный. - URL: <https://znanium.com/read?id=425201>

##### **Нормативные правовые документы:**

В рамках изучения дисциплины «Иностранный язык профессионального общения» не используются.

#### **ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННО-СПРАВОЧНЫХ СИСТЕМ**

1. <http://www.consultant.ru> - Справочно-правовая система Консультант Плюс;
2. <https://www.garant.ru/> - Справочно-правовая система Гарант.

#### **ПЕРЕЧЕНЬ ЭЛЕКТРОННО-ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ РЕСУРСОВ**

1. ЭБС «ИНФРА–М» <http://znanium.com>
2. Научная электронная библиотека eLibrary.ru <https://elibrary.ru/>
3. ЭБС BOOK.ru <http://www.book.ru>
4. ЭБС «Лань» <https://e.lanbook.com/>
5. ЭБС «ЮРАЙТ» <https://biblio-online.ru/>
6. Университетская библиотека online <http://biblioclub.ru/>
7. ЭБС «Grebennikon» <https://grebennikon.ru/>

## **ПЕРЕЧЕНЬ РЕСУРСОВ ИНФОРМАЦИОННО-ТЕЛЕКОММУНИКАЦИОННОЙ СЕТИ "ИНТЕРНЕТ", НЕОБХОДИМЫХ ДЛЯ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ**

<https://globaleuronews.com/> - электронные ресурсы веб-сайта euronews.

[www.parapal-online.co.uk/resources/essays](http://www.parapal-online.co.uk/resources/essays) - рекомендации и образцы написания эссе

[www.cambridge.org](http://www.cambridge.org) (CambridgeJournalsDigitalArchive) - электронный архив журналов

[www.englishclub.com](http://www.englishclub.com) – английский клуб в режиме онлайн (игры, викторины, форумы, чаты, мастер-классы преподавателей - носителей языка)

[www.visuwords.com](http://www.visuwords.com) - графический синонимический словарь на английском и французском языках

## **ПЕРЕЧЕНЬ ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ, ИСПОЛЬЗУЕМЫХ ПРИ ОСУЩЕСТВЛЕНИИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО ПРОЦЕССА ПО ДИСЦИПЛИНЕ, ВКЛЮЧАЯ ПЕРЕЧЕНЬ ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ**

1. Операционная система Microsoft Windows XP PRO
2. Пакет прикладных программ Microsoft Office Professional Plus 2007, 2010, 2013, 2016 (MS Word, MS Excel, MS Power Point, MS Access)
3. Антивирусная программа Касперского Kaspersky Endpoint Security для бизнеса-Расширенный Rus Edition 250-499 Node
4. Программное обеспечение утилита PeaZip Adobe Acrobat Reader DC

## **МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ**

Дисциплина «Иностранный язык профессионального общения» обеспечена:

для проведения занятий лекционного типа:

– учебной аудиторией, оборудованной учебной мебелью, мультимедийными средствами обучения для демонстрации лекций-презентаций;

для проведения занятий семинарского типа (практические занятия):

– учебной аудиторией, оборудованной учебной мебелью и техническими средствами обучения, служащими для представления учебной информации;

для самостоятельной работы:

– помещением для самостоятельной работы, оснащенным компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа к электронной информационно-образовательной среде филиала.

## **IV. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ**

- Методические рекомендации по организации и выполнению внеаудиторной самостоятельной работы.
- Методические указания по подготовке и оформлению рефератов.

## **V. МЕТОДИЧЕСКИЕ МАТЕРИАЛЫ, ОПРЕДЕЛЯЮЩИЕ ПРОЦЕДУРЫ ОЦЕНИВАНИЯ ЗНАНИЙ И УМЕНИЙ, ХАРАКТЕРИЗУЮЩИХ ЭТАПЫ ФОРМИРОВАНИЯ КОМПЕТЕНЦИЙ**

Результаты текущего контроля и промежуточной аттестации формируют рейтинговую оценку работы обучающегося. Распределение баллов при формировании рейтинговой оценки работы обучающегося осуществляется в соответствии с «Положением о рейтинговой системе оценки успеваемости и качества знаний студентов в процессе освоения дисциплины «Иностранный язык профессионального общения» в федеральном государственном бюджетном образовательном учреждении высшего образования «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова».

Таблица 4

<b>Виды работ</b>	<b>Максимальное количество баллов</b>
Выполнение учебных заданий на аудиторных занятиях	20
Текущий контроль	20
Творческий рейтинг	20
Промежуточная аттестация (зачет/экзамен)	40
<b>ИТОГО</b>	<b>100</b>

В соответствии с Положением о рейтинговой системе оценки успеваемости и качества знаний, обучающихся «преподаватель кафедры, непосредственно ведущий занятия со студенческой группой, обязан проинформировать группу о распределении рейтинговых баллов по всем видам работ на первом занятии учебного модуля (семестра), количестве модулей по учебной дисциплине, сроках и формах контроля их освоения, форме промежуточной аттестации, снижении баллов за несвоевременное выполнение выданных заданий. Обучающиеся в течение учебного модуля (семестра) получают информацию о текущем количестве набранных по дисциплине баллов через личный кабинет студента».

## **VI. ОЦЕНОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ<sup>1</sup>**

Оценочные материалы по дисциплине разработаны в соответствии с Положением о фонде оценочных материалах в федеральном государственном бюджетном образовательном учреждении высшего образования «Российский экономический университет имени Г.В. Плеханова».

### ***Перечень вопросов к зачету:***

<sup>1</sup> В данном разделе приводятся примеры оценочных материалов

1. Discuss the advantages and disadvantages of being a freelancer.
2. Describe the motivator factors.
3. What are the main causes of stress in the job? How would you combat stress?
4. You are calling to a company to find the address of a person.
5. Discuss the advantages and disadvantages of flexible working hours?
6. How can products be designed to be suitable for international markets?
7. What is the importance of team building? Describe the stages of team life.
8. What are the criteria for quality in the organization you would like to work for?
9. What do you do if you have nothing to declare?
10. What benefits are claimed for a merger and takeover?
11. Does technology make communication easier? Give examples.
12. Is it possible to cancel an appointment in a written form?
13. How does a company produce new ideas?
14. Is business-to-business relationship important for doing business? Speak about networking events.
15. What are international dishes?
16. You are discussing with your friend your hobbies
17. What are the risks for an organization? How does it handle risks?
18. Describe the main assets of the company.
19. What is the image of Tod's? What challenges have they faced entering new markets?
20. You are discussing with your partner the discount, packing and marking of the equipment according to the Contract
21. What are the ethical issues of the company?
22. What factors should be taken into account when measuring the level of development of a country?
23. What are the essential qualities of a successful business? Give example of a successful business and reasons for its success.
24. You are calling to a company and looking for a person.
25. What are three stages of a transaction?
26. What are the reasons of mergers and acquisitions' failure? What should companies do to succeed in business integration?
27. How long should your letter be?
28. Give examples of different accidents in companies. What are the reasons, and what is the effect on companies? What should companies do to deal with such situations.
29. You are discussing with your partner terms of payment and delivery for the computers.
30. Describe social responsibility issues in an organization.
31. Speak about different theories and factors that make people satisfied with their work and motivate them.
32. You are talking to a waiter at a restaurant
33. What advice would you give to someone trying to develop business relationships in China?
34. How to manage payments? Speak about business development.

35. How have job priorities among employees have changed over the last 10 years?
36. What is necessary to say when setting a meeting?
37. Are you optimistic about the capacity of the planet for future growth?
38. How is knowledge shared in the organization?
39. What should companies do to prepare themselves to manage crisis, during the crisis and after it?
40. Speak about forecasting and budgeting in corporate finance.
41. Speak about stakeholder theory. What is the effect of a large company's activity on the places where it operates?
42. What are the qualities for a successful manager today, compared to the past?
43. You have got a wrong number. Make your excuses.
44. Why is it so popular to attend a cookery course as part of a team-building exercise? Give at least 5 reasons with explanations.
45. Do attitudes to team-working vary in different countries? How can business build a successful team?
46. How many styles of letter are there?
47. What are the success factors relating to people, products, companies and countries? What is the key to success?
48. What do you say if you cant hear well?
49. You are discussing with your partner your hobbies for men and women.
50. You are meeting at the airport with an old friend.
51. How do you understand the watchword "Think global, act local"? What are the methods and stages of entering overseas markets?
52. You are making a laundry order.
53. What can you say about such things as continuity, anticipation, contestation and mobility? What are the possible disadvantages of them?
54. You are ordering meals on board the plane.
55. What do large companies have that smaller companies don't? And, what values are transported from smaller companies to large multinationals?
56. You are calling to the Embassy and discussing business a visa.
57. What is meant under «nonverbal communication»?
58. Describe the management style of Anna Wintour. What are the advantages and disadvantages of her style?
59. You are getting a tourist visa.
60. Give at least two examples of crises happened in different companies, how they deal with it and what lessons can be learned.
61. You are checking out and paying a bill.
62. What is the main duty of the hotel porter?
63. Speak about different hostile and friendly forms of cooperation between companies.
64. What is the model for leadership in business? Speak about recent trends in leadership.
65. What is the difference between face to face communication and written forms of communication? Give the advantages and disadvantages of both ways.
66. You are discussing your holiday trip.

67. Describe models for team roles and stages of team life.
68. Are the sounds important during business communication?
69. You have got a very bad connection while calling. Talk to a switch board operator.
70. What are the main areas of business communication? Speak about internal and external ways of communication.
71. You are talking about airport formalities.
72. What are the benefits of working for Marriot Hotels International?

***Перечень вопросов к экзамену:***

1. What are the main areas of business communication? Speak about internal and external ways of communication.
2. What is the difference between face to face communication and written forms of communication? Give the advantages and disadvantages of both ways.
3. Does technology make communication easier? Give examples.
4. How do you understand the watchword “Think global, act local”? What are the methods and stages of entering overseas markets?
5. What is the image of Tod’s? What challenges have they faced entering new markets?
6. How can products be designed to be suitable for international markets?
7. Is business-to-business relationship important for doing business? Speak about networking events.
8. Speak about stakeholder theory. What is the effect of a large company’s activity on the places where it operates?
9. What advice would you give to someone trying to develop business relationships in China?
10. What are the success factors relating to people, products, companies and countries? What is the key to success?
11. What are the essential qualities of a successful business? Give example of a successful business and reasons for its success.
12. What can you say about such things as continuity, anticipation, contestation and mobility? What are the possible disadvantages of them?
13. Speak about different theories and factors that make people satisfied with their work and motivate them.
14. How have job priorities among employees have changed over the last 10 years?
15. What are the benefits of working for Marriot Hotels International?
16. What is the model for leadership in business? Speak about recent trends in leadership.
17. What are the qualities for a successful manager today, compared to the past?
18. Describe the management style of Anna Wintour. What are the advantages and disadvantages of her style?
19. Describe models for team roles and stages of team life.

20. Do attitudes to team-working vary in different countries? How can business build a successful team?
21. Why is it so popular to attend a cookery course as part of a team-building exercise? Give at least 5 reasons with explanations.
22. Define the process of raising finance from the point of view of business owner and from investor.
23. In which ways can a business raise finance, and what are the advantages and the disadvantages of each one.
24. Speak about the problems of raising finance from the “angel” networking clubs, bank finance and venture capital funds.
25. Give the tips how to achieve customer satisfaction and how to reduce customer defection?
26. How are customer service requirements changing? How to train staff to deal with demanding customers?
27. Give examples of different accidents in companies. What are the reasons, and what is the effect on companies? What should companies do deal with such situations.
28. What should companies do to prepare themselves to manage crisis, during the crisis and after it?
29. Give at least two examples of crises happened in different companies, how they deal with it and what lessons can be learned.
30. Speak about different hostile and friendly forms of cooperation between companies.
31. What are the reasons of mergers and acquisitions’ failure? What should companies do to succeed in business integration?
32. What do large companies have that smaller companies don’t? And, what values are transported from smaller companies to large multinationals?
33. How to manage payments? Speak about business development.
34. You are calling to the Embassy and discussing business a visa.
35. You are getting a tourist visa.
36. You are meeting at the airport with an old friend.
37. You are talking about airport formalities.
38. On board the plane.
39. You are renting a car.
40. You are discussing your holiday trip.
41. You are making a reservation at a hotel.
42. You are making a laundry order.
43. You are booking a call to Moscow.
44. You are checking out and paying a bill.
45. You are ordering meals on board the plane.
46. You are talking to waiter at a restaurant.
47. You are inviting your foreing partner to a restaurant.
48. You are calling to a company and looking for a person.
49. You are calling to a company to find the address of a person.



50. You have got a very bad connection while calling. Talk to a switch board operator.
51. You have got a wrong number. Make your excuses.
52. You are telling your friend about your native city.
53. Tell your business partner about Krasnodar.
54. Tell your friend about your hobby.
55. You are discussing with your friend your hobbies.
56. You are discussing with your partner your hobbies for men and women.
57. You are discussing with your partner terms of payment and delivery for the computers.
58. You are discussing with your partner the discount, packing and marking of the equipment according to the Contract.
59. What is duty-free?
60. What do you do if you have nothing to declare?
61. What is the main duty of the hotel porter?
62. What do you say if you can't hear well?
63. What is necessary to say when setting a meeting?
64. Is it possible to cancel an appointment in a written form?
65. What is meant under «nonverbal communication»?
66. Are the sounds important during business communication?
67. What are international dishes?
68. What is your favourite place in Krasnodar?
69. How many styles of letter are there?
70. How long should your letter be?
71. What are three stages transaction?
72. What are the main causes of stress in the job? How would you combat stress?

*Тестовые задания к зачету:*

**1. Give the definitions to the following words:**

- a. Communication –
- б. Technical knowledge –
- в. Intranet –
- г. Knowledge officer –
- д. Facilitate –

**2. Give the appropriate words to the following definitions:**

- a. the promotional message aimed at creating an image, enhancing reputation, building goodwill, or advocating an idea or the philosophy of an organization, instead of sales promotion.
- б. the act of understanding by means of the sense or of the mind
- в. a place at which all interactions between a customer and a product seller are provided
- г. connections between a person giving money to an organization and this organization in order to get profit
- д. a specific branch or field of study or business

**3. Complete the sentences with the words in the box.**

*bush grapevine nutshell stick wall*

- a. I heard it on the \_\_\_\_\_ you've been promoted.
- б. I asked Rudy to say yes or no, but he just beat around the \_\_\_\_\_.
- в. Look, in a \_\_\_\_\_, my trip to Singapore was a huge success.
- г. I think you got the wrong end of the \_\_\_\_\_. I'm not going on holiday, I'm going on a business trip.
- д. John just doesn't listen. It's like talking to a brick \_\_\_\_\_.

**4. Choose the correct option (a–d).**

- 1. The new assistant manager is rather \_\_\_\_\_. He doesn't say much or seem very confident.  
a) reserved б) eloquent в) responsive г) rambling
- 2. I'd like you to be more \_\_\_\_\_ in your summary. I don't need every minor detail, just a broad outline of the key points.  
a) hesitant б) fluent в) succinct г) sensitive
- 3. It was very \_\_\_\_\_ of you to mention the mistake he made in front of everyone. He was very upset.  
a) persuasive б) tactless в) inhibited г) focused
- 4. His presentation wasn't particularly \_\_\_\_\_. It didn't link together very well at all.  
a) articulate б) vague в) coherent г) emotional
- 5. His responses were completely \_\_\_\_\_. I learned nothing from them as there was no detail at all.  
a) vague б) inhibited в) concise г) extrovert

**5. Complete the telephone conversation with the correct option (a–e).**

- A: Xenon Components, JanJohannsen speaking.  
B: Hello Jan. Yoshi here from Tenta Manufacturing.  
A: Hi Yoshi. How can I help you?  
B: We need 10,000 more of the 125Z components.  
A: Sorry, (21) \_\_\_\_\_. I can't hear you. (22) \_\_\_\_\_ ?  
B: 125Z components.  
A: I still can't hear you very well. (23) \_\_\_\_\_ ?  
B: Of course.  
(Yoshi's phone rings)  
A: Hi, Yoshi, Jan here, let's start again.  
B: 125Z – 10,000 units and we also need some of the 253S plastic sheets  
A: Sorry, I didn't (24) \_\_\_\_\_, it's a (25) \_\_\_\_\_. I don't know why.  
B: 253S plastic sheets.  
A: Right got that.  
a) really terrible connection  
b) it's a very bad line  
c) catch that  
d) Can I call you back  
e) Could you speak up please

**Тестовые задания к экзамену:**

**Choose the correct option (a–d).**

1. The new assistant manager is rather \_\_\_\_\_. He doesn't say much or seem very confident.  
a) reserved    b) eloquent    B) responsive    r) rambling
2. I'd like you to be more \_\_\_\_\_ in your summary. I don't need every minor detail, just a broad outline of the key points.  
a) hesitant    b) fluent    B) succinct    r) sensitive
3. It was very \_\_\_\_\_ of you to mention the mistake he made in front of everyone. He was very upset.  
a) persuasive    b) tactless    B) inhibited    r) focused
4. His presentation wasn't particularly \_\_\_\_\_. It didn't link together very well at all.  
a) articulate    b) vague    B) coherent    r) emotional
5. His responses were completely \_\_\_\_\_. I learned nothing from them as there was no detail at all.  
a) vague    b) inhibited    B) concise    r) extrovert
6. You can get \_\_\_\_\_ a lot using email instead of face-to-face meetings because it's easier to make excuses when no one can see you.  
a) off    b) away with    B) out    r) on with
7. Email is also a good way of directly \_\_\_\_\_ your ideas or products to someone powerful who you may not be able to meet otherwise.  
a) launching    b) engaging    B) influencing    r) pitching
8. Could you please \_\_\_\_\_ what you mean exactly? I'm not sure I fully understand.  
a) engage    b) clarify    B) interrupt    r) digress
9. The audience was extremely \_\_\_\_\_ to our product presentation and asked lots of questions. Some even placed big orders.  
a) focused    b) persuasive    B) eloquent    r) responsive
10. The speaker kept \_\_\_\_\_ and talking about his own experiences instead of the main topic.  
a) digressing    b) confusing    B) interrupting    r) clarifying
11. When it launched, Facebook was \_\_\_\_\_ to students.  
a) closed    b) only available    B) marketed mostly
12. Universities \_\_\_\_\_ social media networks.  
a) use    b) fail to understand    B) discourage the use of
13. Many business schools have their own intranet that they feel \_\_\_\_\_ Facebook.  
a) is much better than    b) could be replaced with    B) competes with
14. The article says that business schools don't have the \_\_\_\_\_ resources available to big companies such as Facebook.  
a) financial    b) IT    B) networking
15. According to the article, the over-35s group is a \_\_\_\_\_ Facebook market.  
a) growing    b) steady    B) shrinking
16. MBA students at Haas first meet one another \_\_\_\_\_.  
a) when they arrive    b) using the Haas intranet    B) on Facebook

17. Most Haas students and alumni use \_\_\_\_\_ networking site.  
 a) only their favourite      б) more than one      в) the Business Because
18. We've \_\_\_\_\_ that the risks are minimal so we're going ahead with the expansion plan.  
 a) calculated б) weighed    в) minimised      г) faced
19. You can never really \_\_\_\_\_ all risks, but you can limit them.  
 a) emanate    б) encounter в) eliminate    г) expect
20. Several people had accidents because of the faulty product. The company will have to pay product \_\_\_\_\_ costs.  
 a) responsibility    б) damages    в) catastrophe      г) liability
21. Once we have \_\_\_\_\_ any risks which may occur, we can then do everything we can to avoid them.  
 a) identified б) insured    в) reduced    г) spread
22. When we start doing business overseas we're likely to \_\_\_\_\_ many unfamiliar risks so we must be careful.  
 a) reduce    б) gauge    в) assess    г) face
23. We're taking a \_\_\_\_\_ risk investing heavily in expansion in the current economic climate. We could lose everything.  
 a) potential    б) tremendous    в) miniscule    г) immediate
24. The chances of another ship sinking tomorrow are \_\_\_\_\_. It's just not going to happen again for a very long time.  
 a) negligible б) considerable    в) substantial      г) huge
25. We need to \_\_\_\_\_ the pros and cons of this joint venture. Is it really as good as it seems to be?  
 a) encounter б) foresee    в) evaluate    г) anticipate
26. It's unlikely that there will be another \_\_\_\_\_ such as an earthquake or tsunami in the region for quite a while, so we don't need to worry.  
 a) damages    б) catastrophe    в) accumulation    г) liability
27. No one could have \_\_\_\_\_ the events which led to the disaster last year. They were totally unexpected.  
 a) predicted    б) estimated в) calculated г) faced
28. The electricity has been \_\_\_\_\_ so the electricity company can do major repairs to the network.  
 a) mismatched      б) disconnected    в) broken down    г) reduced
29. Team building exercises should \_\_\_\_\_ creativity in their participants, so they usually include exercises that require imagination.  
 a) build      б) motivate    в) inspire    г) break down
30. One of our main income \_\_\_\_\_ is the service side of the business.  
 a) streams    б) ventures    в) barriers    г) locations
31. The main purpose of team building courses is to \_\_\_\_\_ team spirit.  
 a) match    б) foster    в) prepare    г) contribute
32. I'm afraid that she is very \_\_\_\_\_ and can never find anything on her desk.  
 a) mismatched      б) intolerant    в) disorganised    г) impractical

33. The two companies have a \_\_\_\_\_ agreement about their target markets so there won't be any problems.  
 a) disloyal б) bilateral в) indecisive г) multicultural
34. Staff morale is very low at the moment so we must try to \_\_\_\_\_ our staff as soon as possible.  
 a) reduce б) maximise в) remotivate г) disconnect
35. He has no vision and can never see how good our ideas are. He's so \_\_\_\_\_.  
 a) impatient б) unfocused в) inefficient г) unimaginative
36. We've invested a lot in our staff so we must try to \_\_\_\_\_ staff turnover.  
 a) reduce б) inspire в) maximise г) build
37. He seemed very \_\_\_\_\_ about our idea. I don't think he liked it at all.  
 a) unenthusiastic б) unsociable в) unstable г) unexpected
38. I'm sorry, but it just \_\_\_\_\_ my mind. I'll do it now.  
 a) missed б) passed в) ripped г) slipped
39. The shop immediately gave me a \_\_\_\_\_ for the faulty product.  
 a) compensation б) refund в) payment г) remuneration
40. Today many companies offer money-back \_\_\_\_\_ to try to encourage people to buy and try their products.  
 a) refunds б) compensation в) guarantees г) payments
41. I think we've been talking at cross \_\_\_\_\_. Shall we start again?  
 a) purposes б) rapport в) meaning г) reasons
42. Customers are loyal to those companies who are prepared to \_\_\_\_\_ the extra mile with their customer service.  
 a) put б) do в) go г) make
43. We need to get to the \_\_\_\_\_ of this and find out what the real problem is.  
 a) top б) centre в) bottom г) middle
44. Customer care staff are trained to develop a \_\_\_\_\_ with their customers.  
 a) relation б) rapport в) report г) feeling
45. I think we were \_\_\_\_\_ off. We paid far too much for those chairs.  
 a) ripped б) taken в) passed г) paid
46. When you return goods, you need to show \_\_\_\_\_ of purchase.  
 a) receipt б) note в) sign г) proof
47. It was the last \_\_\_\_\_ when they refused to give me my money back, so I wrote a letter to the CEO.  
 a) buck б) straw в) time г) complaint
48. We'll finally be in the black next year, after we're repaid our \_\_\_\_\_.  
 a) grant б) dividend в) loan
49. When we began, we got our \_\_\_\_\_ capital from friends and family.  
 a) credit б) start-up в) asset
50. We \_\_\_\_\_ on the loan when we missed our January payment.  
 a) overpaid б) defaulted в) ripped off

**Типовые кейсы:**

## Keñc 1

### ISSUE

*Westlake is an American university. Two years ago, the university organised a study trip to Poland and the Czech Republic, so that students could learn about the counties' culture and history. Unfortunately, the organizers made many mistakes and the trip was not successful. This year, they will take another group of students (aged 18-21) to the same area. They want to avoid the mistakes they made in the past.*

### AGENDA

1. Discuss the possible problems that may arise in a trip like this.
2. Hold the meeting to discuss the most serious problems.
3. Rank the problems in order of seriousness.
4. Make suggestions which will make the next trip more successful.

### *Notes to the agenda*

#### ***1. Discuss the possible problems that may arise in a trip like this.***

Brainstorm possible problems in small groups of colleagues before going to a meeting.

#### ***2. Hold the meeting to discuss the most serious problems.***

Representatives of the groups should share their ideas concerning the most serious issues.

#### ***3. Rank the problems in order of seriousness.***

Representatives of the groups should build up a list of problems in order of seriousness.

#### ***4. Make suggestions which will make the next trip more successful.***

Trip organisers decide on the best ways to avoid difficulties in the next trip.

## Keñc 2

H&M: First Sweden then the World.

[www.hm.com](http://www.hm.com)

If you have an eye for fashion and a good sense of value, chances are you already know about H&M. The Swedish company has grown to be the world's second-largest apparel company by pursuing a balance of cutting-edge style, quality, and attractive prices.

H&M started in 1947 as a women's clothing store in Västerås, Sweden. International expansion came slowly at first, with stores in Norway in 1964, Denmark in 1967, and the United Kingdom in 1976. The product range expanded as well, with the addition of men's and children's lines and eventually cosmetics and items for the home. Germany, currently the company's largest market, followed in 1980. The pace accelerated through the 1990s, and by 2013, the company boasted 3,000 stores in more than 50 countries. Even with so many stores in operation, H&M still aims to expand by 10 to 15 percent every year.

To be sure, H&M's global expansion has not gone uncontested. Its biggest competitor overall—and the world's largest clothing retailer—is the multibrand

Spanish company Inditex. Inditex's biggest chain, Zara, is still relatively unknown in the United States but has a huge presence in Europe and other markets. Zara is highly regarded as the innovator of "fast fashion," in which high-speed design, production, and distribution systems can jump on trend shifts and get new styles into retail shops in as little as two or three weeks. Inditex isn't sitting still either, with plans to open 1,000 new stores in the next few years.

*Imagine you are Karl-Johan Persson, H&M's managing director and chief executive officer. How would you plot the company's continuing global expansion?*

*Would you use the same business strategies in every country or adapt to local markets?*

*Would you present H&M as a consistent global brand or modify the presentation for each country?*

*How would you keep growing when you're already the world's second-largest apparel retailer?*

### **Примеры вопросов для опроса:**

#### **Тема 1. Деловой стиль общения**

1. How to write emails in a formal and informal style?
2. How to introduce yourself at negotiations?
3. How to write a memo to all staff?
4. How to write a formal email with apologies?
5. How to write a formal email with requests?

#### **Тема 2. Управление организацией**

1. What is perfect competition?
2. What factors can cause market changes?
3. Why are monopolies and oligopolies considered uncompetitive and undesirable? How do they act in the competitive environment?
4. What connects the world of competitive sport to competitive business?
5. Discuss the advantages and disadvantages of being a freelancer.

#### **Тема 3. Командная работа**

1. What is STEEP analysis? Define its categories.
2. How do companies plan for the future?
3. Define the Global consumer goods industry
4. What changes have happened during your lifetime in the way people shop for food?
5. Which STEEP factors are pushing sales up or down?

#### **Тема 4. Построение взаимоотношений с клиентами**

1. What role does DICE theory play in change management?
2. Which are DICE theory's 4 core elements?
3. Define the 4 hard factors of Change Management.
4. Define the process of Project Management.
5. How is it linked to SMART business objectives? Why do projects generally fail?

#### **Тема 5. Управление кризисом**

1. Explain the concept of 4Ps, as well later added 3Ps.
2. What do the 4Cs stand for? Compare 4Ps and 4Cs.

3. What are the benefits of selling On- & Offline?
4. What is brand identity and how does it work?
5. What 3 elements make the branding successful according to Mary Jo Hatch and Majken Shultz?

### **Тема 6. Международное сотрудничество**

1. What are the benefits/drawbacks of ABC accounting method and when was it implemented?
2. Which are 4 common communicative “channels” within an organization?
3. How can they - 4 common communicative “channels”, communicate effectively?
4. What factors influence people when they buy any product or service?
5. What is microfinance and how does it work? When is it an inappropriate tool?

#### *Примеры тем групповых дискуссий:*

#### **Тема 1. Деловой стиль общения**

1. The importance of proper use of business etiquette.
2. Ways to make a good impression on partners.
3. Rules for preparing a public speech.
4. Etiquette of greetings and introductions.
5. Specifics of business communication with foreign partners.
6. Cultural gap.

#### **Тема 2. Управление организацией**

1. Describe the motivator factors.
2. What are the main causes of stress in the job? How would you combat stress?
3. Discuss the advantages and disadvantages of flexible working.
4. Is business-to-business relationship important for doing business? Speak about networking events.
5. Speak about stakeholder theory. What is the effect of a large company’s activity on the places where it operates?

#### **Тема 3. Командная работа**

1. What is the importance of team building? Describe the stages of team life.
2. What are the criteria for quality in the organization you would like to work for?
3. How does a company produce new ideas?
4. Speak about different theories and factors that make people satisfied with their work and motivate them.
5. How have job priorities among employees have changed over the last 10 years?

#### **Тема 4. Построение взаимоотношений с клиентами**

1. What are the main areas of business communication? Speak about internal and external ways of communication.
2. What is the difference between face to face communication and written forms of communication? Give the advantages and disadvantages of both ways.
3. Does technology make communication easier? Give examples.
4. How do you understand the watchword “Think global, act local”? What are the methods and stages of entering overseas markets?
5. What is the image of Tod’s? What challenges have they faced entering new markets?



### Тема 5. Управление кризисом

1. How can products be designed to be suitable for international markets?
2. Is business-to-business relationship important for doing business? Speak about networking events.
3. Speak about stakeholder theory. What is the effect of a large company's activity on the places where it operates?
4. What advice would you give to someone trying to develop business relationships in China?
5. What are the success factors relating to people, products, companies and countries? What is the key to success?

### Тема 6. Международное сотрудничество

1. Define the process of raising finance from the point of view of business owner and from investor.
2. In which ways can a business raise finance, and what are the advantages and the disadvantages of each one.
3. Speak about the problems of raising finance from the "angel" networking clubs, bank finance and venture capital funds.
4. Give the tips how to achieve customer satisfaction and how to reduce customer defection?
5. How are customer service requirements changing? How to train staff to deal with demanding customers?

#### *Примеры типовых заданий для контрольной работы:*

#### **Variant 1**

#### **Task 1. Choose the best word from the brackets to fill the gap**

1. We pay reasonable salaries and offer excellent fringe ..... (**perks/tips/benefits**).
2. There are currently 780,000 people ..... work in the UK (**away from/ out of/ out off**).
3. The 7.30 train to London is always full of ..... (**commuters/communers/committers**).
4. When the CEO was arrested our corporate ..... was severely damaged (**picture/image/logo**).
5. Our company is ..... , but our managing director behaves as if it belonged to him (**state-owned/state-governed/state-guided**).

#### **Task 2. In each gap write one word starting with the given letter**

1. Started fifty years ago as a family e-----, now it is a large multinational.
2. You will get a \$800 salary plus 20% c----- on any sales you make.
3. We have a f----- system but everyone must be in the office between 10 and 2.
4. After the railways were p----- the new owners laid off many workers.
5. I said hello to Jane but she did not return my g-----.

#### **Task 3. Complete the text with the words given below**

*approachable    boring    extended    exciting    temporary*

Mary James used to think that working for the same organization all the time was 1) ....., so she preferred 2) ..... jobs. But already in the very first days of her work for ADV she felt that she wanted to stay there. It was not that her job in ADV was more 3) ..... than in other companies where she had worked. It was the atmosphere that made the difference. All people around her were nice and friendly, all managers were open and 4) ..... . It seemed to Mary that relations between co-workers were like in a big 5) ..... family.

## Variant 2

### **Task 1. Choose the best word from the brackets to fill the gap**

1. We pay reasonable salaries and offer excellent fringe ..... (**perks/tips/benefits**).
2. There are currently 780,000 people ..... work in the UK (**away from/ out of/ out off**).
3. The 7.30 train to London is always full of ..... (**commuters/communers/committers**).
4. When the CEO was arrested our corporate ..... was severely damaged (**picture/image/logo**).
5. Our company is ....., but our managing director behaves as if it belonged to him (**state-owned/state-governed/state-guided**).

### **Task 2. In each gap write one word starting with the given letter**

1. S tarted fifty years ago as a family e-----, now it is a large multinational.
2. You will get a \$800 salary plus 20% c----- on any sales you make.
3. We have a f----- system but everyone must be in the office between 10 and 2.
4. After the railways were p----- the new owners laid off many workers.
5. I said hello to Jane but she did not return my g-----.

### **Task 3. Complete the text with the words given below**

*approachable boring extended exciting temporary*

Mary James used to think that working for the same organization all the time was 1) ....., so she preferred 2) ..... jobs. But already in the very first days of her work for ADV she felt that she wanted to stay there. It was not that her job in ADV was more 3) ..... than in other companies where she had worked. It was the atmosphere that made the difference. All people around her were nice and friendly, all managers were open and 4) ..... . It seemed to Mary that relations between co-workers were like in a big 5) ..... family.

### *Деловая игра:*

**1 Тема:** Building relationships at a conference

**2 Концепция игры:** Making successful pre-meeting small talk

**3 Роли:**

- A new business partner 1;
- A new business partner 2;

You are at a business conference. You are interested in making some new business contacts. Try to speak to as many people at the reception as possible.

**4 Ожидаемый (е) результат (ы)** Introduce yourself. Talk about one of the small talk topics you have prepared. Show interest in what other people say.

***Тематика групповых проектов:***

1. Categories of stocks and shares
2. Successful Company Employee Reward Systems
3. Organization Framework
4. Company Change Management Programs
5. Shareholders
6. Adoption and Implementation of ABC Accounting Method in Russia or in other countries
7. Socially Responsible Companies

***Тематика индивидуальных проектов:***

1. STEEP Analysis of Global Companies
2. Designs for Cultivating Creative Thinking at work
3. Recent Multinational Mergers /outcomes/
4. Project Management Company Profile
5. Financial planning
6. Microfinance Institutions
7. SWOT Analysis of auditing companies in Russia

***Тематика эссе:***

1. Эффективное управление
2. Управление человеческими ресурсами
3. Управление временем
4. Управление доходами
5. Менеджмент Организации
6. Финансовый Менеджмент
7. Менеджмент коммерческой деятельности
8. Менеджмент предпринимательской деятельности
9. Управление инновационным бизнесом
10. Финансовые документы
11. Аудит
12. Венчурный капитал
13. Международные компании
14. Стартап Бизнес
15. Финансовые услуги
16. Категории акций и облигаций
17. Малый и средний Бизнес
18. Преимущества и недостатки современного бизнеса

19. Бизнес Стратегии
20. Инновационные технологии в Бизнесе

**Тематика докладов:**

1. Конкуренция. Составляющие понятие конкуренции.
2. Типы деривативов.
3. Составление диаграмм связей и конспектирование.
4. Тенденции бизнеса и будущее. STEEP анализ
5. Мировая индустрия и глобальный потребитель.
6. Правила оформления текста для слайдов презентации
7. Система вознаграждения в российских и международных компаниях.
8. Роль финансовых фьючерсов на бирже.
9. Первый деловой контакт по email.
10. Теория Э. де Боно.
11. Хедж фонды и инвестиционные фонды.
12. Описание бизнес-процесса.

**Типовая структура зачетного билета**

<i>Наименование оценочного материала</i>	<i>Максимальное количество баллов</i>
<i>Вопрос 1</i>	<i>15</i>
<i>Вопрос 2</i>	<i>15</i>
<i>Задание</i>	<i>10</i>

**Типовая структура экзаменационного билета**

<i>Наименование оценочного материала</i>	<i>Максимальное количество баллов</i>
<i>Вопрос 1</i>	<i>15</i>
<i>Вопрос 2</i>	<i>15</i>
<i>Задание</i>	<i>10</i>

**Показатели и критерии оценивания планируемых результатов освоения компетенций и результатов обучения, шкала оценивания**

Таблица 5

Шкала оценивания		Формируемые компетенции	Индикатор достижения компетенции	Критерии оценивания	Уровень освоения компетенций
<b>85 – 100 баллов</b>	«отлично»/ «зачтено»	УК-4. Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной	УК-4.1. Выбирает на государственном языке РФ и иностранном(-ых) языках коммуникативно	<b>Знает верно и в полном объеме:</b> нормы устной и письменной речи, принятые в профессиональной среде	<b>Продвинутый</b>

		<p>формах на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах)</p>	<p>приемлемые стиль и средства взаимодействия в общении с деловыми партнерами</p>	<p><b>Умеет верно и в полном объеме:</b> выбирать стиль общения на государственном языке РФ и иностранном языке применительно к ситуации взаимодействия; применять иностранный язык на уровне, необходимом и достаточном для общения в профессиональной среде</p>	
			<p>УК-4.2. Ведет деловую переписку на государственном языке РФ и иностранном(-ых) языках</p>	<p><b>Знает верно и в полном объеме:</b> нормы письменной речи, принятые в профессиональной среде</p> <p><b>Умеет верно и в полном объеме:</b> вести деловую переписку на государственном языке РФ и/или иностранном языке</p>	
		<p>ПК-2. Стратегическое управление процессами планирования производственных ресурсов и производственных мощностей</p>	<p>ПК-2.3 Обеспечение правильного сочетания экономических и административных методов руководства, единоначалия и коллегиальности в обсуждении и решении вопросов, материальных и моральных стимулов повышения эффективности производства, применение принципа материальной заинтересованности и ответственности каждого работника за индивидуальные результаты работы, а также всего коллектива</p>	<p><b>Знает верно и в полном объеме:</b> методы моделирования технологий обеспечения качества, методы классификации, методы принятия решений в условиях неопределенности и риска</p> <p><b>Умеет верно и в полном объеме:</b> проводить комплексное изучение отраслевого рынка промышленной продукции, потребителей товаров, поставщиков сырья, материалов и комплектующих, конкурирующих организаций-производителей продуктов-заменителей, оценивать уровень конкурентной борьбы, составлять обзоры конъюнктуры рынка</p>	
<p>70 – 84 балла в</p>	<p>«хорошо»/ «зачтено»</p>	<p>УК-4. Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке</p>	<p>УК-4.1. Выбирает на государственном языке РФ и иностранном(-ых) языках коммуникативно приемлемые стиль и средства взаимодействия в</p>	<p><b>Знает с незначительными замечаниями:</b> нормы устной и письменной речи, принятые в профессиональной среде</p> <p><b>Умеет с незначительными</b></p>	<p>Повышенны й</p>

		Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах)	общении с деловыми партнерами	<b>замечаниями:</b> выбирать стиль общения на государственном языке РФ и иностранном языке применительно к ситуации взаимодействия; применять иностранный язык на уровне, необходимом и достаточном для общения в профессиональной среде	
			УК-4.2. Ведет деловую переписку на государственном языке РФ и иностранном(-ых) языках	<b>Знает с незначительными замечаниями:</b> нормы письменной речи, принятые в профессиональной среде  <b>Умеет с незначительными замечаниями:</b> вести деловую переписку на государственном языке РФ и/или иностранном языке	
		ПК-2. Стратегическое управление процессами планирования производственных ресурсов и производственных мощностей	ПК-2.3 Обеспечение правильного сочетания экономических и административных методов руководства, единоначалия и коллегиальности в обсуждении и решении вопросов, материальных и моральных стимулов повышения эффективности производства, применение принципа материальной заинтересованности и ответственности каждого работника за индивидуальные результаты работы, а также всего коллектива	<b>Знает с незначительными замечаниями:</b> методы моделирования технологий обеспечения качества, методы классификации, методы принятия решений в условиях неопределенности и риска  <b>Умеет с незначительными замечаниями:</b> проводить комплексное изучение отраслевого рынка промышленной продукции, потребителей товаров, поставщиков сырья, материалов и комплектующих, конкурирующих организаций-производителей продуктов-заменителей, оценивать уровень конкурентной борьбы, составлять обзоры конъюнктуры рынка	
<b>50 – 69 балло в</b>	<b>«удовлетворительно»/ «зачтено»</b>	УК-4. Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной	УК-4.1. Выбирает на государственном языке РФ и иностранном(-ых) языках коммуникативно	<b>Знает на базовом уровне, с ошибками:</b> нормы устной и письменной речи, принятые в профессиональной среде	<b>Базовый</b>

		формах на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах)	приемлемые стиль и средства взаимодействия в общении с деловыми партнерами	<b>Умеет на базовом уровне, с ошибками:</b> выбирать стиль общения на государственном языке РФ и иностранном языке применительно к ситуации взаимодействия; применять иностранный язык на уровне, необходимом и достаточном для общения в профессиональной среде	
			УК-4.2. Ведет деловую переписку на государственном языке РФ и иностранном(-ых) языках	<b>Знает на базовом уровне, с ошибками:</b> нормы устной и письменной речи, принятые в профессиональной среде  <b>Умеет на базовом уровне, с ошибками:</b> вести деловую переписку на государственном языке РФ и/или иностранном языке	
		ПК-2. Стратегическое управление процессами планирования производственных ресурсов и производственных мощностей	ПК-2.3 Обеспечение правильного сочетания экономических и административных методов руководства, единоначалия и коллегиальности в обсуждении и решении вопросов, материальных и моральных стимулов повышения эффективности производства, применение принципа материальной заинтересованности и ответственности каждого работника за индивидуальные результаты работы, а также всего коллектива	<b>Знает на базовом уровне, с ошибками:</b> методы моделирования технологий обеспечения качества, методы классификации, методы принятия решений в условиях неопределенности и риска  <b>Умеет на базовом уровне, с ошибками:</b> проводить комплексное изучение отраслевого рынка промышленной продукции, потребителей товаров, поставщиков сырья, материалов и комплектующих, конкурирующих организаций-производителей продуктов-заменителей, оценивать уровень конкурентной борьбы, составлять обзоры конъюнктуры рынка	
менее 50 баллов	«неудовлетворительно»/ «не зачтено»	УК-4. Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и	УК-4.1. Выбирает на государственном языке РФ и иностранном(-ых) языках	<b>Не знает на базовом уровне:</b> нормы устной и письменной речи, принятые в профессиональной среде	<b>Компетенции не сформированы</b>

		письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах)	коммуникативно приемлемые стиль и средства взаимодействия в общении с деловыми партнерами	<b>Не умеет на базовом уровне:</b> выбирать стиль общения на государственном языке РФ и иностранном языке применительно к ситуации взаимодействия; применять иностранный язык на уровне, необходимом и достаточном для общения в профессиональной среде	
			УК-4.2. Ведет деловую переписку на государственном языке РФ и иностранном(-ых) языках	<b>Не знает на базовом уровне:</b> нормы устной и письменной речи, принятые в профессиональной среде  <b>Не умеет на базовом уровне:</b> вести деловую переписку на государственном языке РФ и/или иностранном языке	
		ПК-2. Стратегическое управление процессами планирования производственных ресурсов и производственных мощностей	ПК-2.3 Обеспечение правильного сочетания экономических и административных методов руководства, единоначалия и коллегиальности в обсуждении и решении вопросов, материальных и моральных стимулов повышения эффективности производства, применение принципа материальной заинтересованности и ответственности каждого работника за индивидуальные результаты работы, а также всего коллектива	<b>Не знает на базовом уровне:</b> методы моделирования технологий обеспечения качества, методы классификации, методы принятия решений в условиях неопределенности и риска  <b>Не умеет на базовом уровне:</b> проводить комплексное изучение отраслевого рынка промышленной продукции, потребителей товаров, поставщиков сырья, материалов и комплектующих, конкурирующих организаций-производителей продуктов-заменителей, оценивать уровень конкурентной борьбы, составлять обзоры конъюнктуры рынка	



**МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ**  
**Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования**  
**«Российский экономический университет имени Г. В. Плеханова»**  
**Краснодарский филиал РЭУ им. Г. В. Плеханова**

Факультет экономики, менеджмента и торговли

Кафедра бухгалтерского учета и анализа

**АННОТАЦИЯ К РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЕ ДИСЦИПЛИНЫ**

**Б1.В.01 ИНОСТРАННЫЙ ЯЗЫК ПРОФЕССИОНАЛЬНОГО**  
**ОБЩЕНИЯ**

**Направление подготовки 38.03.01 ЭКОНОМИКА**

**Направленность (профиль) программы**  
**ЭКОНОМИКА И УПРАВЛЕНИЕ НА ПРЕДПРИЯТИИ**  
**(ОРГАНИЗАЦИИ)**

**Уровень высшего образования**      ***Бакалавриат***

Краснодар – 2021 г.

## 1. Цель и задачи дисциплины:

### Целью дисциплины «Иностранный язык профессионального общения»

является овладение обучающимися коммуникативной компетенцией, которая в дальнейшем позволит пользоваться иностранным языком в различных областях профессиональной деятельности, научной и практической работе, в общении с деловыми партнерами, для самообразовательных и других целей.

Наряду с практической целью, курс иностранного языка профессионального общения реализует образовательные и воспитательные цели, способствуя:

1. Расширению кругозора студентов,
2. Повышению общей культуры и образования,
3. Культуры мышления делового общения,
4. Воспитанию терпимости и уважения к духовным ценностям других стран и народов.

### Задачи учебной дисциплины «Иностранный язык профессионального общения»:

1. Овладение иноязычными речевыми умениями устного и письменного общения, такими как чтение оригинальной литературы разных функциональных стилей и жанров, умение принимать участие в беседе повседневного и профессионального характера, выражать обширный реестр коммуникативных намерений, владеть основными видами монологического высказывания, соблюдая правила речевого этикета, и понимать на слух, вести деловую переписку на иностранном языке;
2. Знание языковых средств и формирование адекватных им языковых навыков, в таких аспектах как фонетика, лексика и грамматика;
3. Умение пользоваться словарно-справочной литературой на иностранном языке;
4. Знание национальной культуры, а также культуры общения и ведения бизнеса стран изучаемого языка;
5. Умение вести самостоятельный творческий поиск.

## 2. Содержание дисциплины:

№ п/п	Наименование разделов / тем дисциплины
	<b>5 семестр</b>
1.	Тема 1. Деловой стиль общения.
2.	Тема 2. Управление организацией
3.	Тема 3. Командная работа
	<b>6 семестр</b>
4.	Тема 4. Построение взаимоотношений с клиентами
5.	Тема 5. Управление кризисом
6.	Тема 6. Международное сотрудничество
<b>Трудоемкость дисциплины составляет 5 з.е. / 180 часов.</b>	

**Форма контроля – зачет (5 семестр), экзамен (6 семестр)**

Составитель:

Доцент кафедры бухгалтерского учета и анализа С.М. Гузиекова